

# HOY EN TELECOMUNICACIONES

Informe Diario de los Negocios de Telecomunicaciones en México

un servicio de la decisión acertada, s. c.

Jueves 16 de Junio, 2005 ◇ www.ladecisionacertada.com ◇ Tel 5768-1018 ◇ Fax 5768-0437

# AVAYA

## Soluciones Avaya de Telefonía IP

Asista a Nuestros Seminarios y descubra las mejores prácticas para el desarrollo de la Telefonía IP en un Ambiente Multi-Proveedor

[Más Información.](#)

### Resumen:

#### TELEFONÍA

- \* Lista de 37 Compañías Denunciadas por Telefonía IP Pirata, publicó Profeco; Invitó a Usuarios a no Contratar el Servicio por Carecer de Amparo Legal, aunque le Prometan Reducciones de 60%
- \* Operadoras de LD Vigilarán Puesta en Marcha de *El Que Llama Paga* Nacional; No Debe Haber Ventajas de Telefonía Celular sobre Fija: Alestra
- \* Disponible on-Line Reporte "Redes Móviles de 2G+ y la Capacidad Espectral de los Operadores Móviles Latinoamericanos"
- \* Juez de EU Amplió Plazo para que SEC Responda la Demanda de Descartar Juicio Civil contra TV Azteca por Caso Codisco-Unefon; Tendrá Hasta 23 de Junio
- \* Iusacell y TV Azteca Enfrentarán Problemas de Financiamiento Externo por Desliste en Nueva York: Analistas
- \* Descontrol en Titularidad de Celulares Permite su Uso Dentro de Penales; Fiscal Calificó como Benigna la Ley de Comunicación para Presos
- \* ZTE Estrenó Oficinas; En la Condesa (DF) tendrá su Área Comercial y Plataforma Regional de Ingeniería y Soporte
- \* Filial Brasileña América Móvil Buscará Expandirse a la Región de Minas Gerais; No Estaría Interesada en Comprar otro Operador para Completar Cobertura

#### NEGOCIOS SATELITALES

- \* Versión de que el 22 ó 23 de Junio Acreedores y Accionistas de Satmex Buscarán Reestructura

#### NEGOCIOS EN LÍNEA

- \* CNBV Creó Comité para Investigar Fraudes Bancarios por Internet; Busca Coordinar Esfuerzos para Atrapar a los Ciberdelincuentes
- \* Intel estaría por Lanzar Programa de Acceso a Créditos de TI para Pymes; Monto Disponible Sería de 60 mdd

#### TELEVISIÓN Y RADIO

- \* Televisa Enfrenta Investigación de CFC por Presuntas Prácticas Monopólicas; Es Acusada de Negar a Cablera Captar sus Señales de TV
- \* Azteca Holdings Amortizó Bonos por un Total de 86 mdd; Recursos Fueron Obtenidos de Dividendo que TV Azteca Pago el 9 de Junio Pasado
- \* Ley de Mercado de Valores Estaría Fuera de Agenda por Presiones de TV Azteca
- \* Abascal Ordenó Investigar Permisos de Televisa para Instalar Centros de Apuestas; Indagará Trámites Realizados en 10 Meses

### TELEFONÍA EXCLUSIVA

## Cofetel debe Probar que Procede Sanción contra Distribuir Telefonía IP

### Versión de que no ha Fundamentado Jurídicamente Amenaza de Sanción; Existe una Diferencia entre ser Distribuidor y Revendedor

*Por Arnulfo Aguilar y Aguilar, Editor en Jefe de HOY EN TELECOMUNICACIONES.*

Recientemente, la Profeco divulgó una lista de 37 empresas que, aseguró, incumplen con los ordenamientos correspondientes para ofrecer servicios de telefonía de LD.

La dependencia explicó que estas entidades han sido denunciadas **ante la Cofetel**. Puntualizó que las empresas carecen de concesión para brindar el servicio telefónico de LD nacional e internacional y, aún en esas condiciones, lo proporcionan utilizando el IP.

Al respecto, el director de una de las empresas involucradas, **comentó la situación en exclusiva para HOY EN TELECOMUNICACIONES.**

El directivo, que solicitó mantener en reserva su identidad, explicó que **en su caso hasta el momento** la Cofetel no ha fundamentado jurídicamente la acusación.

El directivo precisó que **Cofetel no ha dicho en qué ley o reglamento se basa** para sostener que la compañía viola la ley.

Explicó que **su empresa es distribuidora del servicio, no revendedora.**

El argumento de Cofetel sería como decir que todos los que distribuyen las tarjetas Ladatel están infringiendo la ley por que no tienen concesión, sentenció.

**RADIOLOCALIZACIÓN**

- \* Alianza de Navicom y Gedas para Lanzar Servicios de Mapeo en México
- \* Métodos de Radiofrecuencia Sustituirán al Código de Barras; Revolución en Industria de Empaques

**INVERSIONES Y OPORTUNIDADES**

- \* OHL Invertirá 1 mil 500 mdd en México
- \* Oasis Invertirá 100 mdd en 1 mil Nuevas Habitaciones en Cancún

**LICITACIONES PÚBLICAS**

- \* Fibra Óptica
- \* Radio Pública

**AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO**

- \* Estadounidense Zultys Estimó Sumar 10 mdd en Ventas Durante 2005; Vende Plataforma VoIP
- \* Argentina Millicom Espera 20% de sus Ingresos por Servicios Wi-Max
- \* Mercado Argentino de Servidores Podría Crecer 14% en Valor y 28% en Unidades Vendidas en 2005: IDC
- \* Gobierno Brasileño Ratificó Paquete de Reducciones Tributarias para Beneficiar a Firmas que Exportan TI
- \* Brasileña Sicredi Adjudicó Contrato a i-Flex para Modernizar su Infraestructura de TI
- \* En Brasil, BRQ Espera Aumentar 40% sus Ingresos en 2005
- \* Costarricense ICE Venderá 6 Mil Líneas Móviles Recuperadas por Falta de Pago
- \* Telefónica Móviles Busca Adquirir Participaciones Minoritarias de su Filial Movistar El Salvador
- \* En Ecuador, Etapatelecom y Telecsa Modificarán Alianza Móvil
- \* En Perú Movistar Deberá Ampliar su Cobertura en 2 mil Áreas en 3 Años
- \* Mercado Peruano de PC's Crecerá 20% en 2005: Infordata; Contribuirá Programa de Gobierno
- \* Puerto Rico Telephone y DirecTV Ofrecerán Servicios de Triple Play
- \* En Puerto, Centennial Eligió Solución de Gestión de Redes de Dax
- \* En Venezuela, Programa de Exportaciones de TI Apoyará 30 Cooperativas
- \* Yahoo! Adquirió DialPad Communications, con Software que Permite Colocar Llamadas sobre Internet; Expandirá Serie de Productos en VoIP
- \* Accionista de MCI Busca Bloquear Acuerdo con Verizon
- \* Nokia Lanzó 7 Teléfonos Móviles para EU; 3 se Basan en CDMA, mientras la Empresa Busca Superar sus Debilidades en ese País
- \* T-Mobile USA Llegó a 450 Mil Consumidores de Paga para Servicio Wi-Fi Hotspot; Es la 1a Vez que Revela Datos de Suscriptores
- \* Consejo de Viacom Aprobó Escisión de Redes de Cable y Estudios de Cine; Medida Busca Apuntalar el Precio de sus Acciones
- \* Lenovo Volvería a la Rentabilidad en 1 Año; Aplicará Recortes de Costos
- \* Nortel Presentó Soluciones Ópticas de Próxima Generación; Aumentan Velocidad en Entrega de Servicios y la Inteligencia de Red
- \* NEC Europa y COLT Firmaron Acuerdo para Reducir Costo Total de sus Comunicaciones; IPVPN Pan-Europea Simplificará Gestión de Red
- \* Hong Kong Investiga Posible Caso de Información Privilegiada en PCCW; Hubo Intercambios Inusitados antes de Adquisición de Sunday

## Lista de 37 Compañías Denunciadas por Telefonía IP Pirata, publicó Profeco; Invitó a Usuarios a no Contratar el Servicio por Carecer de Amparo Legal, aunque le Prometan Reducciones de 60%

La Procuraduría Federal del Consumidor (Profeco) alertó sobre empresas que comercializan servicios de Telefonía IP calificados como *piratas* debido a que estas firmas no cuentan con la debida autorización de la Cofetel.

En información fechada el 30 de mayo, la dependencia precisó que existen empresas (y/o razones sociales), denunciadas ante la Cofetel que sin tener concesión presuntamente prestan el servicio telefónico de LD nacional e internacional mediante tecnología VoIP.

Indicó que **el servicio comienza a instalarse en los hogares con la promesa de reducir hasta 60% el costo de las llamadas en comparación con la telefonía tradicional.**

La publicación advirtió a los consumidores: “no contrate este servicio, porque al ser ilegal, en caso de inconformidad por parte del usuario, ninguna ley puede ampararlo ni asegurarle la calidad de la transmisión”.

Profeco dijo que **existen firmas ubicadas en el extranjero, que comercializan este servicio en el país a través de Internet, con lo que violan, entre otros, los ordenamientos de la Ley Federal de Telecomunicaciones (LFT).**

Aclaró que como los operadores de Telefonía IP no se encuentran constituidos bajo las leyes mexicanas, ni cuentan con una concesión, su actividad es ilegal.

La dependencia recomendó contratar el servicio solo con compañías que cuentan con la concesión de red pública de telecomunicaciones o visitar la página de la Cofetel para cerciorarse.

Las empresas que, según Profeco, no tienen concesión de LD, y que están ofreciendo el servicio, son:

1. Altecc
2. Avanza Network
3. Blue Star
4. Comercio Mas, S. A. de C. V.
5. Conectatel, S. A. de C. V.

Tipo de Cambio	
Dólar Menudeo	10.9500
Dólar Fix	10.8332
Euro	13.2828

Tasas de Interés	
Cetes 28 Días	9.62%
TIIE	10.0300%
American E Blue	32.28%

Mercados Bursátiles	
México IPC	13,501.51 (+1.19%)
NY DJ	10,566.37 (+0.18%)
NY Nasdaq	2,074.92 (+0.28%)

6. Continentalcall.
7. Corporate Videoconferencing Services, S. A. de C. V. y/o CVS, S. A. de C. V.
8. Direc 2 Phone México, S. A. de C. V.
9. Doxum de México, S. A. de C. V.
10. Ekofon INC.
11. ekomercio electrónico, S. A. de C. V.
12. Es mas.com
13. Fonetcom
14. Gimap de México
15. Imagen Europea, S. A. de C. V. (IESA)
16. Internet Caller
17. Interpacket Networks, Inc
18. IP Fónica
19. Ipersoluciones de Comunicación en Internet
20. IP-Phone
21. Llamalos. Com
22. Mediarig Dialer
23. Mercado Libre, S. A. de C. V.
24. Net2world, S. A. de C. V. y/o net2phone, Inc.
25. Pad Networks
26. Pstar
27. Red Privada Wirenet, Comunicacion Systems
28. Smartphone
29. Soluciones Inteligentes de Negocios, S. A. de C. V. y/o Fonetglobal
30. StarComm
31. Superphone
32. Suxel, S. A. de C. V. y/o Protectolada, S. A. de C. V.
33. Todito.com
34. TrIPcomm

35. Tsares Technologies

36. Vonage, PHC

37. Yip USA y/o Lexcom, S. A. de C. V.

(El Universal, Pág. 8F; El Financiero, Pág. 14; Milenio Diario, Pág. 31)

## **Operadoras de LD Vigilarán Puesta en Marcha de *El Que Llama Paga* Nacional; No Debe Haber Ventajas de Telefonía Celular sobre Fija: Alestra**

De acuerdo con *El Financiero*, las operadoras de LD permanecen en alerta para vigilar que la puesta en marcha del sistema celular *El Que Llama Paga* nacional genere una competencia justa y equitativa frente a operadoras celulares.

En opinión del director de Comunicación de Alestra, Jorge Escribano, **existe un acuerdo que debe respetarse en el que no debe haber ventajas de la telefonía celular sobre la fija.**

Destacó que deben establecerse los mecanismos que impidan que algunas empresas puedan enviar tráfico de LD bajo la modalidad *El Que Llama Paga Nacional* disfrazado de celular para evitar pagos por interconexión.

En tanto que otras empresas de LD insistieron en su rechazo a la ampliación del sistema al ámbito nacional debido a los efectos sobre la Reglas de Telecomunicaciones Internacionales y el Plan Técnico Fundamental de Numeración.

Manifestaron que **será necesario que se apliquen modificaciones tanto a las reglas internacionales como al plan técnico.**

Se estima que la modalidad entraría en vigor a partir del 1 de enero de 2006, con lo que casi de inmediato podrían sumarse alrededor de 4 millones de suscriptores adicionales, principalmente de áreas rurales.

Se espera que de un momento a otro las autoridades publiquen el proyecto en el *Diario Oficial*.

A partir de ese momento, **las empresas de LD y operadoras celulares contarán con 120 días para adecuar sus redes y centrales a la nueva modalidad.**

Además en ese lapso deberán concretar acuerdos de interconexión, con las correspondientes tarifas. (El Financiero, Pág. 14)

## **Disponible on-Line Reporte “Redes Móviles de 2G+ y la Capacidad Espectral de los Operadores Móviles Latinoamericanos”**

Tele-semana y Signals Telecom Consulting anuncian la disponibilidad del reporte “Redes Móviles de 2G+ y la Capacidad Espectral de los Operadores Móviles Latinoamericanos”.

Visiten la página <http://www.tele-semana.com/reports> para descargar su copia de manera gratuita.

## **Juez de EU Amplió Plazo para que SEC Responda la Demanda de Descartar Juicio Civil contra TV Azteca por Caso Codisco-Unefon; Tendrá Hasta 23 de Junio**

De acuerdo con *Reforma*, un juez federal de EU concedió ampliar el plazo para que la SEC responda a la demanda de descartar el juicio civil en contra de TV Azteca, en relación a la operación ilegal de compra de deuda entre Codisco y Unefon.

El juez Emmet G. Sullivan autorizó que **la SEC dé respuesta hasta el próximo miércoles 23 de junio, a la argumentación de que la televisora nunca supo de la operación Codisco-Unefon.**

El diario indicó que la modificación de fechas se da con el fin de tener más tiempo para preparar los argumentos de ambas partes.

Agregó que **se espera que la SEC refuerce sus argumentos para demostrar los malos manejos en la recompra de deuda de Unefon, ligada a TV Azteca y su presidente Ricardo Salinas Pliego.**

El gobierno de EU busca obligar a Salinas Pliego a devolver los 109 mdd que ganó por la recompra de deuda de su telefónica Unefon, operación sobre la que el mercado no fue debidamente informado, entre otras sanciones.

TV Azteca tiene hasta el próximo 11 de junio para contestar a la respuesta de la SEC. (*Reforma*, Pág. 3 Negocios)

## **Iusacell y TV Azteca Enfrentarán Problemas de Financiamiento Externo por Desliste en Nueva York: Analistas**

De acuerdo con analistas del sector, Iusacell, TV Azteca y Elektra enfrentarán “serios problemas” de financiamiento externo, por su decisión de retirarse del mercado de Nueva York.

Previeron que **el acceso a créditos y los niveles de operación serán dos de las áreas más afectadas.**

El experto de BNP Paribas, Jean L. Pasteur, comentó que “dos terceras partes de las acciones de TV Azteca que se negocian todos los días cambian de manos en EU, y si eso termina, su bursatilidad sufrirá en forma dramática”.

Agregó que **existe también “el problema de imagen”, pues en la comunidad de negocios es probable que cualquier referencia a las firmas del grupo se asocie a problemas legales que generan su salida de Nueva York”.**

Una fuente de la firma Prudential Financial dijo que “sin la confianza del mercado de EU y de las firmas calificadoras de valores, sus posibilidades de obtener financiamiento estarán no sólo muy reducidas, sino limitadas”. (*El Economista*, Pág. 39; *La Jornada*, Pág. 33; *Milenio Diario*, Pág. 30)

## **Descontrol en Titularidad de Celulares Permite su Uso Dentro de Penales; Fiscal Calificó como Benigna la Ley de Comunicación para Presos**

Información de *El Universal* aseguró que el descontrol en la titularidad de los celulares, la Ley de Vías Generales de Comunicación y el secreto bancario, son factores que permiten el uso de celulares dentro de los penales.

Dijo que **además se encuentra la corrupción de los custodios que han hecho un gran negocios del ingreso ilegal de celulares a estos lugares.**

Al respecto, el fiscal Jesús Granados Jiménez consideró que el trabajo podría ser más eficiente si “la ley no fuera tan benigna con el delincuente”.

Calificó como **absurdo que el artículo 22 de la Ley de Vías Generales de Comunicación prohíba a la SCT y otras instancias otorgar información sobre el número del que provienen los llamados secuestros virtuales.**

Granados Jiménez enfatizó que otro problema para el exterminio de este delito se encuentra en la falta de titularidad de los teléfonos portátiles.

Consideró que existe falta de control, de registro de los números marcados y personas a quienes los presos les llaman.

El fiscal indicó que es necesario que el Reglamento de Reclusorios considere y limite ese derecho. (El Universal, Pág. C4)

## **ZTE Estrenó Oficinas; En la Condesa (DF) tendrá su Área Comercial y Plataforma Regional de Ingeniería y Soporte**

Con el fin de proporcionar mejor servicio a sus clientes, ZTE cuenta con nuevas oficinas en la ciudad de México, en ellas están integradas el área comercial para México y Centro América y la plataforma regional de ingeniería y soporte.

**La nueva ubicación de ZTE es en calle Culiacán 123, Piso 9, Col. Hipódromo Condesa**, en la Delegación Cuauhtémoc. Los números telefónicos para contacto son: 5277-7373, 5277-7319, 5277-7093 y Fax: 5277-7048.'

## **Filial Brasileña América Móvil Buscaría Expandirse a la Región de Minas Gerais; No Estaría Interesada en Comprar otro Operador para Completar Cobertura**

El columnista Mauricio Flores indicó que después de una inversión acumulada de casi 4 mil mdd para crear su filial brasileña Claro, América Móvil ampliará sus servicios a la región nortea del país, Minas Gerais.

Aseguró que **con ello la firma prácticamente tendrá cubierta la totalidad de las zonas habitadas del ese país**, porque el Amazonas es otro asunto,

El periodista comentó que esta expansión es parte natural del crecimiento de la firma en una país en el que, como prácticamente toda América Latina, se enfrenta directamente también con Telefónica de España.

Señaló que **debido a esta expansión, deben descartarse aquellas versiones de que América Móvil compraría algún otro operador celular para completar su cobertura en Brasil**. No ofreció más detalles. (Milenio Diario, Pág. 26)

## **NEGOCIOS SATELITALES**

### **Versión de que el 22 ó 23 de Junio Acreedores y Accionistas de Satmex Buscarán Reestructura**

El columnista Alberto Aguilar dijo que el próximo 22 ó 23 de junio los acreedores y accionistas de Satmex iniciarán sus esfuerzos para lograr la reestructura por 600 mdd.

Indicó que **el gran obstáculo que se mantendrá es lo relacionado con el menoscabo con el gobierno por 200 mdd**.

El periodista refirió que los acreedores se han negado a considerar esa deuda en la discusión porque arguyen que no forma parte en sí de la carga de Satmex.

En tanto que el titular de la SCT, Pedro Cerisola, ha amenazado con retirar la concesión, **de ponerse en riesgo el compromiso del menoscabo**.

Aguilar recordó que en la última propuesta los acreedores garantizados, es decir, los tenedores de FRN's incluso estaban dispuestos a invertir más de 50 mdd para lanzar el Satmex 6, prioridad para darle flujo y viabilidad a la firma. (Reforma, Pág. 4 Negocios)

## **NEGOCIOS EN LÍNEA**

### **CNBV Creó Comité para Investigar Fraudes Bancarios por Internet; Busca Coordinar Esfuerzos para Atrapar a los *Ciberdelincuentes***

La Comisión Nacional Bancaria y de Valores (CNBV) creó un Comité de Seguimiento e Investigación ante el creciente número de fraudes vía Internet.

El presidente de la comisión, Jonathan Davis Arzac, reconoció que **se han presentado una diversidad de problemas en el sistema financiero que tienen que ver con fraudes en Internet**.

Explicó que estos fraudes son especialmente a cargo de cuentahabiente, aunque hasta el momento las instituciones están asumiendo algunos de estos costos.

El directivo explicó que ante ello se creó esta "pequeña" unidad que **estará integrada por personal de alta capacidad**.

Detalló que lo que se busca es reaccionar de manera rápida para poder coordinar esfuerzos dentro del gobierno y poder atrapar a las personas dedicadas a la realización de este tipo de fraudes.

Davis Arzac aseguró que **este tipo de fraudes han causado un impacto económico no sólo a los cuentahabientes, sino también a los propios bancos.**

Explicó que para iniciar el proyecto se realizará una Junta de Gobierno Extraordinaria de la CNBV, donde se presentarán los trabajos realizados para su aprobación, y se pueda iniciar la captura de los defraudadores. (El Economista, Pág. 13)

## **Intel estaría por Lanzar Programa de Acceso a Créditos de TI para Pymes; Monto Disponible Sería de 60 mdd**

El columnista Alberto Aguilar indicó que más allá de continuar cerca de los corporativos, Intel está por lanzar un programa de acceso a créditos de TI para las Pymes.

Aseguró que **el esquema está muy avanzado y podría entrar en operación en un par de semanas.**

El periodista indicó que en este programa participan la secretaría de Economía, Nafin y Santander Serfin.

Explicó que **Intel junto con las entidades gubernamentales darán garantías para romper uno de los cuellos de botella para que las Pymes accedan a la TI, con un monto disponible de unos 60 mdd.**

Aguilar refirió que desde hace unos meses Intel aplica el programa México Competitivo que se orienta a 5 frentes: educativo, mejora tecnológica del gobierno, estímulo a la innovación, optimización de la infraestructura para la red y Pymes.

Agregó que la investigación es su fortaleza, al destinar más de 4 mil mdd al año. (Reforma, Pág. 3 Negocios)

## **TELEVISIÓN Y RADIO**

### **Televisa Enfrenta Investigación de CFC por Presuntas Prácticas Monopólicas; Es Acusada de Negar a Cablera Captar sus Señales de TV**

Grupo Televisa enfrenta una investigación de la Comisión Federal de Competencia (CFC) por presuntas prácticas monopólicas.

**La televisora presuntamente le negó a un operador de cable de Piedras Negras, Coahuila captar su señales de televisión.**

Fuentes de la CFC explicaron que la investigación del caso se inició en octubre del 2004 y tiene que ver un operador de cable de Piedras Negras y dos filiales de la televisora el Coahuila.

**La figura jurídica que atiende al procedimiento se conoce como “denuncia negativa de trato”.**

Analistas de HSBC consideraron que esta situación no tendrá ningún impacto en la compañía. (El Economista, Pág. 39)

## **Azteca Holdings Amortizó Bonos por un Total de 86 mdd; Recursos Fueron Obtenidos de Dividendo que TV Azteca Pago el 9 de Junio Pasado**

Azteca Holdings, controladora de las acciones de TV Azteca, amortizó bonos que juntos acumulan 86 mdd con vencimiento en 2005 y 2006.

Explicó que el primer bono por 60 mdd con tasa de interés de 12.5% tenía como vencimiento el 15 de junio de 2005 y **los fondos para su amortización provienen de inversionistas e instituciones financieras privadas.**

Mientras que los **recursos** que le permitieron amortizar sus bonos por 24 mdd con tasa de 12.25% y por 2 mdd con un premio de 10.75%, **fueron obtenidos del dividendo que TV Azteca pagó el 9 de junio pasado.**

Azteca Holdings, propietaria de 55% del capital de TV Azteca, recibió 32 mdd como resultado de la distribución del dividendo 59 mdd hecho por la televisora hacia sus accionistas la semana pasada.

**Este pago de dividendos forma parte del plan de distribuciones en efectivo, estipulado por los accionistas de la televisora.**

Azteca Holdings aclaró en el comunicado que dichos recursos fueron utilizados para amortizar los vencimientos por 26 mdd, así como para efectuar los pagos de intereses correspondientes de su deuda total. (Milenio Diario, Pág. 30; El Financiero, Pág. 14; El Universal, Pág. 1F; Reforma, Pág. 5 Negocios; Excélsior, Pág. 1F; El Economista, Pág. 41)

## **Ley de Mercado de Valores Estaría Fuera de Agenda por Presiones de TV Azteca**

De acuerdo con la columna *Marcapasos*, la Ley del Mercado de Valores se quedó fuera de la agenda para el periodo extraordinario de sesiones que se realizará el próximo 21 de junio.

Refirió: **“dicen los que saben, que por la presión ejercida por TV Azteca sobre los legisladores”.**

El espacio señaló que las leyes pendientes que si se tomaron en cuenta fuera la reforma al régimen fiscal de Pemex, la Ley de Presupuesto y la legislación en materia de fuentes renovables de energía. (Reforma, Pág. 6 Negocios)

### **TELEVISIÓN Y RADIO**

## **Abascal Ordenó Investigar Permisos de Televisa para Instalar Centros de Apuestas; Indagará Trámites Realizados en 10 Meses**

El secretario de Gobernación, Carlos Abascal, ordenó una investigación sobre los procedimientos que realizó la dependencia para otorgar los permisos a Televisa para la instalación de centros de apuestas y salas de sorteos en 28 estados.

Explicó que **se buscarán los pormenores de los trámites realizados durante los pasados 10 meses para otorgar los permisos.**

El funcionario señaló que lo anterior con la finalidad de que quien esté interesado pueda verificarlos, “la secretaría es un libro abierto”. (La Jornada, Pág. 9)

## **RADIOLOCALIZACIÓN**

### **Alianza de Navicom y Gedas para Lanzar Servicios de Mapeo en México**

Navicom, proveedor estadounidense de servicios de rastreo GPS, seleccionó la tecnología de mapeo desarrollada por la alemana Gedas para lanzar sus servicios en México,

**El nuevo sistema de Gedas ofrecerá servicios de calidad avanzada en el mapeo de calles en México.**

La estadounidense es filial de completa propiedad de NowAuto, holding automotor con sede en Arizona que invierte en distintos ámbitos del mercado minorista automotor.

Gedas es filial de completa propiedad de Volkswagen y desarrolla soluciones para los sectores industrial, comercial, logístico y público. (Notimex)

### **Métodos de Radiofrecuencia Sustituirán al Código de Barras; Revolución en Industria de Empaques**

De acuerdo con *El Financiero*, muy pronto, el actual sistema de código de barras para identificar precio y producto en una registradora será sustituido por métodos electrónicos de radiofrecuencia.

Explicó que **esta tecnología permitirá, entre otras cosas, mejorar y vigilar el comercio vía Internet y la comunicación entre sí de máquinas procesadoras.**

El diario precisó que un avance de estos modernos medios de interrelación entre productos, máquinas y consumidores se presentará en la Expo-pack, una exposición de envases, embalajes y maquinaria, que se realizará a fines de mes.

Agregó que **entre las nuevas tendencias están el código electrónico y la identificación por radiofrecuencia, que harán posible que los productos puedan ser enlazados por Internet para ventas mediante esta tecnología.**

Según el rotativo se mejorará la logística de embarques, ya que a través de la red podrá saberse exactamente dónde está el envío.

El presidente de la Asociación Mexicana de Envases y Embalajes, José de Jesús González, dijo que otras tendencias se refieren a controles *touch screen* en las mismas máquinas de envases.

Asimismo, la producción de nuevas máquinas con intercomunicación entre sí, todo lo que acabará por revolucionar la industria del embalaje. (El Financiero, Pág. 17)

## **INVERSIONES Y OPORTUNIDADES**

### **OHL Invertirá 1 mil 500 mdd en México**

El director de la Concesionaria Mexiquense, empresa de OHL, Carlos García, informó que OHL invertirá 1 mil 500 mdd en el mediano y largo plazo en México.

**OHL financia, construye, promueve y explotará el Circuito Exterior Mexiquense la obra del sistema carretero del oriente del Estado de México.**

El directivo explicó que OHL invertirá 800 mdd en el Circuito Exterior Mexiquense en una primera etapa. (Milenio Diario, Pág. 29)

### **Oasis Invertirá 100 mdd en 1 mil Nuevas Habitaciones en Cancún**

La cadena hotelera española Oasis confirmó la ampliación de su oferta en Cancún, Quintana Roo, con la construcción de 1 mil nuevas habitaciones de hotel y una inversión estimada en 100 mdd. (El Financiero, Pág. 19)

## **LICITACIONES PÚBLICAS**

### **Fibra Óptica**

Pemex Exploración y Producción convocó a participar en su licitación número 18575026-023-05 para el suministro, instalación, puesta en operación de un trayecto de fibra óptica, suministro de equipo multiplexor SDH e instalación y puesta en operación de equipo multiplexor SDH. La fecha límite para adquirir las bases es el 21 de julio de 2004. (DOF, 2ª Sección Pág. 16)

### **Radio Pública**

El Instituto Mexicano de la Radio convocó a participar en su licitación número 04340001-009-05 para la contratación de 1 servicio para la elaboración de un proyecto de desarrollo organizacional y financiero de una radio pública. La fecha límite para adquirir las bases es el 24 de junio de 2004. (DOF, 2ª Sección Pág. 72)

## **AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO**

### **Estadounidense Zultys Estimó Sumar 10 mdd en Ventas Durante 2005; Vende Plataforma VoIP**

La estadounidense Zultys Technologies espera que las ventas en Latinoamérica lleguen a 10 mdd este año.

**La compañía vende una plataforma VoIP que fue desarrollada usando el sistema operativo Linux. Funciona con las principales aplicaciones PBX e integra SIP (Session Internet Protocol).**

El director de Desarrollo Comercial para Latinoamérica de Zulty, José Cedeño, dijo que “como se está empezando, los crecimientos son bastante grandes”.

Agregó que “el despegue ha sido más lento que lo esperado, pero las operadoras telefónicas están metiéndose muy fuerte en telefonía IP, entonces esperamos un crecimiento incluso mayor a lo esperado 35 y 40%”.

**En Latinoamérica, la firma trabaja con casi 50 socios comerciales de canal.**

Zultys, que ingresó recientemente al mercado colombiano, opera actualmente allí a través de tres canales y espera suscribir otros dos acuerdos de distribución con integradores colombianos. (Notimex)

## **Argentina Millicom Espera 20% de sus Ingresos por Servicios Wi-Max**

El proveedor argentino de acceso de banda ancha Millicom, ahora denominado Ertach, proyecta que los servicios de Wi-Max representen entre 15 y 20% de los ingresos totales de la empresa este año.

El gerente de Marketing de la firma, Ignacio Nores, dijo que la empresa acaba de lanzar oficialmente una red inalámbrica nacional que usa tecnología Wi-Max estándar.

Agregó que **espera suscribir a 10 mil clientes para este servicio, en particular de las mayores empresas del país. La firma israelita Alvarion fue la proveedora de los equipos.**

Wi-Max también entrega una mejor calidad de servicio, ya que se puede priorizar la transmisión de datos, voz o video, con lo que se mejora el servicio. En cuanto a cobertura, esta tecnología puede extenderse hasta 20 y 30 kilómetros.

El ejecutivo dijo que desde el punto de vista del proveedor, no es necesario que Wi-Max esté en línea de vista entre la estación base y la antena colocada en las instalaciones del cliente, como sí se requiere en otras tecnologías.

Añadió que **“antes como proveedores dejábamos de instalar un 20% de las ventas y hoy prácticamente ese número bajó a la mitad”.**

El plan de inversión de Ertach para el 2005 incluye 4 mdd para la red Wi-Max. (Notimex)

## **Mercado Argentino de Servidores Podría Crecer 14% en Valor y 28% en Unidades Vendidas en 2005: IDC**

De acuerdo con estadística de IDC, el mercado argentino de servidores podría crecer un 14% en valor y un 28% en unidades vendidas este año comparado con 2004, llegando a 13 mil 490 servidores vendidos,.

**Se espera que el mercado de servidores de bajo costo impulse este crecimiento, debido a las mayores capacidades y características.**

La firma dijo que de este modo se hará que este segmento de nivel de entrada sea atractivo incluso para las grandes empresas que antes sólo confiaban en los grandes equipos.

Agregó que este año, se proyecta que el segmento corporativo argentino continuará adoptando nuevas tecnologías, particularmente las Pymes que aún carecen de infraestructura de TI según su potencial económico. (Notimex)

## **Gobierno Brasileño Ratificó Paquete de Reducciones Tributarias para Beneficiar a Firms que Exportan TI**

El presidente de Brasil, Luiz Inácio Lula da Silva, ratificó un paquete de rebajas tributarias que beneficia a las firmas que exportan TI, así como también a empresas de otros sectores.

**El decreto presidencial exime del pago de los impuestos PIS y el de seguridad social Cofins en las compras de nuevos equipos y servicios para todas las empresas que exportan al menos el 80% de su producción.**

También ofrece un beneficio adicional de rebaja en el impuesto a la renta para las actividades de investigación y desarrollo. La rebaja en el PIS y el Cofins representa una reducción de 11% en el costo.

Las rebajas tributarias también podrían convencer a firmas extranjeras de TI a poner instalaciones de desarrollo y producción de software en Brasil, habría dicho el presidente de la confederación nacional de la industria, Armando Monteiro Neto.

**El paquete de rebajas tributarias suspende PIS y Cofins durante 4 años a computadoras de un valor de hasta 2 mil 500 reales (1 mil 30 dólares) y que se vendan mediante el programa de inclusión digital del gobierno PC Conectado.**

También establece líneas de crédito especiales con el banco federal de desarrollo BNDES para comprar a través de este programa. (Notimex)

## **Brasileña Sicredi Adjudicó Contrato a i-Flex para Modernizar su Infraestructura de TI**

La cooperativa brasileña de crédito Sicredi adjudicó al proveedor indio de soluciones de servicios financieros i-Flex un contrato para modernizar su infraestructura de TI.

**i-Flex desplegará su solución de banca Flexcube**, que consiste en una serie de productos para banca minorista, de consumo, corporativa, de inversión y electrónica, gestión de activos y atención de inversionistas.

La adopción de Flexcube representa otro paso de Sicredi hacia una arquitectura de banca central basada en software de fuente abierta.

**Sicredi implementará además el análisis de riesgo, rendimiento empresarial y productividad del cliente del proveedor de aplicaciones analíticas y de inteligencia comercial de i-flex Reveleus.**

La solución ayudará a entregar a Sicredi una visión más profunda de sus clientes y productos en sus 126 cooperativas de crédito, 855 agencias en el sur de Brasil y una vasta red de cajeros automáticos. (Notimex)

## En Brasil, BRQ Espera Aumentar 40% sus Ingresos en 2005

La brasileña de TI BRQ espera ingresos por 70 mdr (28.6 mdd) en 2005, equivalente a un alza de 40% respecto de los 50 mdr de 2004.

**Se espera que cerca de la mitad de los ingresos, 36 mdr, provenga de la unidad de fabricación de software de la empresa.**

La unidad, que emplea a 250 trabajadores en las instalaciones de producción de Sao Paulo y Río de Janeiro, crea soluciones de desarrollo de sistemas, mantenimiento y documentación, además de soluciones de migración de tecnología.

**BRQ está invirtiendo 800 mil reales para lograr el Nivel 4 del estándar de certificación internacional CMM (Capability Maturity Model).**

Como consecuencia, la empresa espera la optimización de su unidad de fabricación de software y sus actividades de exportación. (Notimex)

## Costarricense ICE Venderá 6 Mil Líneas Móviles Recuperadas por Falta de Pago

El monopolio estatal costarricense de electricidad y telecomunicaciones, ICE, venderá 6 mil líneas móviles TDMA recuperadas y quienes deseen una de ellas tienen sólo hasta el 22 de junio para registrarse.

**El 1 de abril, la empresa vendió las primeras 3 mil de las 10 mil líneas que confiscó este año debido al no pago.**

ICE ha mantenido una lista de espera de los postulantes y comenzará a considerar los primeros 25 mil por orden de llegada.

**Los usuarios deberán depositar 12 mil 500 colones (26.7 dólares), recibos de servicios básicos, una fotocopia de su cédula de identidad y la factura de la compra del aparato para optar a una de las líneas.**

El país se quedó sin líneas móviles en diciembre pasado y tiene pedidos pendientes de miles de suscriptores interesados. (Notimex)

## Telefónica Móviles Busca Adquirir Participaciones Minoritarias de su Filial Movistar El Salvador

La española Telefónica Móviles busca adquirir todas las participaciones minoritarias en su unidad Movistar El Salvador hasta el plazo de su Oferta Pública de Adquisición (OPA) del 20 de junio.

**TEM pretende elevar de 96.2% a 100% su participación y hasta la fecha ha recibido 210 mil acciones por un valor de 1.9 mdd de parte de 45% de los accionistas minoritarios.**

La oferta se lanzó el 23 de mayo y está abierta hasta las 12 PM del 20 de junio. TEM ofreció 9.30 dólares por cada acción, monto que se pagará cinco días después del término de la operación.

**Telefónica posee su participación en Movistar El Salvador a través de una unidad llamada TES Holding, que está comprando el resto de las acciones.**

TES lanzó la oferta en respuesta a las solicitudes de accionistas minoritarios que buscaban vender sus acciones, que han tenido poca liquidez debido a que no han registrado transacciones en el mercado de valores desde el 2001, añadió. (Notimex)

## **En Ecuador, Etapatelecom y Telecsa Modificarán Alianza Móvil**

La ecuatoriana de telecomunicaciones Etapatelecom solicitó al operador móvil Telecsa que modifique los términos de su alianza estratégica Etapa Móvil.

**Cuando recién se lanzó la empresa móvil en la ciudad originaria de Etapatelecom, Cuenca, las firmas compartían una inversión de más de 14 mdd en infraestructura, incluidos al menos 4 mdd de Etapatelecom.**

Sin embargo, Etapatelecom funciona exclusivamente como agente comercial en el negocio y en la práctica no opera la licencia móvil, por lo que ha cuestionado que el acuerdo incluya una inversión en infraestructura por su parte.

**El acuerdo no tiene definiciones claras, por eso se pretende mejorar el documento, habría agregado.**

Dentro de los 8 meses de operación, Etapa Móvil ha vendido 8 mil líneas móviles, pero en los últimos 4 meses las ventas han disminuido.

La alianza no ha significado una pérdida económica para Etapatelecom hasta ahora, pero es esencial efectuar modificaciones al acuerdo para evitar posibles pérdidas,

Por lo tanto, **la firma solicitó a Telecsa modificar el acuerdo a uno que sea exclusivamente comercial.**

El máximo ejecutivo de Telecsa, Giuseppe Cesi, dijo que la nueva propuesta es más conveniente para ambos operadores. (Notimex)

## **En Perú Movistar Deberá Ampliar su Cobertura en 2 mil Areas en 3 Años**

El Ministerio de Transportes y Comunicaciones (MTC) de Perú seleccionó las 2 mil áreas en las que el operador móvil Movistar Perú debe ampliar su cobertura dentro de los próximos 3 años.

**Este programa de expansión es parte de las condiciones que fijó el MTC para aprobar la fusión** entre las unidades Telefónica Móviles y Comunicaciones Móviles del Perú (ex BellSouth Perú) de Telefónica Móviles para formar Movistar.

Según el plan, Telefónica debiera llevar cobertura a 540 nuevas zonas dentro del primer año, mientras que en el segundo debiera expandir su servicio a 730 áreas adicionales.

El MTC prohibió a Telefónica usar el fondo de telecomunicaciones del gobierno Fitel y, en caso de no cumplir las exigencias, se expone a multas por hasta 160 mil soles (49 mil dólares) por cada zona no cubierta. (Notimex)

## **Mercado Peruano de PC's Crecerá 20% en 2005: Infordata; Contribuirá Programa de Gobierno**

El mercado de computadoras peruano crecerá hasta 20% este año, con lo que llegaría a casi 42 mil unidades frente a las 350 mil que se vendieron en 2004.

Según el gerente general de la ensambladora local de equipos Infordata, Juan Vicente, **se espera que el programa gubernamental PC Perú se convierta en el principal motor de este crecimiento.**

Las autoridades peruanas pretenden vender entre 60 mil y 70 mil unidades con este programa y 140 mil en los próximos 2 años.

El ministerio planea volver a lanzar el programa este mes, incluyendo en esta oportunidad la participación del conglomerado estadounidense de software Microsoft y de instituciones bancarias que entregarán financiamiento a los compradores finales. (Notimex)

## **Puerto Rico Telephone y DirecTV Ofrecerán Servicios de Triple Play**

El operador de línea fija Puerto Rico Telephone (PRT) y el proveedor regional de televisión para abonados DirecTV se asociaron para ofrecer servicios de Internet de banda ancha, televisión y telefonía en la isla.

**El acuerdo surge en respuesta a una sociedad de triple play que formaron Adelphia y Liberty.**

Esta sociedad, sin embargo, no implica la fusión de las tecnologías de ambas empresas. PRT ofrecerá Internet y telefonía por Internet, denominada DMAX, mientras que DirecTV entregará televisión satelital.

**Las empresas destinarán 1 mdd para publicitar el nuevo servicio.**

DirecTV ya cuenta con 182 mil suscriptores en Puerto Rico, en tanto que el servicio de DMAX tiene 55 mil usuarios. (Notimex)

## **En Puerto, Centennial Eligió Solución de Gestión de Redes de Dax**

La estadounidense de tecnología inalámbrica y banda ancha Centennial adjudicó al proveedor de soluciones de rendimiento de redes Dax Technologies un contrato para desplegar su solución.

**Se trata de la solución Optima para las redes Nortel CDMA 1xRTT de Centennial en Puerto Rico y las Islas Vírgenes Estadounidenses.**

Centennial está usando actualmente Optima para administrar sus redes Nortel CDMA 1xRTT y de líneas fijas en República Dominicana.

**Dax Technologies tiene su sede en Matawan, Nueva Jersey, y opera en todo el mundo con ventas y oficinas de soporte en EU, Alemania y Rumania.**

Centennial Communications ofrece servicios de comunicaciones inalámbricas e integradas en EU y el Caribe y cuenta con más de 1.1 millones de suscriptores. (Notimex)

## En Venezuela, Programa de Exportaciones de TI Apoyará 30 Cooperativas

El programa de exportaciones de TI ExporTIC que emprende Venezuela planea seleccionar 30 cooperativas locales y pymes del sector para ayudarlas en sus estrategias de exportación.

**La idea de ExporTIC es ofrecer capacitación, consultoría comercial, consultoría técnica y apoyo internacional durante el programa de 16 meses.**

En una segunda etapa del programa, ExporTIC y las 30 empresas seleccionadas trabajarán en el diseño de un programa de exportación para determinar los principales mercados extranjeros donde cada participante tenga ventaja competitiva. (Notimex)

## Yahoo! Adquirió DialPad Communications, con Software que Permite Colocar Llamadas sobre Internet; Expandirá Serie de Productos en VoIP

Yahoo! informó el martes que adquirió DialPad Communications, una compañía de seis años, cuyo software permite a la gente colocar llamadas sobre la Internet por una fracción del costo del servicio telefónico regular.

**Las compañías no divulgaron detalles financieros del acuerdo**, cerrado el lunes.

Yahoo! usará DialPad para expandir su serie de productos en voz sobre protocolo de Internet o VoIP, dijo Joanna Stevens, portavoz de la compañía.

La tecnología convierte las conversaciones en paquetes de datos que atraviesan la Internet sobre conexiones de banda ancha. Algunos en la industria piensan que VoIP dejará obsoleta a la red telefónica tradicional, de 130 años.

DialPad, con sede en Milpitas, California, tiene unos 40 empleados, y compite con un número creciente de empresas debutantes que vuelven a rutear las llamadas de computadoras a servidores y a teléfonos.

Los servicios actuales de VoIP permiten a las personas usar teléfonos estandarizados o incluso celulares, para hacer o recibir llamadas, una gran mejora respecto de la telefonía de Internet temprana, que sólo permitía comunicaciones entre computadoras.

Dependiendo de los planes de suscripción, **DialPad cobra desde 1.7 centavos por minuto de llamada, incluyendo comunicaciones internacionales con más de 200 países.**

Los suscriptores de DialPad pueden comprar también una tarjeta VoIP de prepago. La compañía ha ofrecido planes de llamadas durante un par de años y tiene más de 14 millones de usuarios.

Los **nuevos productos de Yahoo!**, que integran tecnología DialPad, podrían debutar en un mes, dijo Stevens.

No está claro cuánto cobraría Yahoo! por el servicio VoIP que involucra llamadas a teléfonos tradicionales (The Wall Street Journal).

## Accionista de MCI Busca Bloquear Acuerdo con Verizon

El fondo Deephaven Capital Management buscó bloquear la planeada adquisición de MCI por parte de Verizon.

Se trata de un accionista con 4.96% de MCI, que **manifestó su intención de votar en contra del arreglo y solicitar a otros accionistas hacer lo mismo.**

Esta postura representa el más reciente desafío a la operación y propuesta y al parecer su intención es persuadir a Qwest de reingresar a la batalla de ofertas por MCI. (El Universal, Pág. 9F; Milenio Diario, Pág. 31)

## Nokia Lanzó 7 Teléfonos Móviles para EU; 3 se Basan en CDMA, mientras la Empresa Busca Superar sus Debilidades en ese País

Nokia lanzó siete teléfonos móviles nuevos para resolver las debilidades en su gama de productos en Norteamérica, donde sufrió una caída estrepitosa de su participación de mercado en el primer trimestre.

El fabricante de celulares, con sede en Finlandia, informó que **los productos incluyen tres teléfonos basados en el estándar CDMA, común en EU, junto con tecnología GSM.**

El desempeño en EU afectó lo que hubiera sido un sólido primer trimestre de Nokia. Los ejecutivos dijeron que la compañía **busca atender la debilidad, diseñando teléfonos específicamente para el mercado estadounidense.**

Los lanzamientos de Nokia **elevan a 33 el número de teléfonos presentados este año por la compañía, y la ponen en camino de superar su meta de 40 aparatos nuevos para 2005.**

Sony Ericsson, que presentó la víspera cuatro aparatos, incrementó también su pronóstico global de mercado para 2005, de 680 a 720 millones de unidades, citando un desempeño mejor al esperado en los mercados emergentes.

Sony Ericsson busca ampliar sus productos en la gama intermedia y baja del mercado, y presentó un teléfono económico dirigido a consumidores que quieren servicios básicos de voz y mensajes (The Wall Street Journal).

## T-Mobile USA Llegó a 450 Mil Consumidores de Paga para Servicio Wi-Fi Hotspot; Es la 1a Vez que Revela Datos de Suscriptores

T-Mobile USA anunciaría hoy que tiene unos 450 mil consumidores de paga para u servicio Wi-Fi "HotSpot" **en las cafeterías Starbucks, en hoteles y otros lugares de EU.**

Las cifras marcan la primera vez que la compañía revela sus datos de suscriptores en el negocio Wi-Fi, basado en un estándar tecnológico llamado 802.11.

Aun así, el panorama de usuarios Wi-Fi de T-Mobile sigue siendo un poco turbio, por la forma en que la compañía define a un consumidor HotSpot. **La cifra incluye a gente que paga por suscripciones anuales o mensuales, pero abarca también a cualquiera que haya pagado por una sola sesión en cualquier momento durante los últimos 90 días.**

T-Mobile, el quinto operador celular más grande del país, en términos de suscriptores, dijo que los clientes mensuales y anuales representan una mayoría de los consumidores HotSpot, pero se negó a dar una cifra más precisa.

El operador informó que los usuarios se conectaron unos ocho millones de veces separadas durante el último año. **En los últimos 90 días, los usuarios se conectaron en aproximadamente tres millones de veces, lo que implica un incremento considerable.**

El tiempo promedio pasado en la Web durante la sesión creció a 64 minutos durante los primeros cinco meses de 2005, respecto de 23 minutos en 2003.

T-Mobile, una unidad de Deutsche Telekom, anunciaría también que está ampliando significativamente su número de ubicaciones Wi-fi en todo el mundo, por nuevos y amplios acuerdos de "roaming".

**Los convenios ampliarán el servicio a unos 525 hoteles en EU, incluyendo los Marriott, Hilton y Ritz-Carlton.** El operador se expande mediante acuerdos de "roaming" en 39 aeropuertos de EU y Canadá.

Las nuevas ubicaciones de "roaming" requerirán que los suscriptores paguen una tarifa adicional. (The Wall Street Journal)

## **Consejo de Viacom Aprobó Escisión de Redes de Cable y Estudios de Cine; Medida Busca Apuntalar el Precio de sus Acciones**

Viacom, la tercera empresa de medios más grande en Estados Unidos, informó que su consejo ha aprobado la escisión de sus redes de cable y estudios cinematográficos, como una compañía separada.

La nueva compañía cotizará en los mercados, y se separará de los crecientes negocios de televisión y radio.

La nueva compañía será **administrada por Tom Freston, uno de los directores de operaciones del grupo y jefe de MTV Networks.**

Viacom informó que la escisión, que elevaría el precio alicaido de sus acciones, se realizará en el primer trimestre de 2006.

La compañía, como se esperaba, **nombró también a Shari Redstone como vicepresidenta del consejo de administración.** Es hija de Sumner Redstone, quien seguirá supervisando el negocio como presidente del consejo y accionista controlador de ambas compañías.

El nombramiento de Redstone como vicepresidenta ilustra su prominencia creciente en el titán del entretenimiento. Redstone, de 51 años, es actualmente miembro del consejo de Viacom y presidenta de National Amusements, un grupo de cines propiedad de la familia en Boston, mediante el cual, su padre controla Viacom.

La nueva Viacom, que incluirá a **MTV Networks, BET, Paramount Pictures, Paramount Home Entertainment y Famous Music,** será encabezada por Freston, nombrado copresidente de la compañía junto con Leslie Moonves, en junio de 2004.

**Moonves encabezará la nueva CBS, que incluirá a esa cadena y a UPN, Viacom Television Stations Group, Infinity Broadcasting, Viacom Outdoor, Paramount y King World, así como Showtime, Simon & Schuster y Paramount Parks.** (Financial Times; The Wall Street Journal)

## Lenovo Volvería a la Rentabilidad en 1 Año; Aplicará Recortes de Costos

Lenovo, la fabricante china de computadoras personales que adquirió la división de esos sistemas de IBM, el mes pasado, busca volver a la rentabilidad en el negocio en un año, mediante los recortes de costos.

Liu Chuanzhi, presidente del consejo de administración de Legend Holdings, matriz de Lenovo, dio también garantías a los inversionistas de que la **compra representó la decisión correcta para la empresa china.**

Añadió que el negocio de IBM, de mayores márgenes, incrementará la rentabilidad de Lenovo en el largo plazo.

Los **márgenes brutos de ganancias en IBM fueron de 24 %, comparados con 14 % en Lenovo**, dijo Liu, quien fue presidente del consejo de administración de Lenovo y es ahora director general. (Financial Times)

## Nortel Presentó Soluciones Ópticas de Próxima Generación; Aumentan Velocidad en Entrega de Servicios y la Inteligencia de Red

Nortel presentó las características avanzadas de próxima generación para sus soluciones de red óptica.

**Hacen posible que proveedores y operadores de cable entreguen de una forma más rápida y económica contenido dinámico de banda ancha y servicios basados en aplicaciones, como video sobre demanda.**

Estas nuevas características cubren las crecientes demandas de los clientes por redes ópticas más adaptables e inteligentes, además de que cubren los requisitos de reducción de gastos operativos y de velocidad en la entrega de servicios.

**Nortel estima que estas nuevas características pueden permitir que los proveedores de servicios ahorren hasta 55 % en costos operativos.**

Las nuevas características centrales en el portafolio óptico de Nortel son: la funcionalidad Enhanced Reconfigurable Optical Add Drop Multiplexing (eROADM), para poder reducir los costos asociados on la redirección de la longitud de onda;

Y la funcionalidad Electronic Dynamically Compensating Optics (eDCO), para extender la longitud de onda al mismo tiempo que se reducen los costos por planeación y desarrollo de redes ópticas.

Estas nuevas características cuentan con soporte Domain Optical Controller (DOC), una plataforma integral de software de provisión y administración inteligente.

## NEC Europa y COLT Firmaron Acuerdo para Reducir Costo Total de sus Comunicaciones; IPVPN Pan-Europea Simplificará Gestión de Red

NEC Europa y COLT firmaron acuerdo, por el cual COLT se convierte en su principal proveedor de infraestructuras de datos de Europa en los próximos tres años.

**En este sentido, COLT desplegará para NEC una Red Privada Virtual, IP VPN (IP Virtual Private Network), que le permita conectar sus aplicaciones críticas de negocio en toda Europa.**

La red de COLT conecta todas las oficinas de Europa occidental de NEC mejorando las comunicaciones de sus 2 mil trabajadores en esta región.

**En la primera fase del acuerdo suscrito entre ambas compañías, COLT transformará la infraestructura actual de NEC en una moderna red de IP VNP MLSP.**

Esta nueva red, permitirá al fabricante conectar sus oficinas de manera más rentable y reducir el coste total de propiedad (CTO) de sus telecomunicaciones gracias a la liberalización de recursos de gestión de la misma.

## **Hong Kong Investiga Posible Caso de Información Privilegiada en PCCW; Hubo Intercambios Inusitados antes de Adquisición de Sunday**

El órgano regulador inanciero de Hong Kong investiga un posible caso de transacciones con información privilegiada, antes del anuncio emitido el lunes por el grupo de telecomunicaciones PCCW, el cual señaló que adquiriría Sunday Communications, dijeron fuentes citadas por el diario Financial Times.

La Comisión de Valores y Futuros **investiga también a Sunday, el operador móvil más pequeño de Hong Kong, después de que el precio de sus acciones y el volumen de intercambios subió considerablemente el viernes pasado**, la última jornada bursátil antes de que fuera anunciado el acuerdo de adquisición, dijeron las fuentes.

PCCW, el operador de línea fija más grande de Hong Kong, informó el lunes que había accedido a comprar 59.9 % de Sunday, por 1 mil 163 mdd locales (150 mdd). Luego ofrecería efectivo por los títulos restantes.

Pero de acuerdo con un documento de la bolsa de valores de Hong Kong, el **presidente del consejo de administración de PCCW, Richard Li, había acumulado acciones de la empresa en las nueve semanas anteriores al acuerdo** (Financial Times).