

HOY EN TELECOMUNICACIONES

Informe Diario de los Negocios de Telecomunicaciones en México

un servicio de la decisión acertada, s. c.

Viernes 11 de Marzo, 2005 ◇ www.ladecisionacertada.com ◇ Tel 5768-1018 ◇ Fax 5768-0437



Suscriptor

Usted como suscriptor de *Hoy en Telecomunicaciones*, recibe **10% de descuento** para el 1er. Congreso Telefonía IP.

1er. congreso

telefonía IP
conferencias - expo comercial
presentaciones de productos

Resumen:

TELEFONÍA

- * Telmex Estaría Interesada en Grupo Auna para Ingresar al Mercado Español; Competencia con Telefónica en AL se Traslada a España
- * Telcel Extenderá su Campaña a Clientes de Sistema Amigo para Fines de Marzo de 2005
- * Polycom Entre las 5 más Innovadoras de Redes y Telecomunicaciones: *Fast Company*; Destacan Soluciones Unificadas Mediante Efectiva Integración de Redes Internas y Externas

NEGOCIOS EN LÍNEA

- * KIO Networks se Habría Consolidado en Poco Más de 3 Años de Operación; Apostaría por *Outsourcing* en TI; Competiría al Nivel de EDS, HP e IBM
- * Gobierno de Nuevo León Lanzó 8 Nuevas Firmas de Tecnología al Sector Privado; Invertió Hasta 200 Mil Dólares en el Proyecto Durante 2004
- * Complejo y Complicado Combatir a Piratas Cibernéticos: Caribe Kroll; Operaciones Bancarias Representan Grandes Riesgos
- * No Existe Estructura Real para Crear Policía Cibernética en el DF; 4 Agentes Fueron Enviados a España y Francia para Capacitarse

TELEVISIÓN Y RADIO

- * Radiodifusoras Comunitarias Transmitirán desde EU; *La Hora Mixteca* se Escuchará en Zonas Indígenas de México Desde Fresno, California

EL SECTOR FINANCIERO

- * Instituciones Financieras Invertirán Cerca de 1 mil 500 mdp en Terminales de Ventas; Podrían Crear Entidad para Manejar Recursos para Proyecto

GENERALES DEL SECTOR

- * Carlos Slim Sorprendió al Ubicarse como el 4º Hombre Más Rico del Mundo Según *Forbes*; En 2004 Aumentó su Fortuna en 9 mil 900 mdd

TELEFONÍA

Listo Proyecto de Reglamento Comercializadoras

Pueden Estar Constituidas por 100% de Capital Extranjero; Cofetel Determinó Apertura Escalonada; Surgieron Oposiciones e Interés por Obtener Permisos

La Cofetel tiene listo el proyecto del Reglamento para Comercializadoras, que se prevé que entrará en vigor en el segundo semestre de 2005 para servicios de LD nacional e internacional, TV restringida y provisión satelital.

Determinó realizar **una apertura escalonada para la operación de empresas comercializadoras en México, las cuales pueden estar constituidas hasta 100% de capital extranjero.**

El organismo concluyó el diseño del reglamento, que se constituye como un documento general que abre prácticamente todos los nichos de telecomunicaciones para que se puedan crear revendedoras.

Estas comercializadoras constituirán un nuevo mercado en el que no podrán participar los actuales concesionarios, es decir, empresas que posean los medios de transmisión.

La comisionada Jurídica de la Cofetel, Clara Luz Álvarez, explicó que los primeros permisos para las comercializadoras de LD nacional e internacional se comenzará a otorgar 1 día después de que el reglamento se publique en el *Diario Oficial*.

Detalló que **en telefonía celular las comercializadoras podrán empezar a operar en 2006 y en telefonía local hasta 2007.**

La funcionaria precisó que el objetivo de que las autoridades con la apertura de las telecomunicaciones para la reventa de servicios, es ampliar la oferta, mejorar las tarifas y dar equilibrio a la competencia.

Precisó que “decidimos hacer un marco general y no limitarlo por servicios, pues los objetivos son tener una mayor oferta, mejores precios, que los concesionarios tengan más canales de venta y un uso más eficiente de las redes”.

Una comercializadora podrá integrar todos los servicios de telecomunicaciones (voz fija y móvil, datos y TV restringida), por lo que ofrecería paquetes integrales con una sola factura.

LICITACIONES PÚBLICAS

- * Servidores, Equipo de Radio y TV
- * Equipo Informático
- * Soporte Servidores y Equipo Informático

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

- * Brasileña Telemar, Unisys y EDS se Adjudicaron Contrato por 42.3 mdd con la Aerolínea TAM
- * Caída de Brasil en *Ranking* de TIC se Debe al Alto Costo de la Tecnología y las Telecomunicaciones: Instituto de Estudio para el Desarrollo Industrial
- * Operadoras Argentinas se Reunieron con Empresas Israelíes de Software y Tecnología
- * Autoridades de Colombia Mantiene Posición de Permitir Interconexión con Avantel con Redes Móviles
- * Colombiana DCR Mantuvo Calificación AAA para Deuda Corporativa de EPM
- * En Chile, Un0 Aumentó 50% sus Ingresos de 2004; Llegaron a 42 mdd
- * Clientes de Servicios Electrónicos de Bancos Chilenos Crecieron 23% en Diciembre de 2004
- * En Chile, Certifica.com y GTA Signaron Acuerdo para Medir y Analizar Portales Web en Puerto Rico
- * Estadounidense Globalstar Asumió Control Total de sus Operaciones Venezolanas
- * Banco Central de Venezuela Lanzó Plataforma para Aumentar Eficiencia de Operaciones Bancarias
- * Mercado Peruano de Computadoras Crece entre 7 y 8% en 2005
- * Caribeña Digicel Adquirió CT para Ingresar al Mercado de Curacao
- * Venezolana Intercable Lanzará VoIP con Equipo de Nortel en Julio de 2005
- * FCC de EU Extendió a Operadores Inalámbricos Requisitos de Facturación Clara Sobre Impuestos a Telefonía Local; Redujo Poder Supervisor de Estados
- * En EU, Jurados en Caso de Ebbers Siguen sin Alcanzar Veredicto; Solicitaron Reportes sobre Ingresos y Gastos Correspondientes a 2002
- * Reguladores Estadounidenses Presentarían Cargos Civiles contra Ex Director de Qwest, por Participación en Fraude Contable; Acusarían a una Decena de Ex Ejecutivos Más
- * Autoridades del Tren Subterráneo de Nueva York Estudian Lanzar Licitación para Instalar Redes Wi-Fi
- * Intel Elevó Pronósticos de Ingresos y Márgenes de Ganancias; Se Habría Beneficiado de Costos Menores en Proceso de Manufactura
- * Presidente de Consejo de Cablevision Accedió a Vender Acciones para Apoyar Servicio Satelital; No Habría Obtenido Apoyo Suficiente pese a Reestructurar Consejo
- * Vivendi Reportó su Primera Ganancia en 4 Años; Logró Utilidades por 754 mde en 2004

La determinación ya fue rechazada por algunas concesionarias bajo el argumento de que no habrá incentivos para la inversión en infraestructura y porque van a tener que mejorar sus precios.

Las comercializadoras serán empresas que compren líneas o minutos a las concesionarias ya establecidas para ofrecer los distintos servicios, por lo que no necesitarán instalar redes ni otro tipo de infraestructura y sólo se encargarán de revender el servicio al usuario final.

Las operadoras actuales venderán esta capacidad a las comercializadoras a los precios que se ofrecen al público de alto consumo, por lo que las nuevas compañías podrán dar tarifas más bajas a sus clientes.

El compromiso de tener para el 1 de julio de 2005 un reglamento de comercializadoras para los servicios de LD internacional fue uno de los acuerdos que suscribió México con EU en la solución de controversias del panel de telecomunicaciones ante la Organización Mundial de Comercio.

Sin embargo, las autoridades regulatorias de la industria decidieron extender estas disposiciones para todos los servicios de telecomunicaciones, pero de manera paulatina.

De esta forma, cuando el reglamento se publique en el *Diario Oficial de la Federación*, las comercializadoras del servicio de LD podrán solicitar su permiso de operación al siguiente día, pero las de telefonía celular lo podrán hacer hasta 12 meses después y las de telefonía local hasta 21 meses posteriores.

Sobre el tema, la columna *Marcapasos* comentó que aún no se publica el reglamento para las comercializadoras y ya existe oposición de operadores por la entrada de estas empresas.

Consideró que este esquema puede obligar a reducir tarifas en varios servicios como telefonía fija y celular.

El espacio destacó que este esquema de negocios ha resultado muy benéfico para firmas como Telcel, que tiene una comercializadora, Tracfone, en EU. (El Universal, Pág. 5F; El Financiero, Pág. 21; Reforma, Pág. 7 Negocios)

Telmex Estaría Interesada en Grupo Auna para Ingresar al Mercado Español; Competencia con Telefónica en AL se Trasladaría a España

De acuerdo con el columnista Samuel García, recordó que desde hace tiempo es conocido el interés de Carlos Slim por incursionar en España con su negocio de telecomunicaciones.

| Tipo de Cambio | |
|----------------|---------|
| Dólar Menudeo | 11.1600 |
| Dólar Fix | 11.0324 |
| Euro | 14.9904 |

| Tasas de Interés | |
|-------------------|---------|
| Cetes 28 Días | 9.32% |
| TIIE | 9.7150% |
| Tarjeta Santander | 24.00% |

| Mercados Bursátiles | |
|---------------------|--------------------|
| México IPC | 13,421.39 (-1.83%) |
| NY DJ | 10,851.51 (-0.42%) |
| NY Nasdaq | 2,059.72 (-0.08%) |

Consideró que **la operación tendría sentido desde que Slim invirtió fuerte en la compra de empresas de telefonía en América Latina.**

El periodista indicó que en ese camino el Grupo Auna se ha convertido en un objetivo para el empresario mexicano.

Refirió que **Auna es una de las empresas de telecomunicaciones más importantes de España con una red propia de telefonía fija, además de telefonía celular, acceso a Internet, TV por cable y transmisión de datos.**

García destacó que se trata de una empresa con ingresos por 4 mil mde anuales, “un bocado que se antoja bastante grande para Slim, pero el objetivo parece trazado”.

Afirmó que **todo depende del precio y de la coyuntura para que el empresario mexicano se decida.**

El columnista consideró que de ser así la competencia regional por la dominación de América Latina también se trasladaría a la Península Ibérica, aunque como Telmex en México, “en España Telefónica es Telefónica”. (El Universal, Pág. 7F)

Telcel Extenderá su Campaña a Clientes de Sistema Amigo para Fines de Marzo de 2005

En una nota de 7 líneas, *El Economista* informó que Telcel extenderá para fines de marzo su campaña con la que ofrece diversas opciones a los clientes del sistema amigo.

Explicó que **el concepto de continuación de esta campaña se dirigirá al mercado joven, dando a conocer la opción de compra para aquellos que requieren un teléfono con cámara de fotografía y video.** No se ofrecieron más detalles. (El Economista, Pág. 49)

Polycom Entre las 5 más Innovadoras de Redes y Telecomunicaciones: Fast Company; Destacan Soluciones Unificadas Mediante Efectiva Integración de Redes Internas y Externas

Polycom anunció que fue reconocida por la Revista, Fast Company, como una de las cinco compañías de redes y telecomunicaciones más innovadoras de la industria.

La primera evaluación de innovación trimestral de la revista, publicada en diciembre, designaron a Polycom, Juniper Networks, Nokia, Qualcomm y Plantronics como las más innovadoras de un grupo de 119 firmas.

The Monitor Group, una firma independiente de servicios y consultoría profesional, fue la encargada del proceso de selección, en donde Polycom fue aclamada por desarrollar hábilmente su plataforma de soluciones de comunicación y colaboración.

Explicó que estas soluciones están unificadas mediante una efectiva integración de redes tanto internas como externas, que consisten en centros de investigación y desarrollo dispersos geográficamente y que se destacan

por su excelencia y por un grupo de asociaciones tecnológicas que incluyen a Avaya, Cisco, Microsoft y Nortel.

Fast Company señaló: “Polycom, fabricante del popular teléfono de conferencia, SoundStation, un clásico de banqueros y abogados que realizan transacciones de negocios, es por sí misma una experta en adquisiciones que fomentan su línea de innovación”.

Polycom, que cuenta con más de 400 patentes registradas o pendientes para registro a nivel mundial, ha incorporado a los mercados de conferencia y colaboración la innovación que hace más eficiente el trabajo del día a día.

NEGOCIOS EN LÍNEA

KIO Networks se Habría Consolidado en Poco Más de 3 Años de Operación; Apostaría por *Outsourcing* en TI; Competiría al Nivel de EDS, HP e IBM

En opinión del columnista Rogelio Varela, KIO Networks se consolidó como uno de los jugadores más activos en el mercado de *outsourcing* mexicano, con más de 70 contratos.

Destacó que **entre sus clientes figuran corporativos de los sectores financiero, manufacturas, logística, medios de comunicación y gobierno, entre otros.**

El periodista señaló que KIO Networks es una firma que en poco más de 3 años de operación está compitiendo *palmo a palmo* con gigantes como EDS, HP e IBM.

Explicó que **este proyecto entre otras cosas ha implicado operar un Data Center con especificaciones de clase mundial, en el que se estiman inversiones por más de 40 mdd.**

Varela explicó que este Data Center le permite a KIO monitorear de manera automática la operación de las empresas, pero sobre todo ser proactivo ante infractores de riesgo, como la saturación de redes y servidores, o bien ataques de hackers y virus de rápida expansión.

Destacó que **la visibilidad que ha logrado la firma y la garantía de sus procesos le han valido obtener en 2004 el Premio Nacional de Tecnología por mejores prácticas en gestión tecnológica.**

El columnista aseguró que la apuesta de la compañía no sólo es alcanzar contratos de largo plazo con empresas en el país, sino cubrir a las *near shore*, para exportar servicios a precios competitivos a firmas asentadas en la frontera sur de EU.

Consideró que **la gestión de KIO Networks se da en buen momento para la industria de la tecnología de la información, debido a que las empresas están elevando sus recursos hacia estos servicios.**

Agregó que ello se explica, entre otras cosas, en que las inversiones cuantiosas que se hicieron en 2000 con el Y2K, habrían cubierto ya sus expectativas, además de que las firmas de todos tamaños están más preocupadas por evitar la vulnerabilidad de sus redes y sistemas.

Varela dijo que la subcontratación de servicios de cómputo es una realidad en el mercado mexicano, lo que está empujando el cambio en cultura organizacional de las empresas por todo lo que implica ceder a un

tercero la operación de sus sistemas, y donde una firma de capital local ha logrado reconocimiento en poco tiempo. (El Financiero, Pág. 14)

Gobierno de Nuevo León Lanzó 8 Nuevas Firmas de Tecnología al Sector Privado; Invertió Hasta 200 Mil Dólares en el Proyecto Durante 2004

El gobierno de Nuevo León lanzó 8 nuevas firmas de tecnología al sector privado mediante su iniciativa de tecnologías regionales.

Se invirtieron entre 150 mil y 200 mil dólares en 2004 para el proyecto, que contó con participación del Instituto para la Innovación, Creatividad y Capital (IC2, por sus siglas en inglés) de la Universidad de Texas.

El coordinador del Programa Invite, que busca forjar alianzas entre el noreste de México y Texas, Romeo Flores Caballero, dijo que el estado está preparado para presentar otros 20 proyectos en el marco de esta iniciativa.

Agregó que “a 5 meses de iniciado el programa de innovar y capacitar, surgió la primera generación de empresas de comercialización tecnológica con el apoyo del IC2; con tanta rapidez y pocos recursos hay resultados”.

Para continuar con el programa Flores necesitará más recursos, por lo que pretende recurrir al financiamiento del Consejo Nacional de Ciencia y Tecnología (Conacyt). Calculó que para los 20 proyectos adicionales se requieren cerca de 500 mil dólares. (Notimex)

Complejo y Complicado Combatir a Piratas Cibernéticos: Caribe Kroll; Operaciones Bancarias Representan Grandes Riesgos

El director Ejecutivo de Operaciones de Caribe Kroll, Thomas Cash, consideró que es complejo y complicado combatir a los *piratas* cibernéticos.

Agregó que realizar operaciones por Internet representa mayores facilidades para los cuentahabientes y es una gran oportunidad de negocio para que la banca crezca, pero abre un canal para los fraudes.

El ejecutivo dijo que el acceso a los medios electrónicos es una pieza fundamental en la estrategia de expansión de los bancos y conveniente para los usuarios.

Afirmó que no obstante, **“deja información en el espacio, en Internet y con eso el riesgo crece”.**

El directivo comentó que “las instituciones financieras protegen y buscan autenticar las operaciones que reciben con barreras tecnológicas, pero cada día los *piratas* cibernéticos están más avanzados y es difícil combatirlos”.

Destacó que los bancos no sólo luchan contra defraudadores mexicanos, sino que combaten a delincuentes en Hong Kong, Buenos Aires y otras partes del mundo. (Milenio Diario, Pág. 30)

No Existe Estructura Real para Crear Policía Cibernética en el DF; 4 Agentes Fueron Enviados a España y Francia para Capacitarse

De acuerdo con *El Universal*, hasta el momento no existe una estructura real para crear una policía cibernética en el DF como la que existe en la Policía Federal Preventiva.

Explicó que **el argumento de esta situación es en parte a que los delitos cometidos a través de Internet pertenecen al fuero federal.**

El diario aseguró que hace 2 años la Procuraduría General de Justicia del DF (PGJDF) tuvo la visión de enviar a 4 agentes judiciales para capacitarse en España y Francia, con la intención de combatir delitos cibernéticos que aumentan en el DF.

Sin embargo, **hasta el momento no se ha captado una sola denuncia, a pesar de que en la Fiscalía de Miguel Hidalgo existen al menos 3 averiguaciones previas abiertas por fraudes bancarios vía Internet.**

El rotativo indicó que la Fiscalía para Delitos Financieros tampoco ha captado este tipo de denuncias, por lo que un problema que ocupa 60% de las quejas en la Conducef no está llegando a fiscalías centrales de la PGJDF. (El Universal, Pág. C1)

TELEVISIÓN Y RADIO

Radiodifusoras Comunitarias Transmitirán desde EU; La Hora Mixteca se Escuchará en Zonas Indígenas de México Desde Fresno, California

Información de *Milenio* Diario destacó que a partir del próximo domingo 13 de marzo se transmitirá por vez primera, desde Fresno, California, en EU, el programa radiofónico *La Hora Mixteca*.

Destacó que este programa se podrá escuchar en 6 radiodifusoras ubicadas en zonas indígenas de México.

El diario refirió que **el proyecto se inició desde 2004, cuando la Comisión Nacional para el Desarrollo de los Pueblos Indígenas firmó un convenio con Radio Bilingüe, con sede en Fresno, California.**

Explicó que el objetivo era transmitir y coproducir el programa denominado *La Hora Mixteca*, con el fin de establecer vínculos entre la población indígena migrante que vive en EU y la que reside en nuestro país.

Radio Bilingüe es una red de radioemisoras comunitarias operada por la comunidad latina en la Unión Americana, que a través de su satélite, se conecta con más de 30 radiodifusoras públicas en diferentes lugares de EU y México.

Para concretar este proyecto, Radio Bilingüe, con el apoyo de la fundación Rockefeller, otorgó en comodato antenas receptoras y una antena transmisora que funcionará desde Tlaxiaco, Oaxaca. El costo total de este equipo es de aproximadamente 60 mil dólares.

En el programa participarán activamente seis emisoras del Sistema de Radiodifusoras Culturales Indigenistas de la CDI:

la XETLA La voz de la Mixteca, en Tlaxiaco; la XEOJN La voz de la Chinantla, en Ojitlán; la XEJAM La Voz de la Costa Chica, en Jamiltepec; la XEGLO La Voz de la Sierra Juárez, en Guelatao, todas ellas en Oaxaca; la

XEZV La Voz de la Montaña, en Tlapa, Guerrero; y la XEQIN La Voz del Valle, en San Quintín, Baja California.

La primera transmisión del programa *La Hora Mixteca* estará a cargo de la directora general de la CDI, Xóchitl Gálvez Ruiz, y del director de Radio Bilingüe, Hugo Morales, el domingo 13 de marzo, a las 10:00 AM, hora local de Fresno, California.

Gálvez dijo que “la importancia de esta emisión radica en la posibilidad real que existe de intercomunicar, a través de la radio, a los migrantes indígenas con sus familias; así como su contribución a la preservación y uso de la lengua indígena a pesar de la migración”.

Explicó que **“por el momento se trabajará en lengua mixteca, con la posibilidad de ampliar a otras lenguas indígenas, que también se transmiten en las radiodifusoras de la CDI”**.

La emisora Radio Bilingüe, es la única distribuidora de programas en castellano para la radio de servicio público. Fue fundada en 1976 por un grupo de trabajadores agrícolas, artistas y profesionales.

Esta emisora y sus afiliadas ofrecen información sobre asuntos latinos, e información y noticias de carácter cultural e internacional; gran parte de su programación musical es de estilos musicales mexicanos y de otros estilos latinoamericanos.

Entre sus producciones originales se encuentra el programa de entrevistas hispano Línea Abierta y Noticiero Latino. (Milenio Diario, Pág. 11)

EL SECTOR FINANCIERO

Instituciones Financieras Invertirán Cerca de 1 mil 500 mdp en Terminales de Ventas; Podrían Crear Entidad para Manejar Recursos para Proyecto

Las instituciones financieras mexicanas confirmaron que invertirán cerca de 1 mil 500 millones de pesos en la instalación de 180 mil terminales punto de venta en pequeños comercios del país.

El director General de Prosa, José Molina, detalló que **en una primera etapa se destinarán 500 millones de pesos para las terminales, incluso se podría crear una entidad que se encargue del manejo del fondo.**

Precisó que el costo del proyecto, que incluye la promoción en medios de pago, se estima en más de 1 mil 500 millones de pesos.

Al cierre del cuarto trimestre, la utilidad de la banca ascendió a 25 mil 377 mdp, con lo que la inversión para bancarizar equivale a 5.9% de sus ganancias.

Molina recalcó que hay una “lucha sangrienta” entre bancos por colocar una mayor cantidad de productos y ahora los clientes son más exigentes, por lo que las empresas están obligadas a mejorar el servicio.

Consideró que **es fundamental reforzar la infraestructura del sector financiero, ya que para 42 millones de plásticos, hay sólo 80 mil comercios con terminales punto de venta.**

El directivo manifestó que otro de los rezagos, comentó, es que la relación entre pagos con débito y crédito todavía está desequilibrada.

Citó como ejemplo que el crédito capta 80% de la facturación, mientras que el débito 20%, “tendencia que tiene que cambiar”.

Molina reiteró que **es necesario fomentar el uso del débito por cuestiones de seguridad.**

Prosa ofrece servicios de ruteo, autorización y compensación monetaria de transacciones electrónicas de tarjetas bancarias generadas en terminales de punto de venta y cajeros automáticos o ATM.

Los clientes de la compañía son 16 de las 18 entidades que hacen banca comercial en la República Mexicana.

Las principales funciones de Prosa son: switcheo de transacciones; liquidación y compensación, y autorizaciones VOZ.

También realiza la normatividad de cajeros, así como control de la base de comercios.

Hace unos meses, la Asociación de Bancos de México (ABM) anunció la instalación de 250 mil terminales de pago en negocios pequeños.

Se pretende llegar a tiendas de abarrotes, farmacias, gasolineras, entre otras. También se actualizarán los plásticos con tecnología de *chip* que permite recargar de diversas maneras los plásticos, a fin de tener un mejor control y seguridad.

El objetivo es que al cierre de este año el número de terminales llegue a 300 mil, para sumar en dos años más de 500 mil. (Jueves 10 de Marzo, El Universal, Pág. 7F)

GENERALES DEL SECTOR

Carlos Slim Sorprendió al Ubicarse como el 4º Hombre Más Rico del Mundo Según *Forbes*; En 2004 Aumentó su Fortuna en 9 mil 900 mdd

El empresario mexicano Carlos Slim sorprendió al ubicarse como el cuarto hombre más rico del mundo según la lista que publica cada año la revista *Forbes*.

En 2004 Slim aumentó su fortuna en 9 mil 900 mdd y alcanzó una fortuna de 23 mil 800 mdd.

El valor de los bienes y negocios de Slim creció 70% en comparación con los 13 mil 900 mdd reportados en 2003.

La revista destacó que **el aumento en la fortuna del empresario mexicano fue el más espectacular en el reporte, porque es el primer latinoamericano en colarse en los primeros cinco lugares de la lista.**

El presidente de Microsoft, Bill Gates, se mantuvo por undécimo año consecutivo como el más acaudalado del planeta, con una fortuna de 46 mil 500 mdd.

Sin embargo, sus activos sufrieron un deterioro, en comparación con los 46 mil 600 mdd del año anterior.

Mientras que el hindú Lakashmi Mittal, propietario de un imperio de acero, tuvo el mayor incremento de la lista, de 18 mil 800 mdd, y se coló al número 3, con 25 mil mdd.

La lista incluyó a 10 mexicanos, uno menos que en 2003, debido a que entró Emilio Azcárraga, de

Televisa, y salieron Eugenio Garza Lagüera, presidente de Femsa, y Carlos Peralta, de IUSA, cuyas fortunas bajaron de 1 mil mdd.

El segundo mexicano más rico después de Slim es Jerónimo Arango, co-propietario de Wal-Mart, con una fortuna de 3 mil 600 mdd, que sin embargo cayó de la posición 116 a la 151 de la clasificación.

En tercer mexicano más rico es Alberto Bailleres, presidente de Peñoles y El Palacio de Hierro, con 2 mil 700 mdd, que subió del lugar 231 al 219. (Milenio Diario, Pág. 28; El Financiero, Pág. 13 y 14; Reforma, Pág. A1 y 8 Negocios; El Universal, Pág. 1F; El Economista, Pág. 41; Excélsior, Pág. 1F; La Jornada, Pág. 24)

LICITACIONES PÚBLICAS

Servidores, Equipo de Radio y TV

El Instituto para la Construcción, Equipamiento, Mantenimiento y Rehabilitación de Escuelas en el estado de Yucatán convocó a participar en su licitación **internacional** número 60103001-005-05 para la compra de 1 servidor, el suministro, instalación y puesta en marcha de equipo para estación de radio FM, suministro de equipo para intercomunicación en la producción televisiva, 2 switches informáticos y 1 sistema de control de asistencias por medio de lector biométrico de mano humana. La fecha límite para adquirir las bases es el 23 de marzo de 2005. (Jueves 10 de Marzo, DOF, 2ª Sección Pág. 127)

Equipo Informático

El Instituto para la Construcción, Equipamiento, Mantenimiento y Rehabilitación de Escuelas en el estado de Yucatán convocó a participar en su licitación **internacional** número 60103001-006-05 para la compra de 108 computadoras 40 Gb. La fecha límite para adquirir las bases es el 24 de marzo de 2005. (Jueves 10 de Marzo, DOF, 2ª Sección Pág. 128)

Soporte Servidores y Equipo Informático

Pemex Refinación convocó a participar en su licitación número 18576014-021-05 para la contratación de 1 servicio de soporte preventivo y correctivo a servidores, computadoras personales, portátiles y periféricos, con un presupuesto mínimo de 784 mil 798.20 y máximo de 1 millón 961 mil 995.50. La fecha límite para adquirir las bases es el 22 de marzo de 2005. (Jueves 10 de Marzo, DOF, 2ª Sección Pág. 28)

Caminos y Puentes Federales de Ingresos y Servicios Conexos convocó a participar en su licitación número 09120008-011-05 para la contratación de 1 servicio de soporte preventivo y correctivo a equipos de cómputo y demás periféricos. La fecha límite para adquirir las bases es el 22 de marzo de 2005. (Jueves 10 de Marzo, DOF, 2ª Sección Pág. 32)

Caminos y Puentes Federales de Ingresos y Servicios Conexos convocó a participar en su licitación número 09120004-007-05 para la contratación de 4 servicios de soporte preventivo, correctivo y de conservación a equipo informático. La fecha límite para adquirir las bases es el 16 de marzo de 2005. (Jueves 10 de Marzo, DOF, 2ª Sección Pág. 33)

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

Brasileña Telemar, Unisys y EDS se Adjudicaron Contrato por 42.3 mdd con la Aerolínea TAM

La brasileña Telemar y las firmas de TI Unisys y EDS se adjudicaron contrato valuado en 115 mdr (42.3 mdd) con la mayor aerolínea de Brasil, TAM.

La aerolínea **estimó que el contrato a 5 años se traducirá en ahorros anuales de 36% o entre 16 y 18 mdr en su presupuesto para TI y telecomunicaciones.**

No se entregaron detalles sobre cómo se dividirían los ingresos del contrato entre las tres empresas.

Un vocero de TAM comentó que **“el contrato está abierto a variaciones y la participación de cada empresa depende de la cantidad de trabajo y servicios entregados a TAM durante cada período”.**

Añadió que “el acuerdo tiene cláusulas que permiten que TAM aumente o disminuya el volumen de los servicios que cada compañía nos entrega”.

Telemar proveerá servicios de transferencia de voz y datos y modernizará las redes de TAM.

Telemar ya tiene contratos de externalización con ABN, CVRD, Globex, Visanet, Gol, Suzano, Banco do Brasil, Souza Cruz y Promon.

La unidad brasileña de la firma estadounidense de TI Unisys se encargará de la red de TI de TAM que consta de 5 mil 100 computadoras conectados al centro de datos principal de la aerolínea ubicado en Sao Paulo.

TAM en la actualidad busca un socio de externalización para su centro de procesamiento de datos.

La unidad local de la firma estadounidense de software Electronic Data Systems (EDS) gestionará todas las aplicaciones de software.

La empresa se encargará de más del 55% de los empleados de TI de TAM y los integrará a su nueva unidad de desarrollo y producción de software ubicada en Araraquara, en el estado de Sao Paulo.

EDS también será responsable del software de venta online de TAM, e-TAM.

Actualmente 90% de todas las reservaciones y 98% de todas las ventas de pasajes se realizan online.

La aerolínea planea alcanzar 100% de las ventas de pasajes a través de e-TAM hacia junio de este año.

El informante precisó que “Unisys y Telemar ya han comenzado a implementar sus servicios y alcanzarán 100% a fines de marzo, en tanto que EDS empezará con la puesta en marcha de sus procesos de externalización no antes de fines de marzo”. (Notimex)

Caída de Brasil en *Ranking* de TIC se Debe al Alto Costo de la Tecnología y las Telecomunicaciones: Instituto de Estudio para el Desarrollo Industrial

El Instituto de Estudios para el Desarrollo Industrial (Iedi) de Brasil consideró que la baja del país del puesto

39 al 46 en el escalafón de las TIC del Foro Económico Mundial obedece al alto costo de esta tecnología y de las telecomunicaciones en general para el nivel de la economía brasileña.

Indicó que **si bien las grandes empresas trabajan con principios técnicos de vanguardia, las pequeñas empresas todavía necesitan invertir mucho en este campo.**

Además, el ledi dio a conocer que las TIC son muy importantes para el crecimiento de la productividad de la industria brasileña, pero los costos de la telefonía son muy altos en el país debido a los impuestos sobre los servicios de telecomunicaciones. (Notimex)

Operadoras Argentinas se Reunieron con Empresas Israelíes de Software y Tecnología

Los operadores argentinos de telecomunicaciones Telecom, Telefónica de Argentina, Telmex Argentina y CTI Móvil se reunieron con ejecutivos de empresas israelíes de software y tecnología.

La misión estuvo encabezada por Ehud Olmert, viceprimer ministro de Israel y ministro de Industria, Comercio y Trabajo, que llegó a Argentina con más de 20 ejecutivos interesados negociar con las firmas locales.

Algunas de las firmas israelíes presentes fueron el proveedor de soluciones de seguridad para comunicaciones de banda ancha The Mer Group, el proveedor de acceso a telecomunicaciones RAD Data Communications y el fabricante de soluciones inalámbricas Alvarion. (Notimex)

Autoridades de Colombia Mantienen Posición de Permitir Interconexión con Avantel con Redes Móviles

La ministra de Comunicaciones de Colombia, Martha Pinto, aseguró que el Ministerio se mantiene firme en su posición de permitir que el operador de *trunking* Avantel se interconecte con redes móviles.

La semana pasada, los operadores móviles Colombia Móvil (OLA), Comcel y BellSouth Colombia emprendieron acciones legales para suspender la autorización, argumentando que viola sus derechos.

Los operadores móviles sostienen que el decreto ayudará a Avantel a desempeñarse como el cuarto operador móvil colombiano, sin pagar licencias móviles ni participar en subastas de espectro.

Pinto sostuvo que **las actividades de los operadores de *trunking* como Avantel son reconocidas a escala internacional como operaciones móviles independientemente de la tecnología que usen.**

Agregó que por ende, tienen los mismos derechos de interconexión que cualquier otro operador móvil.

La directiva destacó además que **Avantel tendría que pagar tarifas de interconexión, las que el ministerio definiría en conformidad con un estudio de concesión ya realizado o bien uno nuevo.**

Precisó que “el pago será equitativo de acuerdo con lo que dé el mercado, pues después de la existencia de 3 operadores, es lógico que el mercado se descreme y una cuarta licencia no valga lo mismo que la primera que se entregó hace 10 años”. (Notimex)

Colombiana DCR Mantuvo Calificación AAA para Deuda Corporativa de EPM

La agencia colombiana de riesgo crediticio Duff & Phelps (DCR) mantuvo la calificación AAA para la deuda corporativa de EPM, la empresa multiservicios con sede en Medellín.

La calificación se basa en la robusta situación financiera de EPM, la calidad de su administración, la continuidad y coherencia de sus estrategias y la estabilidad y diversa naturaleza de sus ingresos.

EPM presta servicios de agua, alcantarillado, electricidad y telecomunicaciones al municipio de Medellín, propietario de la compañía.

El presupuesto de la empresa para este año asciende a 4.2 bdp (1 mil 800 mdd), de los cuales 38% se destinará a producción y ventas, 33% a inversiones, 20% a costos operacionales y 9% a servicio de la deuda.

Medellín tiene unos 2 millones de habitantes y es la capital del departamento de Antioquia. (Notimex)

En Chile, Un0 Aumentó 50% sus Ingresos de 2004; Llegaron a 42 mdd

El integrador chileno de sistemas Un0 Computerland Microcare anotó un aumento de 50% en sus ingresos de 2004, que llegaron a 42 mdd.

El gerente General de la firma, Alejandro Manríquez, dijo que **en 2005 espera mantener el crecimiento anual de 20% registrado desde que su matriz Quintec creó Un0 por fusión de sus unidades ComputerLand y Microcare.**

Manríquez atribuyó la mejora en los resultados a nuevos contratos obtenidos el año pasado, muchos de los cuales Un0 se adjudicó a pesar de haber competido con su más importante rival local, Sonda.

Algunos de los contratos más importantes del 2004 fueron con la Contraloría General de la República, el Servicio de Impuestos Internos (SII), el Ministerio Público y Banco Penta.

Durante 2004 la empresa también incorporó nueva áreas de negocios, entre ellas la distribución a nombre del fabricante alemán de software ERP SAP y QlikView, solución de inteligencia empresarial que Un0 ahora representa en toda Latinoamérica.

En el segundo semestre Un0 también comenzó a trabajar con el sitio de e-Procurement del Gobierno de Chile, ChileCompra, lo que significó un aumento de 1.5 mdd en los ingresos.

Uno de los planes de Un0 para este año es iniciar operaciones en México, lo que debiera ocurrir en el segundo semestre de 2005.

Manríquez dijo que pretenden entrar al mercado mediante una alianza con un integrador local de sistemas de TI y que las metas comerciales en México no son altas porque es un mercado que recién comienzan a explorar.

Sin embargo, agregó, **esperan generar 800 mil dólares en los primeros 12 meses de operaciones.**

Un0 también cuenta con oficinas en Brasil, que generan ventas totales de 2 mdd aproximadamente.

Sobre la implementación de la facturación electrónica, Manríquez sostuvo que habían desarrollado una solución en esa área que la ha puesto en práctica un operador local de telecomunicaciones.

El ejecutivo agregó que **comenzaron a trabajar con facturación electrónica hace casi dos años, pero que todavía no logran la penetración esperada.**

Un0 también apuesta por el desarrollo futuro de la tecnología RFID. Según Manríquez, una cadena estadounidense de supermercados pidió esta tecnología en todos sus productos y estiman que este segmento logrará una alta penetración, en especial entre los productores chilenos de frutas, que están tras el desarrollo de los mercados en el extranjero.

Cerca del 60% de los ingresos de Un0 provienen de la venta de hardware y licencias, para lo cual cuenta con sólidas alianzas con fabricantes internacionales tales como Microsoft, HP e IBM.

El otro 40% proviene de la división de externalización y servicios, que se dedica principalmente a ofrecer respaldo técnico, así como también consultoría de TI y servicios de mesa de ayuda.

Ésta es el área de negocios que Manríquez espera registre el mayor crecimiento en el futuro cercano. (Notimex)

Clientes de Servicios Electrónicos de Bancos Chilenos Crecieron 23% en Diciembre de 2004

Los bancos chilenos informaron de 870 mil 841 clientes registrados como usuarios de sus servicios electrónicos en diciembre del 2004, un aumento de 23% en comparación con el mismo mes de 2003.

Las visitas a las páginas Web bancarias crecieron 100% de 6.95 millones en diciembre de 2003 a 13.9 millones en igual mes del año pasado.

Las cifras de la SBIF cubren solamente los meses de junio y diciembre, por lo tanto, no está claro si es que este salto es el resultado de una tendencia gradual o si es que se puede atribuir a un mes en particular.

Los sitios Web de bancos chilenos recibieron 25,5 millones de visitas para consultar los saldos en diciembre de 2004, un aumento de 34% en comparación con igual mes del 2003.

Las transferencias electrónicas crecieron 18% a un total de 12.4 millones en diciembre del año pasado.

Las consultas sobre saldos siguen siendo la razón más común para entrar a los sitios, representando 60.5% de las actividades, mientras que las transferencias dan cuenta de 10% y las búsquedas de información de 29.5%.

Los porcentajes son casi exactamente los mismos que aquellos registrados el año anterior, pero las actividades totales crecieron a 42.2 millones de eventos frente a 33.6 millones de diciembre de 2003. (Notimex)

En Chile, Certifica.com y GTA Signaron Acuerdo para Medir y Analizar Portales Web en Puerto Rico

La chilena de publicidad online Certifica.com y GTA, firma con sede en Puerto Rico, suscribieron un convenio para medir y analizar los portales Web de este último país.

Mediciones más exactas del tráfico en los portales podrían actuar como un impulso al gasto en publicidad por parte de los distribuidores en el canal online en Puerto Rico.

Según el gerente General, Alejandro Fosk, Certifica.com ha ayudado a impulsar el gasto en publicidad online en Chile a través de alianzas con asociaciones locales y empresas nacionales.

Agregó que **“gracias a los esfuerzos hechos durante 2004, la inversión en medios cibernéticos en Chile creció en 50%”**.

Certifica.com mide el tráfico en 550 portales Web de 6 países latinoamericanos, incluido ahora Puerto Rico. (Notimex)

Estadounidense Globalstar Asumió Control Total de sus Operaciones Venezolanas

La estadounidense de servicios satelitales móviles Globalstar tomó el control total de sus operaciones venezolanas de servicios y su estación satelital terrestre, con lo que cierra un acuerdo de externalización con Tesam de Venezuela.

Los activos no regulados se transfirieron a Globalstar de Venezuela, que asumió la responsabilidad de administrar las operaciones de Globalstar en este último país.

La transferencia de la estación satelital terrestre y otros activos regulados está sujeta a la aprobación del regulador de telecomunicaciones, Conatel.

El acuerdo permitirá reorganizar la cobertura de puerto desde otras propiedades de la región, con lo que se sientan las bases para el establecimiento de un servicio sudamericano con costos de *roaming* reducidos para clientes internacionales, así como también la mejora de la cobertura para los usuarios de la región del Caribe.

Globalstar sigue observando en la región puerto venezolana una marcada demanda de servicios satelitales de voz y datos entre los clientes de las industrias del petróleo, gas y de transporte marítimo, así como también por parte de aquellas que usan su servicio de telefonía satelital rural.

La empresa pasó por un período de reestructuración financiera en abril del 2004, donde el nuevo accionista Thermo Capital Partners tomó el control con una participación de 81.25%, mientras que el resto permaneció en manos de los acreedores originales de Globalstar. (Notimex)

Banco Central de Venezuela Lanzó Plataforma para Aumentar Eficiencia de Operaciones Bancarias

El Banco Central de Venezuela (BCV) lanzó una plataforma denominada Cámara de Compensación Electrónica (CCE) con el fin de aumentar la eficiencia de las transacciones bancarias.

Este sistema “constituye un paso significativo hacia la necesaria modernización del sistema de medios de pago en el país”.

El presidente de la asociación bancaria del país -ABV-, Aristides Maza Tirado, dijo que CCE permitirá que las operaciones, en este caso las referidas a cheques, se hagan efectivas en 24 horas y no en dos días.

El nuevo sistema ha estado operando desde el lunes 7 de marzo e inicialmente funcionará sólo con transacciones de cheques.

Maza Tirado dijo que CCE “ofrece a las instituciones financieras del país la posibilidad de contar con información permanentemente actualizada sobre sus transacciones”.

Consideró que ello redundará en mejoras en la gestión de los bancos y a la larga se traducirá en beneficios para los usuarios y para el país.

Esta plataforma comenzó como una iniciativa de la ABV en 1999 y en etapas futuras incluirá otros sistemas de pago, como débito directo y transferencias.

CCE debe reducir no sólo el tiempo requerido para tales operaciones, sino también los costos operacionales de los bancos, lo que conllevaría menores cobros para los servicios de cuenta corriente.

El BCV también espera aumentar la cantidad de clientes cuentacorrentistas y un papel fortalecido como regulador del sistema de pagos bancarios y supervisor de valores para el sistema financiero.

El banco ya implementó proyectos para mejorar sistemas de pagos de alto valor, como el desarrollo de una red de comunicación para pagos bancarios y dos sistemas integrados denominados Sicet, operado por el Banco Central, y Sibe, operado por la bolsa de valores. (Notimex)

Mercado Peruano de Computadoras Crecerá entre 7 y 8% en 2005

El mercado peruano de computadoras crecerá entre 7 y 8% en 2005, duplicando así la tasa de crecimiento de 4% proyectada para el resto de la región.

El gerente regional de Hewlett-Packard, Richard Ayllón, comentó que HP, al igual que otros fabricantes de computadoras, esperan cumplir un importante papel en este crecimiento.

Explicó que **HP planea centrarse en segmentos de bajos ingresos, en especial estudiantes y dueños de pequeñas empresas.**

Según Ayllón, siguiendo esta estrategia, HP está fabricando computadoras con procesadores similares a los de equipos para estratos superiores pero de otros proveedores, lo que debiera ayudar a reducir los precios de los PC hasta en 10%,.

Agregó que **“antes los computadoras de marca eran más caros y era muy difícil que los repotenciaran con repuestos originales”.**

El directivo destacó que ahora los precios de los productos de marca son similares a los genéricos y se cuenta con el servicio de repotenciarlas o agregarles más herramientas con repuestos de la misma marca y asesoría de la misma empresa.

Los computadoras de escritorio representan cerca del 70% del mercado peruano de PC, pero la participación de 30% de los portátiles indica que han ganado una importante presencia en los últimos años. (Notimex)

Caribeña Digicel Adquirió CT para Ingresar al Mercado de Curacao

El operador caribeño Digicel Group ingresó al mercado de Curacao mediante la adquisición de Curacao Telecom (CT).

El director general de CT, Antonio Ribeiro, dijo que **“la experiencia de Digicel en el mercado de las Antillas tendrá un impacto positivo en los habitantes de Curacao”**.

CT se fundó en 1999 y ofrece servicios móviles, de Internet y de telefonía internacional a los 150 mil habitantes de Curacao.

El país cuenta con una penetración móvil estimada en entre 75 y 80%. Digicel anunció que planea invertir una cifra significativa en 2008 para renovar y ampliar la red actual.

Según un estudio independiente, en la actualidad, Digicel opera en siete países del Caribe y acaba de ser ubicada en el primer lugar en satisfacción del cliente. (Notimex)

Venezolana Intercable Lanzará VoIP con Equipo de Nortel en Julio de 2005

La venezolana de Internet de banda ancha y TV por cable Intercable espera lanzar su servicio de voz sobre IP (VoIP) en julio de 2005.

La canadiense Nortel anunció que está trabajando como proveedor de Intercable para la plataforma de VoIP.

Intercable invirtió entre 4 y 5 mdd en la plataforma de VoIP, capital que es parte de un plan de inversión por 30 mdd para 2005.

No reveló qué implicarían los restantes 25 mdd en cuanto al crecimiento de la cobertura, aunque indicó que el monto también cubre la incorporación de nuevos servicios.

La empresa también espera activar entre 15 mil y 20 líneas IP en los primeros 12 meses de oferta del servicio, no necesariamente a clientes actuales.

La contribución del servicio a los ingresos aún es incierta, dado que mucho depende de los acuerdos de interconexión con los operadores dominantes.

El presidente, Intercable, Eduardo Stigo, dijo que **“estamos continuando nuestra tradición de ofrecer los servicios más avanzados”**.

Agregó que **“Nortel tiene las soluciones demostradas y la sólida experiencia en construir redes IP que nos permitirán agregar Telefonía IP y otras comunicaciones integradas de voz y video a nuestras opciones existentes de servicio de cable e Internet de banda ancha”**.

La cartera completa de soluciones VoIP por cable de Nortel permitirán a Intercable agregar a su cartera de banda ancha, servicios de voz basados en IP tales como telefonía local y de LD.

La adición de servicios de voz posicionará a Intercable como un proveedor de triple-play, ofreciendo a los consumidores un paquete de servicios de voz, acceso a Internet de alta velocidad y televisión.

Intercable desplegará el Communication Server (CS) 2000-Compact de Nortel, que permite a los operadores de cable entregar el conjunto completo de servicios de voz tradicionales a clientes residenciales y empresariales en una red paquetizada.

También incluidos en este despliegue estarán los Media Gateway 15000 y 3200 de Nortel, diseñados para ayudar a conmutar llamadas de voz con la red telefónica pública en forma más económica.

Intercable implementará el Multimedia Communication Server (MCS) 5200 de Nortel, un servidor de medios y aplicaciones basado en el Protocolo de Iniciación de Sesión (SIP), para permitir mejores comunicaciones en cualquier ubicación, tipo de acceso o medio.

El MCS 5200 permitirá a Intercable ofrecer a sus clientes servicios multimedia basados en SIP, incluyendo llamadas de video desde la computadora, mensajería instantánea y herramientas de colaboración. (Notimex)

FCC de EU Extendió a Operadores Inalámbricos Requisitos de Facturación Clara Sobre Impuestos a Telefonía Local; Redujo Poder Supervisor de Estados

La Comisión de Bolsa y Valores (SEC) de EU votó el jueves por extender a los operadores inalámbricos los requisitos de "facturación confiable" existentes ya para el servicio de línea fija, atendiendo las quejas de los consumidores, que denunciaron cuentas engañosas.

La agencia levantó la excepción que los operadores inalámbricos tenían respecto de la orden de que las **facturas fueran "concisas, claras, no engañosas y estuvieran en un lenguaje comprensible"**, señaló la FCC.

La FCC consideró también "engañoso representar **cargos discrecionales de conceptos en cualquier forma que sugiera que éstos son impuestos o cobros ordenados por el gobierno**".

"Los consumidores inalámbricos merecen información precisa y significativa de facturación en un formato que puedan entender", dijo el presidente del consejo de administración de la FCC, Michael Powell.

Empero, los **demócratas en el panel argumentaron que una medida, que reduce el papel de los estados en la regulación, dañará a los consumidores.**

"La FCC se asume como el único árbitro en materia de cobros", dijo el comisionado Jonathan Adelstein. "El resultado será una menor supervisión sobre las cuentas de los consumidores".

El comisionado Michael Copps, quien se unió a Adelstein en el disenso a limitar el papel de los estados, dijo que la **FCC no tiene un registro de los esfuerzos para promover una facturación confiable.**

"En los seis años transcurridos desde la adopción de nuestros requisitos de facturación confiable, no puedo encontrar una sola notificación de responsabilidades aparentes referente al tipo de facturación engañosa del que hablamos hoy. Las únicas que encuentro involucran el 'slamming'", dijo.

"Empero, tan sólo en el año pasado, la comisión recibió más de 29 mil quejas ajenas a 'slamming' por parte de los consumidores, sobre las cuentas telefónicas", añadió Copps. (The Wall Street Journal)

En EU, Jurados en Caso de Ebbers Siguen sin Alcanzar Veredicto; Solicitaron Reportes sobre Ingresos y Gastos Correspondientes a 2002

Los jurados en el juicio del ex director general de WorldCom por fraude terminaron su quinto día de deliberaciones sin llegar a un veredicto.

Reanudarían este viernes las discusiones sobre si Bernard Ebbers es culpable de orquestar un fraude colosal.

La víspera, el jurado envió dos notas que solicitaban consulta ciertos reportes de WorldCom, mismos que detallan ingresos y gastos para el primer trimestre de 2002, el último periodo durante el cual los fiscales alegan que Ebbers ayudó a falsificar los resultados de la compañía.

Sin embargo, el **juez que preside el caso informó que el reporte e gastos para este periodo no constituyó evidencia alguna en el juicio, y que sólo fue presentado el informe de ingresos para un mes del primer cuarto de 2002.**

Las peticiones de evidencias por parte del jurado han reducido su ritmo desde el viernes pasado, cuando comenzaron las deliberaciones.

Ebbers, de 63 años, es juzgado ante un tribunal federal de distrito en Manhattan, por conspiración, fraude de valores y presentación de estados falsos ante la Comisión de Bolsa y Valores (SEC). De ser hallado culpable, pasaría el resto de su vida en prisión.

Los fiscales alegan que Ebbers ayudó a orquestar un fraude contable a fin de inflar las ganancias e ingresos que WorldCom reportó públicamente. Habría buscado también elevar el precio de las acciones para proteger su fortuna personal.

Los abogados defensores señalan que el ex director de finanzas Scott Sullivan planeó el fraude y lo ocultó a Ebbers.

El miércoles, el **jurado envió una nota en la que preguntó si podía coincidir en ciertas afirmaciones al final del pliego acusatorio, “a fin de encontrar culpable a Ebbers” de los último siete cargos, todos relacionados con la presentación de información falsa ante la SEC”.**

Gregory Wallace, un abogado en delitos de cuello blanco y ex fiscal federal, dijo que no le sorprende el que el jurado haya tardado cinco días en llegar a un veredicto, dado que el caso de la fiscalía depende mucho de un testigo que se declaró culpable y testificó en un esfuerzo por reducir su sentencia.

Los jurados buscarían determinar si hay “evidencias comprobables suficientes que les dieran la posibilidad de alcanzar un fallo de culpabilidad”, señaló Wallace.

Simultáneamente, es difícil adivinar qué discute el jurado en sus notas, añadió.

La tarde del jueves, el tribunal estuvo más lleno y activo que en otros días. Reporteros, espectadores e incluso fiscales federales se presentaron.

Ebbers, quien frecuentemente acudió durante los días anteriores de las deliberaciones, se sentó junto con sus abogados, leyendo y hablando ocasionalmente con su familia.

WorldCom se declaró en quiebra en julio de 2002, tras revelar un fraude contable por 11 mil mdd, el más cuantioso en la historia de EU.

La empresa salió de la quiebra el año pasado, rebautizada como MCI. (The Wall Street Journal)

Reguladores Estadounidenses Presentarían Cargos Civiles contra Ex Director de Qwest, por Participación en Fraude Contable; Acusarían a una Decena de Ex Ejecutivos Más

Los reguladores de valores planean presentar cargos civiles, incluso la próxima semana, contra Joseph Nacchio, el ex director general de Qwest Communications International, por su participación en un fraude contable dentro de la empresa de telecomunicaciones de Denver, de acuerdo con fuentes citadas por el diario *The Wall Street Journal*.

En un paso largamente esperado, la **Comisión de Bolsa y Valores (SEC)** presentaría también cargos **contra una decena de ex ejecutivos de Qwest, incluidos responsables de finanzas y de operaciones.**

Aunque los cargos exactos se desconocen, el caso de la SEC acusaría a los ex directivos de un programa para plantear una condición falsa de las finanzas empresariales, particularmente de la capacidad de Qwest para **cumplir con metas agresivas de ingresos durante el auge de las telecomunicaciones, a finales de los noventas.**

Nacchio enfrentaría cargos derivados de lo que ha sido considerado por la SEC como un fraude extenso, orquestado en la cúpula, dentro de la empresa.

La SEC también presentaría cargos civiles contra Gregory M. Casey, ex vicepresidente ejecutivo, quien negoció muchas transacciones que pusieron a Qwest en problemas con los reguladores.

Acusaría además a Afshin Mohebbi, ex director de operaciones de la compañía, y a dos de sus ex jefes de finanzas, Robert Woodruff y Robin Szeliga. (The Wall Street Journal)

Autoridades del Tren Subterráneo de Nueva York Estudian Lanzar Licitación para Instalar Redes Wi-Fi

Una nota de 6 líneas de *El Universal* aseguró que las autoridades del tren subterráneo de Nueva York están considerando realizar una licitación para instalar redes Wi-Fi.

Explicó que **se pretende que estas redes abarquen diversas estaciones del sistema de transporte.** No se ofrecieron más detalles. (El Universal, Pág. 8F)

Intel Elevó Pronósticos de Ingresos y Márgenes de Ganancias; Se Habría Beneficiado de Costos Menores en Proceso de Manufactura

Intel elevó sus pronósticos de ingresos y márgenes de ganancias para el primer trimestre, en una señal de demanda saludable de tecnología y de mejor ejecución, tras una serie de tumbos, el año pasado.

La empresa, uno de los referentes del sector tecnológico, informó que sus márgenes se han beneficiado de costos menores a los esperados en el desarrollo de un nuevo proceso de manufactura.

Los gastos también se han reducido en la fabricación de los chips de microprocesador más usados.

Intel, de Santa Clara, California, pronosticó a mediados de enero que su margen bruto de ganancias caería a 55% en el trimestre actual, respecto del 56% observado en el cuarto trimestre.

Ahora **espera que esa cifra suba a 57%**.

La compañía calculó los ingresos para el trimestre entre 9 mil 200 y 9 mil 400 mdd, en comparación con una gama previa de entre 8 mil 800 y 9 mil 400 mdd.

El nuevo pronóstico de Intel **elevó el punto medio del pronóstico, de 9 mil 100 a 9 mil 300 mdd.**

Apjit Walia, analista de RBC Capital Markets, dijo que los pronósticos revisados sugieren que varias tendencias ayudan a Intel, incluidas más actualizaciones de computadoras que las esperadas en las empresas, así como un cambio **hacia chips de mayor desempeño que tienen mejores precios y utilidades.**

Consideró que el pronóstico mejorado de margen de ganancias fue significativo, dado que las tendencias resaltan el auge de la compañía.

“Los márgenes brutos han tocado fondo para Intel”, dijo Walia. “Cuando ello ha ocurrido, es tiempo de volver a comprar acciones”.

Los títulos de Intel subieron 1 centavo, a 24.85 dólares, en el Nasdaq. Tras el anuncio, después del cierre, las acciones aumentaron a 24.88 dólares. (The Wall Street Journal; Reforma, Pág. 6 Negocios)

Presidente de Consejo de Cablevision Accedió a Vender Acciones para Apoyar Servicio Satelital; No Habría Obtenido Apoyo Suficiente pese a Reestructurar Consejo

El presidente del consejo de Cablevision Systems, Charles Dolan, accedió a vender acciones en su compañía, a fin de recaudar fondos para mantener vivo el servicio de TV satelital Voom, que constituye el centro de una disputa cupular y familiar.

La iniciativa, revelada en un documento presentado ante la Comisión de Bolsa y Valores (SEC), **subraya la disposición de Dolan a cambiar parte de su posesión de cable por el servicio satelital. El directivo ha considerado que ese segundo negocio representa el sistema del futuro en distribución de TV.**

Además, la medida es una señal de que el consejo de Cablevision no está dispuesto a avalar sin más las acciones de Dolan, pese a ser reestructurado la semana anterior, con cinco miembros nuevos elegidos por el directivo.

“El **consejo está diciendo: ‘Saque de su bolsillo o esto no procederá’**”, dijo Richard Greenfield, analista de Fulcrum Global Partners.

Dolan reformó el consejo la semana anterior, luego que esa junta apoyó el cierre del servicio Voom, que tuvo una pérdida de 661.4 mdd el año pasado.

El nuevo consejo dio el martes a Dolan hasta finales de mes para ultimar un plan de compra de Voom y administrarla como una compañía independiente.

Sin embargo, el grupo instó también a Dolan a pagar cualquier costo adicional en el que Cablevision podría incurrir bajo un escenario de cierre.

Vivendi Reportó su Primera Ganancia en 4 Años; Logró Utilidades por 754 mde en 2004

Una escueta nota de *Reforma* precisó que Vivendi registró su primera ganancia en 4 años.

Explicó que **el resultado fue apoyado por la recuperación de su filial Universal Music y un descenso drástico en el servicio de su deuda.**

La firma francesa registró utilidades por 754 mde en 2004 (1 mil 10 mdd). (Reforma, Pág. 6 Negocios)