

HOY EN TELECOMUNICACIONES

Informe Diario de los Negocios de Telecomunicaciones en México

un servicio de la decisión acertada, s. c.

Martes 12 de Abril, 2005 ♦ www.ladecisionacertada.com ♦ Tel 5768-1018 ♦ Fax 5768-0437



Resumen:

TELEFONÍA

- * Analistas Descartaron Cambios en Corto Plazo en Avantel por compra de MCI; "No es Prioridad para la Compañía Estadounidense"
- * Telmex Votará Recompra de Acciones por 541 mdd el Próximo 28 de Abril; Propondrá Reestructuración de Acciones
- * Diputados Buscarían Normar Tarifas de Telefonía Fija y Móvil; Presentarían Punto de Acuerdo el Próximo 14 de Abril
- * TV Azteca Estaría Buscando Acuerdo con SEC sobre Caso Codisco-Unefon; Habría Preferido Concentrarse en su Reestructuración en EU
- * Movistar Promovió Unificación de sus Operaciones en 13 Países de AL; La Calificó como una Operación sin Precedentes en Mercado de Telecomunicaciones
- * Telmex Cambió Fecha de Entrega de sus Resultados Financieros al 26 de Abril
- * Telmex Ofreció Líneas para Negocio que Incluyen 3 Servicios Digitales por 3 Meses más 1 Mes de Prodigy Gratis

NEGOCIOS SATELITALES

- * Estarían Obligando a Autrey a Lanzar Satmex 6; Puesta en Órbita se realizará en Agosto de 2005

NEGOCIOS EN LÍNEA

- * SAP Líder Indiscutible del Mercado Mexicano; Participación Creció a 47% en Nuestro País; Daría a Conocer Resultado de Encuesta Estratégica
- * Bancomer Lanzó Solución Tecnológica para Transferencias Electrónicas
- * Estadounidense EC-Council Invertirá Hasta 5 mdd para Programa de Capacitación en Seguridad de TI en México

TELEVISIÓN Y RADIO

- * Cuestionan si CNI Canal 40 Pagará a sus Empleados 1 ó 2 Quincenas para Evitar Huelga
- * SCT Autorizó TV Restringida en Zacatecas y Quinta Roo

TELEFONÍA

Accionistas de MCI Molestos con Verizon

Solicitaron Mismo Trato que a Slim; Amenazaron con Entorpecer la Operación

La oferta que Verizon hizo al empresario mexicano Carlos Slim para comprarle sus acciones de MCI por 1 mil 100 mdd, molestó al resto de los accionistas de MCI.

Consideraron que **se están creando 2 clases de accionistas: Slim y el resto, que cobrarán menos dinero por sus acciones.**

Ante ello, los accionistas de MCI, quienes amenazaron con entorpecer la operación, exigieron el mismo trato que al empresario mexicano.

En este contexto, indicaron que **la estrategia le podría salir al revés a Verizon y preguntaron por qué Slim va a recibir 25.72 dólares por sus títulos y ellos 23.50 dólares.**

Asimismo, se sintieron discriminados debido a que **Slim recibiría su dinero dentro de pocas semanas**, y ellos tendrían que esperar a que las autoridades reguladoras dieran su visto bueno a la operación.

Fondos de inversión y expertos de valores han considerado que el consejo de administración de MCI debe luchar porque a todos los demás accionistas de la empresa se les haga una oferta similar a la de Slim.

El director ejecutivo de la firma Legg Mason Funds Management, William Miller, fue uno de los primeros en reaccionar al enviar una carta al director ejecutivo de MCI, Michael Capellas.

En la misiva enfatizó: **"los accionistas estarían ultrajados si el consejo de administración no hace lo suficiente en insistir en que el resto de accionistas obtengan los mismos términos del acuerdo que Slim"**.

Aseguró que si la situación persiste, a pesar de lo que diga la junta directiva, los accionistas de MCI podrían oponerse a la operación.

GENERALES DEL SECTOR

* Canitec Demandó Desaparición de Cofetel; Existe Duplicidad de Funciones con la SCT; Signó Acuerdo con Sindicato de TV y Radio

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

* América Latina Aumentó 19% Número de Usuarios de Internet en 2004; Tiene el Menor Número de Clientes Frente a Otras Regiones

* En Brasil, TVA Lanzará Servicios de VoIP en Mayo de 2005

* Banco Brasileño de Desarrollo Espera Financiar 664 mdd para el Sector Telecomunicaciones de ese País en 2005

* Policía Federal Brasileña Acusó de Espionaje a Presidenta de Telecom Brasil

* Operadores Argentinos Reportaron Ingresos Totales por 117 mdd por SMS en 2004

* Morgan Stanley Invirtió 4.5 mdd para Comprar Participación en la Argentina Core Security

* Telecom Argentina Nombró a ex Titular de la Chilena Entel como Nuevo Director General de su Unidad Personal

* Regulador Chileno del Sector Respaldó Demanda de Voissnet Contra CTC Chile

* Chilena Sixbell Reportó 25 mdd en Ingresos Durante 2004

* En Costa Rica, ICE Relanzará Líneas Comerciales Especiales para Aumentar a 6.3 mdd sus Ventas Anuales

* En Venezuela, Movistar Cuenta con Cobertura de 98% en Áreas Pobladas del País

* Banco de Crédito de Perú Destinará 25 mdd en Proyectos de TI

* Proveedores Ecuatorianos Estimaron Aumentar 6.4% su Vena de Computadoras en 2005

* En Ecuador, Sonda Obtuvo Certificación ISO 9001:2000

* Global Crossing y Ex Ejecutivos Llegaron a Acuerdo en Acusaciones de SEC; Empresa No Fue Multada y se Comprometió a Evitar Infracciones Futuras

* Senado Estadounidense Buscó Formas de Apuntalar Subsidios a Internet y Telecomunicaciones para Escuelas, Bibliotecas y Zonas Rurales; Realizó Primeras Audiencias del Año

* Oleada de Compras en Europa Derivó en Interés de Inversionistas por Telecomunicaciones; Oferta de Telefónica por Cesky Telekom Encabeza las Transacciones

* Telefónica Seleccionó a Ericsson para Solución IMS; Permitirá Ofrecer Telefonía IP y Servicios para Grupos de Negocio

* Magnate Egipcio, Cerca de Ganar Guerra de Ofertas por Compañía Italiana Wind; Tendría Intereses de Telefonía en 3 Continentes

Otro de los que ya expresaron su malestar fue Leon G. Cooperman, que posee alrededor de 12 millones de acciones de MCI, quien consideró que “crear 2 clases de accionistas es inaceptable y es imprescindible que todos sean tratados igual”.

Afirmó que **“sería inmoral dejar que Verizon pagara más a Slim que al resto. Si esto es así, no votaré a favor de esta operación”**.

En tanto que analistas no descartaron que Verizon reconsidere su postura y mejore su oferta para igualarla para todos, aunque no tienen claro en cuánto y cuándo lo haga.

Al respecto, el columnista José Yuste opinó que **en lugar de estar enojados, los otros accionistas de MCI deben ponerse a favor de Slim y exigir a Verizon que les pague el mismo precio por sus acciones**.

Comentó que incluso algunos han hablado de que las leyes bursátiles obligarían a Verizon a ofrecer las mismas condiciones para todos los accionistas, es decir, lo obligarían a comprarles sus acciones al mismo precio que se las comprarían a Slim.

El periodista dijo que **lo cierto es que Slim “sigue haciendo buenos negocios aprovechando su liquidez, y siguiendo la máxima de vende cuando te compren, y compra cuando te vendan”**.

Consideró que Carlos Slim hizo bien, mejoró la oferta para MCI y planea hacerse de 1 mil 100 mdd por 13% de MCI. “Y todavía se enojan con él sus socios, quienes, más bien deberían estar exigiendo las mismas condiciones al comprador”. (El Universal, Pág. 2F; Excélsior, Pág. 1F; La Jornada, Pág. 26; El Financiero, Pág. 13; El Economista, Pág. 36; Milenio Diario , Pág. 26 y 30)

Analistas Descartaron Cambios en Corto Plazo en Avantel por compra de MCI; “No es Prioridad para la Compañía Estadounidense”

Analistas del sector descartaron cambios en el corto plazo en Avantel por la compra de MCI por parte de Verizon.

El experto de **Standard & Poor’s**, Manuel Güereña, dijo: **no creo que la telefónica “esté en la lista de prioridades, no se esperan cambios en el corto plazo, la compra se está dando en un entorno de agresiva competencia en EU, ligada a la convergencia tecnológica**.

Tipo de Cambio	
Dólar Menudeo	11.2300
Dólar Fix	11.0879
Euro	14.5746

Tasas de Interés	
Cetes 28 Días	9.64%
TIIE	9.9500%
Tarjeta Banamex	39.14%

Mercados Bursátiles	
México IPC	12,425.41 (-0.85%)
NY DJ	10,448.56 (-0.12%)
NY Nasdaq	1,992.12 (-0.36%)

Agregó que un aumento de capital favorecería a Avantel, dado que si bien su situación financiera no es tan apremiante, tampoco es sumamente fuerte.

Güereña comentó que **“sería interesante ver cómo se puede implementar un aumento de capital porque la mayoría de los socios de Avantel son de Banamex”**.

Agregó que posiblemente la telefónica “sea la empresa privada no listada en la Bolsa Mexicana de Valores con más socios”.

En tanto que la especialista de **Scotiabank Inverlat**, Ana Gabriela Ocejo, **coincidió en que no habrá cambios visibles en la telefónica, como socio de MCI**.

Afirmó que “siempre que hay cambios de administración también los hay en las empresas subsidiarias pero pienso que no será en el corto plazo”.

Los analistas afirmaron que Carlos Slim hizo una venta cara de la participación que tiene en MCI, en comparación con el resto de los accionistas.

Consideraron que el empresario a final de cuentas alcanzó una negociación positiva, considerando que la primera oferta de Verizon fue de 20.75 dólares, es decir, mejoró en 24% respecto al precio final pactado. (Reforma, Pág. 3 Negocios)

Telmex Votará Recompra de Acciones por 541 mdd el Próximo 28 de Abril; Propondrá Reestructuración de Acciones

Accionistas de Telmex votarán el 28 de abril, en la próxima junta ordinaria de la empresa, una propuesta de recompra de acciones por hasta 6 mil mdp (541 mdd), .

La propuesta se hizo en la junta de accionistas más reciente, celebrada el 9 de marzo. En una junta extraordinaria que también debiera efectuarse el 28 de abril, se propondrá una reestructuración de acciones.

Las series AA, A y L se dividirían, sin aumento de capital, lo que significa que los accionistas recibirían dos acciones por cada acción que tuvieran anteriormente.

Si se aprueba la división, se presentará una propuesta en la junta ordinaria de accionistas para el pago de un dividendo de 0.76 pesos por cada acción en circulación, que se efectuará en cuatro cuotas de 0.19 pesos por acción.

Es probable que Telmex aumente pronto el efectivo en caja para la recompra de acciones, luego de anunciar que Verizon había acordado comprar una participación de 13.4% en MCI a Carlos Slim. (Notimex)

Diputados Buscarían Normar Tarifas de Telefonía Fija y Móvil; Presentarían Punto de Acuerdo el Próximo 14 de Abril

De acuerdo con el columnista Alberto Aguilar, la Cámara de Diputados presentará un punto de acuerdo para solicitar a la Cofetel, CFC y Profeco intervengan en sus respectivos ámbitos para normar tarifas de telefonía fija y móvil.

Aseguró que **este punto de acuerdo se presentará el próximo 14 de abril debido a que existen un sinnúmero de irregularidades.**

El periodista precisó que el costo promedio de telefonía fija y residencial es 50% superior a la media de los 30 países según un estudio de la OCDE.

Precisó que **la propuesta fue elaborada por el panista Manuel López Villarreal** y se habla de una NOM para medir la facturación del servicio telefónico con especificaciones y métodos de prueba, lo que dará mayor transparencia. (Reforma, Pág. 3 Negocios)

TV Azteca Estaría Buscando Acuerdo con SEC sobre Caso Codisco-Unefon; Habría Preferido Concentrarse en su Reestructuración en EU

El columnista David Páramo indicó que existen versiones no confirmadas, por lo que deben tomarse con muchísimo cuidado, de que TV Azteca estaría buscando acuerdo con la SEC sobre el caso Codisco-Unefon.

Afirmó que **el acuerdo lo estaría buscando pese a que había señalado que iría a juicio.**

El periodista comentó que al parecer Ricardo Salinas Pliegos y sus socios de TV Azteca se habrían dado cuenta de que es mucho más lo que pueden perder en un procedimiento de este tipo.

Agregó que **la televisora preferiría concentrarse en una reestructuración en EU.**

Páramo reiteró que su posición es esperar el curso de los acontecimientos y tener mucho cuidado con estas versiones que van de un lado a otro alternativamente. (El Economista, Pág. 12)

Movistar Promovió Unificación de sus Operaciones en 13 Países de AL; La Calificó como una Operación sin Precedentes en Mercado de Telecomunicaciones

En un publireportaje de una plana a color con fotografías, Movistar promovió la reciente unificación de sus operaciones en 13 países de América Latina.

Directivos de la empresa **calificaron la unificación como una operación sin precedentes en el mercado de las telecomunicaciones.**

La firma destacó que el anuncio representa la consolidación de Telefónica Móviles como uno de los líderes de telefonía móvil en el mundo, tras la adquisición de las operaciones de BellSouth en América Latina.

Explicó que **tendrá la misma imagen de sus productos y servicios en España, México, Argentina, Venezuela, Colombia, Chile, Perú, Ecuador, Panamá, Guatemala, El Salvador, Uruguay y Nicaragua.**

La compañía precisó que en el caso de México numerosos equipos de trabajo han laborado para que la mayoría de las más de 10 mil 40 tiendas propias y de *dealers* tengan una imagen totalmente renovada.

Agregó que en aproximadamente 1 mes, el resto de las tiendas de todo el país se sumará al cambio de imagen, hasta cubrir los 46 mil 253 puntos de venta. (Reforma, Pág.1 Empresas y Negocios)

Telmex Cambió Fecha de Entrega de sus Resultados Financieros al 26 de Abril

Una escueta nota de *El Universal*, informó que Telmex cambió la fecha de sus resultados financieros correspondientes al primer trimestre de este año para el próximo 26 de abril en lugar del 20 de abril como lo había informado.

Explicó que **al siguiente día la operadora realizará una teleconferencia con analistas bursátiles para discutir los pormenores de las cifras**. No especificó el motivo del cambio. (El Universal, Pág. 1F)

Telmex Ofreció Líneas para Negocio que Incluyen 3 Servicios Digitales por 3 Meses más 1 Mes de Prodigy Gratis

En despliegado de tres cuartos de plana, Telmex ofreció líneas para negocio que incluyen 3 servicios digitales por 3 meses y 1 mes de Prodigy gratis.

Destacó que **también anunciarán a la empresa interesada en la Sección Amarilla**. La empresa precisó que las líneas están equipadas con Buzón Telmex. (Reforma, Pág. 27A)

NEGOCIOS SATELITALES

Estarían Obligando a Autrey a Lanzar Satmex 6; Puesta en Órbita se realizará en Agosto de 2005

El columnista José Yuste consideró que los socios y acreedores de Satmex están obligando a Sergio Autrey a lanzar el satélite Satmex 6 que está listo en la Guyana.

Explicó que **el lanzamiento será con recursos de caja, y se llevaría adelante en agosto, con lo cual se potencializará la operación de la empresa con 3 satélites en órbita**.

El periodista comentó: "ni hablar, Sergio Autrey, no tiene muchas salidas, máxime con una deuda tan grande". (Milenio Diario, Pág. 30)

NEGOCIOS EN LÍNEA

SAP Líder Indiscutible del Mercado Mexicano; Participación Creció a 47% en Nuestro País; Daría a Conocer Resultado de Encuesta Estratégica

De acuerdo con *Milenio Diario*, en México sólo hay un líder indiscutible en el mercado de soluciones empresariales, se trata de SAP. Indicó que cifras de Select destacan que **la participación de la empresa en nuestro país creció de 46 a 47%, mientras que en el mercado mundial aumentó de 54 a 57%**.

El diario señaló que en la región la compañía incrementó sus ventas en 19%, en tanto que las ventas de productos, que incluyen mantenimiento, subieron 15% a nivel subsidiaria, es decir casi 50% más de lo que creció el propio mercado.

Afirmó que estos mismos rubros, pero aplicados a las Pymes, arrojaron cifras de crecimiento de 89 y 163%, respectivamente.

El rotativo indicó que **este panorama indica el porqué la división en México obtuvo la calificación más alta de todo el grupo de compañías que conforman SAP.**

Precisó que la firma alcanzó participación de 58% en ERP, 4% en CRM y 63% en SCM.

Al respecto, el columnista Alberto Aguilar comentó que la firma alemana dará a conocer esta semana el resultado de una encuesta que realizó a altos ejecutivos en el mundo para conocer cuáles serán las prioridades estratégicas de las empresas en 2010.

Precisó que la encuesta fue realizada por Economist Intelligence Unit de noviembre de 2004 a enero de 2005, en la que se detectaron 4 prioridades:

- **Empresas tras la consolidación van a centrarse en su negocio más relevante, limitando los esfuerzos de diversificación;**
- Se esforzarán en adaptarse a mayor velocidad a los cambios;
- **Deberán ser más flexibles para responder a las necesidades de la clientela;**
- Se fomentarán las ventaja competitivas, más allá de la eficiencia en costo.

El periodista señaló que en cuanto a la manera de hacer negocios, SAP encontró en México 3 cambios principales.

Indicó que **los ejecutivos ven como mucho más necesario adaptar sus negocios al cambio que el desarrollo de nuevos productos.**

Aguilar manifestó que la parte del gobierno corporativo será básica como una contribución al valor de organización y la tecnología fundamental para apoyar a las compañías a cambiar en los próximos 5 años. (Milenio Diario, Pág. 25; Reforma, Pág. 3 Negocios)

Bancomer Lanzó Solución Tecnológica para Transferencias Electrónicas

Bancomer anunció el lanzamiento de una solución tecnológica para realizar operaciones desde la oficina sin asistir a una sucursal bancaria.

Destacó que **la emisión de un cheque cuesta 1 dólar a las empresas y con esta nueva herramienta se facilitarán las operaciones y se reducirán los costos del transporte de los citados documentos hasta en 80%.**

El director de Banca Corporativa de Bancomer, Carlos Petricioli, dijo que el producto está dirigido a empresas que reciben entre 500 y 700 cheques por mes.

Indicó que **la plataforma de solución permitirá a las empresas procesar los pagos de forma inmediata** ya que tres veces por día se podrán acreditar los pagos del mismo banco y al día siguiente los de otras instituciones. (Milenio Diario, Pág. 27)

Estadounidense EC-Council Invertirá Hasta 5 mdd para Programa de Capacitación en Seguridad de TI en México

La estadounidense EC-Council invertirá entre 3 y 5 mdd para establecer en México un programa de capacitación en seguridad de TI en los próximos cinco años.

El vicepresidente de EC-Council, Sanjay Bavisi, dijo que **se trata del programa Security5, que ofrece a particulares certificación en infraestructura básica de redes y capacitación computacional.**

Indicó que comprende cinco componentes de seguridad de TI: cortafuegos, antivirus, sistemas de detección de intrusos, infraestructura de redes y seguridad Web.

Según Bavisi, **EC-Council espera certificar este año a 50 mil mexicanos en el programa Security5, con al menos 5 mil capacitados en el uso de software de alto nivel.**

Afirmó que la protección contra hackers y virus va más allá de cuánto dinero se invierte en TI y tiene que ver con contar con personal capacitado para resolver esos problemas. (Notimex)

TELEVISIÓN Y RADIO

Cuestionan si CNI Canal 40 Pagará a sus Empleados 1 ó 2 Quincenas para Evitar Huelga

El columnista Darío Celis cuestionó si nuevamente CNI Canal 40 recurrirá al viejo recurso de pagar a sus empleados 1 ó 2 quincenas justo antes de que se cumpla el plazo para el emplazamiento de su huelga.

Recordó que **los trabajadores emplazaron a huelga para el 22 de abril debido a un retraso de 19 quincenas en el pago.** (Reforma, Pág. 4 Negocios)

SCT Autorizó TV Restringida en Zacatecas y Quinta Roo

La SCT otorgó títulos de concesión para ofrecer servicios de TV restringida en Zacatecas y Quintana Roo.

Precisó que Rosalva Espinoza Váldez cuenta con autorización **con vigencia de 10 años** para ofrecer los servicios en Villanueva y Malpaso, Municipio de Villanueva en Zacatecas.

En tanto que Sergio Rojano Sahab podrá ofrecer TV restringida en Cozumel, Quinta Roo **por los próximos 10 años**, que pueden ser prorrogados en ambos casos de acuerdo con los términos de la ley. (Diario Oficial de la Federación, 1ª Sección Pág. 34)

GENERALES DEL SECTOR

Canitec Demandó Desaparición de Cofetel; Existe Duplicidad de Funciones con la SCT; Signó Acuerdo con Sindicato de TV y Radio

El presidente la Cámara de la Industria de la TV por Cable (Canitec), Alejandro Puentes, demandó la desaparición de la Cofetel.

Consideró que **existe duplicidad de funciones entre el organismo y la SCT, “la experiencia en el mundo es tener un órgano desconcentrado que da y quita concesiones y aquí la Cofetel no hace ni una cosa ni la otra”**.

Indicó que la propuesta formal de la desaparición de la Cofetel se hará en la próxima Convención Expo-Canitec 2005.

El directivo indicó que la comisión no tiene autonomía y es como si fuera otra subsecretaría, por lo que en todo caso, habría que “rehacer” a la Cofetel para darle nuevas atribuciones.

Asimismo, opinó que **tampoco es viable la propuesta de que sea la Cofetel la que regule a la radio y la televisión**.

El ejecutivo destacó que tanto los servicios de telecomunicaciones como los de radiodifusión deben ser regulados, cada uno, por su propia ley, y no integrar su marco jurídico.

Manifestó que **los operadores de TV restringida no deben ser incluidos en la Ley Federal de Radio y TV, como se proponía en el anteproyecto de reformas a la legislación, porque ello crearía una “sobrerregulación”**.

El directivo hizo las declaraciones durante la firma de un convenio entre la Canitec y el Sindicato Industrial de Trabajadores de la Televisión y Radio para capacitar a este gremio sindical para que opere redes de telecomunicaciones.

Puentes afirmó que espera que en 1 ó 2 meses las cableras reciban autorización de la SCT para ofrecer el servicio de telefonía. (El Universal, Pág. 7F; El Financiero, Pág. 13; Milenio Diario, Pág. 26; El Economista, Pág. 43)

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

América Latina Aumentó 19% Número de Usuarios de Internet en 2004; Tiene el Menor Número de Clientes Frente a Otras Regiones

Un informe de la estadounidense de software VeriSign, aseguró que América Latina posee la mayor tasa de crecimiento en usuarios de Internet que otras regiones, al aumentar 19% su número de clientes en 2004.

No obstante, **América Latina tiene el menor número de clientes al sumar 58 millones, frente a 242 millones de EU, 269 millones de Europa y 246 millones de la región Asia Pacifico**.

La cifra anterior cuenta con una penetración de Internet de 13% en Latinoamérica.

La banda ancha ha desempeñado un papel importante en el desarrollo de la conectividad, el principal factor que impulsa la penetración de Internet.

Banda ancha tuvo un crecimiento promedio en la región de 93.8% por año desde el 2000, sin reemplazar sino que sumándose a los servicios por marcación, que son más económicos.

Debido a que el equipo de TI y las conexiones de banda ancha aún son costosos, el acceso a Internet está vinculado a la condición socioeconómica, aunque los gobiernos latinoamericanos están intentando reducir la exclusión social con importantes programas de inclusión digital.

Los proveedores por marcación son responsables de 75% de todas las conexiones residenciales en AL, mientras que 80% de todas las conexiones corporativas son de banda ancha.

Los hábitos de Internet han cambiado en la región, ya que están creciendo los servicios online como sitios de noticias, banca online y comercio electrónico.

Actualmente, 55% de todos los mexicanos y 70% de todos los usuarios argentinos de Internet leen noticias online, 64% de los mexicanos y 54% de los venezolanos realizan sus transacciones bancarias en forma electrónica.

Mientras que 20% de los usuarios brasileños, 54% de los mexicanos y 48% de los usuarios argentinos ya han realizado compras online en comparación con 58% de EU.

En el sector corporativo, 55% de los ejecutivos aumentaron su uso de Internet, 65% señala que no podría funcionar sin Internet, mientras que 83% de los ejecutivos mexicanos y brasileños cree que Internet es crucial para sus negocios.

Para responder al rápido crecimiento en Latinoamérica, VeriSign prevé lanzar un nuevo servidor en junio de 2005.

El servidor -que administra los dominios .com y .net- se instalará en la oficina paulista de la empresa.

Brasil es el mayor mercado de Internet en América Latina, con 22 millones de los 58 millones de usuarios de la región.

El país también ha generado la mayor cantidad de registros de dominio, con 834 mil, seguido por Argentina con 791 mil, México con 256 mil y Chile con 133 mil.

VeriSign es un desarrollador de productos de gestión de certificados y proveedor de servicios de identificación digital y certificados privados, desarrollo de software y autenticación digital.

La empresa administra una red mundial de servidores de Internet. (Notimex)

En Brasil, TVA Lanzará Servicios de VoIP en Mayo de 2005

La brasileña de Internet y TV de paga TVA ingresará al mercado de telefonía residencial lanzando un servicio de voz sobre IP (VoIP) en mayo.

La firma, que administra una red de TV por cable en Sao Paulo y Río de Janeiro, ya opera su servicio Ajato Voz para usuarios corporativos.

Para lanzar el servicio de VoIP residencial, la empresa se asoció con el especialista estadounidense de telefonía por Internet Net2Phone y la empresa local Primeira Escolha.

TVA, filial del brasileño Grupo Abril, lanzó la sociedad con Net2Phone en septiembre del 2004, mientras que el operador brasileño de telecomunicaciones Primeira Escolha contribuye con su licencia VoIP.

Net, el mayor operador brasileño de TV de paga, también tiene planes de lanzar un servicio VoIP, que espera permanezca en una etapa de prueba por el resto del año.

Su servicio de Internet de alta velocidad Virtua es el único en Brasil que ofrece la misma velocidad tanto de subida como de bajada.

El operador brasileño de telecomunicaciones GVT ha estado ofreciendo VoIP y servicios de telefonía Web desde septiembre del 2004.

En febrero, la empresa anunció inversiones de 50 mdr (19.3 mdd) para fines de 2006 para su servicio VoIP. (Notimex)

Banco Brasileño de Desarrollo Espera Financiar 664 mdd para el Sector Telecomunicaciones de ese País en 2005

El banco brasileño de desarrollo BNDES espera financiar 1 mil 718 mdr (664 mdd) para el sector de telecomunicaciones durante 2005, 125 mdr más de los que aprobó en 2004.

Durante los dos últimos años, los fabricantes nacionales de equipo sólo han pedido créditos para mejorar el rendimiento de sus exportaciones y no para modernizar ni ampliar sus instalaciones de producción.

En 2004, las exportaciones del sector alcanzaron 1 mil 140 mdd.

Luego de la privatización del sector de telecomunicaciones, BNDES desembolsó montos más altos, entregando 3 mil 200 mdr a operadores fijos y móviles en 2000 y otros 3 mil mdr reales en 2001.

Las inversiones disminuyeron, remontando en 2004, que fueron principalmente para redes de banda ancha, cumplimiento de la ley federal de acceso universal PGMU y modernización de redes de línea fija.

El año pasado, fabricantes internacionales de equipamiento de telecomunicaciones como Siemens, Motorola, LG, Nokia y Alcatel invirtieron 800 mdr en sus unidades brasileñas de producción y Siemens anunció otros 250 mdd para 2005.

Los operadores brasileños del sector también tienen contempladas importantes inversiones en 2005. Las filiales Telesp y Vivo de Telefónica anunciaron inversiones de 1 mil 700 mdr y 1 mil mdr, respectivamente.

La mayor empresa brasileña de telecomunicaciones, Telemar, está inyectando 1 mil 700 mdr reales en sus operaciones de línea fija, mientras que su unidad móvil Oi prevé invertir otros 800 mdr.

El operador fijo y móvil Brasil Telecom aún no ha anunciado su plan de inversión para 2005, pero el año pasado invirtió 2 mil 870 mdr.

BNDES también planea beneficiar a pequeñas y medianas empresas de TI a través de su nuevo programa Prosoft, equivalente a 6 mil mdr. (Notimex)

Policía Federal Brasileña Acusó de Espionaje a Presidenta de Telecom Brasil

La Policía Federal brasileña acusó de espionaje a la residente de Telecom Brasil, Carla Cico.

Precisó que **los cargos están vinculados con una investigación de espionaje que involucró a la consultora de riesgo estadounidense Kroll.**

Un portavoz de la policía dijo que Cico fue acusada de asociación para delinquir y divulgación de secretos, luego de un interrogatorio de 3 horas.

Cico eludió dar declaraciones a la prensa al salir de la sede de la policía. Previamente había admitido la contratación de Kroll para investigar a un accionista de Brasil Telecom. (El Universal, Pág. 2F)

Operadores Argentinos Reportaron Ingresos Totales por 117 mdd por SMS en 2004

Operadores argentinos registraron ingresos totales por 340 mdp (117 mdd) a partir de tráfico de mensajería corta (SMS) en 2004, casi 5 veces más que los ingresos obtenidos por mensajes de texto en 2003.

Según el director de la consultora Pyramid Research, Fernando Pafumi, **operadores locales pretenden que los ingresos por SMS asciendan a 5.8% de la facturación total en 2003 a l 14% de ésta, igualando los niveles de Europa.**

El año pasado, los operadores latinoamericanos lograron ingresos por 1 mil 342 mdd en mensajería de texto, cifra que debiera llegar a 4 mil mdd en 2009, según el estudio de Pyramid denominado Tendencias de la mensajería móvil en Latinoamérica.

El estudio también concluyó que **para 2009 los usuarios de mensajería totalizarán 260 millones, un alza de 400% respecto a 2004.**

En tanto, los ingresos por mensajería deben elevarse a 16.3% de los ingresos de los operadores latinoamericanos para 2009, frente a 6.1% actual. (Notimex)

Morgan Stanley Invirtió 4.5 mdd para Comprar Participación en la Argentina Core Security

La estadounidense Morgan Stanley Venture Partners (MSVP) invirtió 4.5 mdd para comprar una participación en el desarrollador de soluciones de seguridad de TI Core Security Technologies.

Core se fundó en Argentina en 1996, pero se convirtió en una empresa internacional con sede en Boston, EU.

La mayoría de los ingresos de Core provienen ahora de EU, pero la empresa aún administra su laboratorio de software, área de desarrollo y servicios de consultoría desde Argentina.

El director de Marketing de la firma, Mike Yaffe, dijo que se compraron las acciones a Pegasus Capital, que además sigue siendo accionista. Los socios de MSVP Ghassan Bejjani y Patrick Galagher se unirán al directorio de Core Securities.

Core utilizará el nuevo capital para ampliar las ventas y esfuerzos de marketing en EU, reforzar su servicio de soporte y desarrollar más productos a través del equipo de investigación y desarrollo en Argentina.

Más de 150 clientes en 24 países ya usan la principal solución de Core -Core Impact- para defender sus redes de virus y hackers.

La empresa de TI representa 75% de la cartera de MSVP, absorbiendo inversiones por 600 mdd, en comparación con los 200 mdd invertidos en el sector de salud. El grupo ha invertido en aproximadamente 140 empresas en general. (Notimex)

Telecom Argentina Nombró a ex Titular de la Chilena Entel como Nuevo Director General de su Unidad Personal

Telecom Argentina nombró a Guglielmo Noya como el nuevo director general en su unidad móvil Personal.

Noya fue anteriormente titular del operador móvil chileno Entel PCS, que cambió de dueño cuando inversionistas chilenos compraron una participación controladora en su compañía matriz Entel a Telecom Italia.

Personal terminó el año pasado con una cartera de clientes total de 3.83 millones de usuarios, agregando 1.23 millones de nuevos clientes durante el año.

La mezcla correspondió a 74% de prepago y 26% de pospago, en comparación con el 81% y 19% de 2003. (Notimex)

Regulador Chileno del Sector Respaldó Demanda de Voissnet Contra CTC Chile

El regulador chileno de telecomunicaciones, Subtel, respaldó un reclamo que había presentado el proveedor de telefonía Voissnet al regulador antimonopolio, el TDLC, por supuestas prácticas anticompetitivas de parte de Telefónica CTC Chile.

En enero, Voissnet pidió al TDLC investigar prácticas anticompetitivas de CTC, afirmando que el operador de línea fija evitaba que sus usuarios de banda ancha y PSI accedieran a aplicaciones como voz sobre IP (VoIP).

Voissnet se especializa en proveer ese tipo de servicios, pero se podría decir que compite con otras unidades comerciales de CTC.

Algunas de las supuestas prácticas anticompetitivas incluyen cierre de puertos de voz y restricciones en los contratos de los usuarios finales, PSI y otros.

En su informe, presentando ante el TDLC el pasado miércoles, Subtel sugirió que algunas actividades de CTC representan un freno para el desarrollo de la banda ancha y reducen las posibilidades de que otros actores entren al mercado.

El gerente General de Voissnet, Alberto Mordojovich, dijo que “el oficio de Subtel es muy favorable a nuestra postura, diciendo que la banda ancha no es un servicio complementario a la red telefónica como pretende Telefónica, sino que es un servicio que se puede prestar de manera independiente a la red telefónica”.

En las próximas semanas, el TDLC debiera recibir más información de las partes involucradas de modo que cada parte pueda presentar mayores pruebas para sus argumentos. (Notimex)

Chilena Sixbell Reportó 25 mdd en Ingresos Durante 2004

El integrador chileno de sistemas Sixbell registró 25 mdd en ingresos durante 2004 de los cuales 80% corresponde a ventas en el extranjero.

Con oficinas en Brasil, Venezuela, Bolivia, El Salvador, República Dominicana y EU, la cartera de clientes de Sixbell incluye a grandes empresas internacionales como América Móvil, Telecom Italia y los principales bancos de Chile.

El gerente de Sixbell, René Caracci, dijo que **ahora la empresa está apuntando al mercado estadounidense intentando “superar a Sonda como la principal exportadora de tecnologías de información” en Chile.**

Sixbell inició operaciones en 1989 como ensamblador de computadoras y luego amplió su negocio al desarrollo de software.

En 1992, la empresa suscribió una alianza con el proveedor chileno de TV cable VTR con el fin de desarrollar un sistema para llamados de LD y posteriormente creó la primera plataforma de tarjetas de prepago en Sudamérica.

Sixbell comenzó a trabajar en el extranjero en 2002, instalando plataformas para Americatel USA y filiales centroamericanas del segundo mayor operador de telecomunicaciones de Chile, Entel.

Actualmente, la empresa pretende derivar la mayor parte de sus ingresos desde el mercado estadounidense, apuntado al mercado hispano de EU y buscando alianzas con operadores de redes virtuales móviles (MVNO, por su siglas en inglés). (Notimex)

En Costa Rica, ICE Relanzará Líneas Comerciales Especiales para Aumentar a 6.3 mdd sus Ventas Anuales

El monopolio costarricense de telecomunicaciones y electricidad, ICE, espera incrementar ventas anuales en 3 mil millones de colones (6.3 mdd) relanzando líneas comerciales especiales que usan el prefijo 900.

El servicio, que se tuvo que cerrar hace 5 años por reclamos por las altas tarifas, se relanzará en mayo, ofreciendo en un comienzo entretenición y asesoría profesional a través de 176 empresas y particulares.

El regulador local de servicios públicos, Aresep, emitió normas para controlar el uso de estas líneas, insistiendo, por ejemplo, en que los usuarios deben tener el derecho de desactivar sus teléfonos para estos servicios. (Notimex)

En Venezuela, Movistar Cuenta con Cobertura de 98% en Áreas Pobladas del País

El operador móvil venezolano Movistar, perteneciente a la española Telefónica Móviles, proporciona cobertura en 98% de las áreas pobladas del país,.

Movistar ahora tiene una participación de mercado de 48% en Venezuela con una cartera total de clientes de más de 4.5 millones de usuarios.

Los operadores móviles venezolanos finalizaron el 2004 con 8.4 millones de usuarios en total, lo que representa un aumento de 20% respecto del año anterior.

El tráfico de SMS se elevó 26.7% el año pasado comparado con 2003, llegando a un total de 7.5 millones de mensajes enviados. La penetración móvil en el país ahora es de 32%.

Telefónica Móviles lanzó recientemente la marca Movistar en todas sus unidades en Latinoamérica y planea invertir 100 mde (133 mdd) en este proceso de cambio de marca, casi 20 mdd más que su presupuesto de publicidad del 2004. (Notimex)

Banco de Crédito de Perú Destinará 25 mdd en Proyectos de TI

Banco de Crédito de Perú (BCP) invertirá 25 mdd este año en proyectos de TI, 79% más en comparación con los 14 mdd que invirtió en 2004.

En 2004, más de 10% de los clientes de banca personal del BCP adoptaron banca electrónica y 80% de las grandes empresas están usando actualmente la interfase online, pero sólo 20% de las Pymes.

El gerente de administración y procesos tecnológicos del área de sistemas del banco. Gilberto de la Guarda, indicó que uno de sus principales proyectos el año pasado fue la fusión tecnológica con Solución Financiera de Crédito, adquirida durante el 2004.

Precisó que “tuvimos que alinear todos los productos a los sistemas que se usaban en el banco”.

El año pasado, los clientes de BCP realizaron 25% más de operaciones online en comparación con 2003. Casi 50% de las transacciones monetarias correspondió al pago de servicios.

Entre otras transacciones se incluyen transferencias entre cuentas corrientes y transferencias nacionales e internacionales.

Mensualmente el banco registra en promedio más de 9,5 millones de transacciones por Internet y por sobre 35 millones de transacciones online que también incluyen operaciones a través de cajeros automáticos.

El servicio de banca telefónica Comunícate y a través de Telecrédito, servicio que permite a los clientes corporativos realizar sus transacciones online.

De la Guarda dijo que **“este año vamos a continuar con los cajeros automáticos. Hay que hacer actualizaciones en seguridad de lectura de tarjetas”**.

Agregó que en lo referente a la tarjeta “Credimás, se está trabajando para sacarla con chip electrónico para mayor seguridad de los clientes”.

Además, el banco continúa con su proyecto de implementar una nueva plataforma para su servicio Telecrédito y planea realizar mejoras en su sistema de contingencia, lo que permitirá un servicio continuo aunque falle el equipo de misión crítica.

BCP es el mayor banco peruano tanto en términos de créditos como de depósitos y es dueño de las siguientes filiales: Banco de Crédito de Bolivia, Banco de Crédito Overseas, Crédito Leasing y Solución Financiera de Crédito. (Notimex)

Proveedores Ecuatorianos Estimaron Aumentar 6.4% su Vena de Computadoras en 2005

Proveedores ecuatorianos de computadoras estimaron vender 154 mil 240 unidades este año, 6,4% más comparado con las 144 mil 963 vendidas en 2004, de acuerdo un estudio de ICE la consultora internacional de tecnología IDC Latinoamérica.

Espera que el sector crezca otro 7.1% el 2006 y que alcance ventas totales de 165 mil unidades.

Los usuarios residenciales representan casi 70% del mercado en unidades, pero invierten menos que el mercado corporativo que representa 30%.

Según el estudio, 90% de los usuarios, en particular del mercado residencial, prefieren computadoras armados a nivel local, mayormente debido a los menores precios, en tanto que los usuarios corporativos suelen preferir computadoras de marca.

El mercado ecuatoriano de computadoras ha crecido mayormente debido a una baja en los precios tras una resolución aduanera del 2002 la cual eliminó los aranceles para equipos computacionales importados. (Notimex)

En Ecuador, Sonda Obtuvo Certificación ISO 9001:2000

La unidad ecuatoriana del integrador chileno de sistemas Sonda recibió la certificación ISO 9001:2000, convirtiéndose así en la primera compañía de TI del país en lograr esta meta.

La consultora local BVQi otorgó a Sonda la certificación que garantiza niveles de atención de mesa de ayuda, soporte en terreno y servicios de reparación de equipos de TI.

Asimismo, Sonda Chile recibió la mayor puntuación en un proceso de evaluación y calificación de proveedores que realizó el certificador Bureau Veritas ante la solicitud de la constructora Icafal.

Sonda fue la única compañía de los 40 proveedores de Icafal que cumplió con el 100% de los requisitos que la firma busca en sus proveedores.

El gerente general corporativo de Sonda, Raúl Vejar, consideró que “la certificación ISO 9001:2000 y el reconocimiento de nuestros clientes son un nuevo hito dentro de la estrategia de calidad seguida por la empresa en toda Latinoamérica”.

Agregó que “**los planes a corto plazo son certificar la mayoría de los procesos de servicios de nuestra organización**”.

Asimismo, Sonda espera lanzar una oferta pública inicial de sus acciones en el mercado bursátil chileno a mediados de 2005. (Notimex)

Global Crossing y Ex Ejecutivos Llegaron a Acuerdo en Acusaciones de SEC; Empresa No Fue Multada y se Comprometió a Evitar Infracciones Futuras

Global Crossing y tres ex ejecutivos llegaron a un acuerdo en las acusaciones de la Comisión de Bolsa y Valores (SEC) de que **engañaron a los inversionistas al no revelar detalles cruciales sobre las transacciones con otras empresas de telecomunicaciones.**

La compañía, que salió de la quiebra en 2003, no fue multada y accedió a evitar más infracciones en el futuro.

La decisión corona una larga investigación de Global Crossing, que llegó a figurar entre las empresas mejor cotizadas de Wall Street.

El ex director general Thomas J. Casey, junto con Dan Cohrs, ex jefe de finanzas, y Joseph Perrone, ex vicepresidente, accedieron a pagar una multa civil de 100 mil dólares

En diciembre, la SEC decidió que no presentaría cargos contra el ex presidente del consejo de administración de Global Crossing, Gary Winnick, sobre las infracciones.

En su investigación, la SEC abordaba asuntos como el presunto uso de información privilegiada por parte de los ejecutivos de la compañía, así como supuestos acuerdos fraudulentos para impulsar los ingresos.

Buena parte de la investigación, que duró más de dos años, se había enfocado en el uso de las llamadas transacciones de intercambio por parte de Global Crossing.

En esas operaciones, compañías de telecomunicaciones intercambian montos casi iguales de capacidad de fibra óptica y registran la venta como ingresos, y la compra como gastos de capital.

La investigación no descubrió evidencias de fraude o uso de información privilegiada, pero detectó que los ejecutivos no dieron a los reguladores datos adecuados sobre los intercambios.

Aunque la contabilidad de las transacciones era errónea, la SEC concluyó que no fue cometida con la intención de realizar un fraude, ni tuvo un efecto sustancial en las finanzas de la compañía. (The Wall Street Journal)

Senado Estadounidense Buscó Formas de Apuntalar Subsidios a Internet y Telecomunicaciones para Escuelas, Bibliotecas y Zonas Rurales; Realizó Primeras Audiencias del Año

La Comisión de Comercio del Senado estadounidense, en sus primeras audiencias de este año sobre las leyes de telecomunicaciones, buscó el lunes formas de apuntalar los programas de subsidio a la Internet y las telecomunicaciones en escuelas, bibliotecas y zonas rurales.

El tema de la audiencia del lunes resultó **acorde con la postura del Senado, que se concentra más en los intereses rurales que la Cámara de Representantes**. El Senado se inclina por garantizar la durabilidad de ciertos programas de subsidio.

En contraste, la Cámara de Representantes ha sostenido varias audiencias de telecomunicaciones, pero éstas se han concentrado en el servicio de telecomunicaciones basado en la Internet y en cómo liberar a nuevas tecnologías de las regulaciones.

El senado examina la legislación auspiciada por la republicana Olympia Snowe y el demócrata John D. Rockefeller, que eximirían permanentemente al Fondo de Servicio Universal (USF) y a su **programa E-Rate, que proporciona subsidios para escuelas, bibliotecas y hospitales rurales, ante ciertas reglas contables del gobierno**.

La legislación “mantendría las cuentas telefónicas en un nivel razonable y conservaría el financiamiento esencial para tecnología destinada a escuelas y bibliotecas”, dijo Snowe, en un comunicado.

El republicano Ted Stevens, presidente de la Comisión de Comercio, y el demócrata Daniel Inouye, apoyan la iniciativa de Snowe. Alaska y Hawai son dos grandes beneficiarios de los subsidios del USF.

“Es emblemático”, dijo Scott Cleland, director general de Precursor, una firma investigadora de Washington, D. C., en referencia al interés del Senado en programas de subsidio rural.

El programa **E-Rate, de 2 mil 250 mdd anuales, está financiado por el USF, pagado mediante tarifas impuestas a las compañías de telecomunicaciones**. E-Rate es administrado por Universal Service Administrative (USAC), creada por la Comisión Federal de Comunicaciones (FCC).

La FCC suspendió el financiamiento de E-Rate en agosto pasado, porque el programa violó la ley contra la deficiencia, que requiere el que las agencias tengan efectivo antes de emitir cartas en las que ofrecen fondos.

Los **compromisos de financiamiento se reanudaron en diciembre, cuando el Congreso aprobó una legislación que eximió temporalmente a USAC de las reglas contables del gobierno**.

Un informe emitido en febrero por la Oficina General Contable criticó la administración del programa E-Rate. La semana pasada, el Departamento de Justicia anunció acusaciones contra seis compañías, por defraudar el programa.

“El Congreso debe actuar para garantizar que las escuelas, bibliotecas y proveedores de servicios de salud en el medio rural sigan recibiendo este financiamiento en una forma oportuna y predecible”, dijo Inouye en un comunicado. “Creo que el dar una solución permanente debe ser una de nuestras mayores prioridades en esta sesión”.

Los líderes de la Comisión de Comercio han confiado en que la legislación reestructura las leyes de telecomunicaciones este año. (The Wall Street Journal)

Oleada de Compras en Europa Derivó en Interés de Inversionistas por Telecomunicaciones; Oferta de Telefónica por Cesky Telekom Encabeza las Transacciones

Una oleada reciente de compras en el sector europeo de telecomunicaciones ha derivado en que los inversionistas crucen apuestas acerca de cuál será el siguiente objetivo de una adquisición.

Los apetitos se han abierto ante las **ofertas, mayores a las esperadas, de parte de Telefónica por Cesky Telecom de Praga y de Mibile Communications de Kuwait en pos de Celtel International**, que tiene operaciones celulares en 13 países africanos.

Como resultado, Philippe Kiewiet de Jonge, un analista de ABN Amro Asset Management en Amsterdam, **recomienda que los fondos de su compañía compren acciones en TDC, de Copenhague, Mobistar de Bruselas (controlada por France Telecom) y Cosmote Mobile Telecom. de Atenas (de Hellenic Telecommunications Organization —OTE—)**.

Kiewiet de Jonge espera que France Telecom y OTE compren pronto la participación de los accionistas minoritarios en Mobistar y Cosmote, respectivamente, y que TDC atraiga una oferta de un gran grupo telefónico en 2006.

“No creo que ellos estén aquí por mucho tiempo”, dijo Kiewiet de Jonge.

Ello ayuda a explicar por qué **las acciones de las tres compañías han subido desde que la oferta de telefónica por Cesky se conoció, a finales de marzo**.

Los títulos de TDC han subido 5%, los de Cosmote han ganado 3% y los de Mobistar han ascendido 4%.

Un portavoz de France Telecom dijo que la compra de la participación de los accionistas minoritarios en Mobistar no es prioritaria. OTE informó la semana pasada que busca aumentar su participación de 60% en Cosmote, por cinco puntos porcentuales, en abril.

Sin embargo, una portavoz de OTE dijo que la compañía no tiene planes de llevar su participación más allá del 65%.

Los acuerdos recientes de telecomunicaciones y el interés mejorado de los inversionistas por montarse a la ola de las fusiones y adquisiciones representan un signo del resurgimiento de la industria, tras

varios años oscuros en que las empresas estaban afectadas por la deuda y por los bajos precios de los títulos, resultado del descenso bursátil mundial de 2000.

Muchas compañías telefónicas de Europa, como **Telefónica, están en el camino de las adquisiciones otra vez, mientras comienzan a acumular un excedente de efectivo.**

Simultáneamente, las telefónicas más pequeñas de Europa comienzan a inyectar efectivo, atrayendo el interés de firmas de valores como Blackstone Group y Apax Partners WorldWide.

Incluso si no llegan más compras, algunos inversionistas dicen que las aportaciones de efectivo ofrecidas por las telefónicas pronto elevarán los precios de las acciones. Marco Pirondini, un administrador de fondos de Pioneer Investments, con sede en Boston, dijo que muchas compañías telefónicas estatales pueden ser aún mucho más eficientes.

“Tienen toneladas de costos que recortar y grandes márgenes para compensar los descensos en los ingresos”, añadió.

Hay todavía muchos riesgos para invertir en el sector. Algunos analistas esperan que las telefónicas europeas reporte resultados malos del primer trimestre, en abril y mayo.

Los analistas **temen que las cifras muestren que los nuevos participantes y los reguladores están abatiendo el precio del acceso a Internet de alta velocidad,** las llamadas celulares y los mensajes de texto.

James Enck, un analista de Daiwa Securities, con sede en Londres, dijo que los inversionistas se enfocarán en si las grandes telefónicas, como BT Group de Londres, pierden o ganan participación de mercado.

“Habrá algunas señales de presión”, predijo.

Hay también indicios de que los **servicios de tercera generación han tenido un despegue aletargado.**

“Hay muchos aparatos y pocos compradores. Quizás surja un castigo en los precios”, dijo Ad Scheepbouwer, director general del proveedor de servicio KPN, con sede en La Haya, Holanda.

Para definir si cualquier futuro acuerdo recompensará a los inversionistas, un factor crucial será el precio.

Después de que muchas firmas de telecomunicaciones hicieron compras pobres por altos precios a finales de los noventas, los inversionistas siguen escépticos de que el fenómeno haya quedado atrás.

Las acciones de Telefónica han caído 7% hasta el viernes, a 13.49 euros en el mercado de Madrid, desde el 30 de marzo, cuando quedó claro que la compañía ganaría probablemente una subasta por una participación de 51% en Cesky Telecom, con una oferta de 82 mil 600 millones de coronas (2 mil 760 mde).

Ese acuerdo representa un cambio de rumbo para Telefónica, que previamente **había realizado la mayoría de sus adquisiciones en los inmaduros mercados hispanohablantes de América Latina.**

Pero algunos inversionistas dijeron que están relajados por la oleada actual de contratos. Pirondini dijo que el hacer adquisiciones al precio actual de las acciones tiene mucho sentido.

La serie actual de ejecutivos telefónicos será cuidadosa de no realizar pagos excesivos, a fin de no crear otra “burbuja”, añadió.

“Los nuevos conocen aquellos errores que costaron la cabeza a los anteriores”. (The Wall Street Journal)

Telefónica Seleccionó a Ericsson para Solución IMS; Permitirá Ofrecer Telefonía IP y Servicios para Grupos de Negocio

Una nueva solución permite a los operadores disfrutar de los beneficios que ofrece un ambiente basado en la utilización masiva del protocolo de Internet.

El grupo sueco Ericsson fue seleccionado por Telefónica para el suministro de una solución IMS que le permitirá ofrecer a sus usuarios de red fija diferentes servicios, incluyendo telefonía IP y servicios para grupos de negocio basados en Internet.

La solución, que Ericsson implementará durante la primavera en todos los países en que están presentes ambas compañías, **permite a los operadores contar con “inmediatas oportunidades de beneficio” a la hora de evolucionar hacia un ambiente operativo basado en la utilización masiva del protocolo de Internet.**

La función IP Centrex de IMS alberga una amplia gama de servicios, con la **inclusión de soporte para varios medios, como videotelefonía, teleconferencia, uso compartido de documentos y páginas Web, administración de presencia, mensajes instantáneos, integración de correo electrónico y soporte para trabajadores remotos.**

Así, Telefónica podrá ampliar su oferta utilizando una extensa gama de terminales interoperables. (Financial Times)

Magnate Egipcio, Cerca de Ganar Guerra de Ofertas por Compañía Italiana Wind; Tendría Intereses de Telefonía en 3 Continentes

Un consorcio encabezado por Naguib Sawiris, quien controla el operador Orascom Telecom de El Cairo, está cerca de ganar la guerra de ofertas por la compañía italiana Wind Telecomunicazioni.

Así, el **multimillonario egipcio sería uno de los pocos poseedores de intereses telefónicos en Asia, África, el Medio Oriente y ahora Europa.**

Sawiris superó una oferta rival encabezada por el Blackstone Group para comprar casi dos tercios de Wind al grupo eléctrico italiano Enel, en un acuerdo que **valúa a la empresa de telecomunicaciones en más de 5 mil mde.**

El consejo de Enel informó el sábado en un comunicado que dio la aprobación de su director general para seguir hablando al grupo de Sawiris, llamado Weather Investments, permitiendo que expirara una oferta de Blackstone.

Una compra de Wind **incluiría también más de 7 mil mde en deuda que el comprador asumiría y tendría que refinciar.** La configuración final del consorcio no ha sido establecida.

Weather Investments, de Sawiri, busca garantizar el financiamiento de Philippe Nguyen, de París; Apax Partners Worldwide, de Londres, y Wilbur Ross, un especialista neoyorquino en adquisiciones.

Enel, que posee 100 % de Wind, no ha sostenido negociaciones exclusivas con el grupo de Weather, dejando abierta la posibilidad de que otro comprador emerja si las conversaciones con Weather se rompen.

Es improbable que Blackstone regrese con otra oferta, dado que la subasta se ha extendido ya por meses. Enel informó también que contempla una oferta pública inicial de Wind, y podría recurrir aún a ese plan.

Para Sawiris, la **adquisición de Wind duplicaría casi el tamaño de sus intereses de telecomunicaciones**. Orascom tiene participaciones en compañías telefónicas que abarcan nueve países, con 14 millones de consumidores.

Si tiene éxito en la adquisición de Wind, Sawiris administraría posteriormente la compañía como parte de Orascom, de acuerdo con una fuente citada por el diario The Wall Street Journal.

Empero, en el corto plazo, Sawiris no sería capaz de hacer eso porque Enel conservaría una participación en la unidad, añadió la fuente. (The Wall Street Journal)