

HOY EN TELECOMUNICACIONES

Informe Diario de los Negocios de Telecomunicaciones en México

un servicio de la decisión acertada, s. c.

Lunes 13 de Diciembre, 2004 ♦ www.ladecisionacertada.com ♦ Tel 5768-1018 ♦ Fax 5768-0437



¿Su empresa necesita disponibilidad total del personal?

Cuando se trata de localizar a sus empleados clave, HiPath Cordless provee la solución de telefonía inalámbrica dentro de su empresa

HiPath

Resumen:

TELEFONÍA

- * Operadoras Móviles Más Afectadas que Telmex con Reducción Tarifa de Interconexión de Línea Fija a Celular: IXE; Cobro Representa Mayor Proporción de sus Ingresos
- * Javier Lozano Calificó de Negociación Gradual e Insuficiente la que Hizo Cofetel para Reducir Tarifa de *El Que Llamo Paga*
- * SMS Negocio de Casi 1 mil 400 mdp Mensuales; Envío se Incrementó 5 Veces Desde que se Acordó la Interconexión de Operadoras Celulares
- * Panasonic Mejoró Seguridad y Calidad en Teléfonos Inalámbricos; Presentó Modelos KX-TG5230LAM de 5.8 GHz y KX-TG2700LXS de 2.4 GHz
- * Seguridad Pública Inició Pruebas para Bloquear Celulares en Penales de Máxima Seguridad del País
- * Nextel Destacó que Continúa su Carrera de Innovadora Tecnología; Aseguró que Revolucionó la Industria con Novedosos Productos
- * Sindicato Uruguayo Solicitó Cancelar Acuerdo de Interconexión de Antel con la Filial de América Móvil
- * Central Obrera Uruguaya se Movilizará contra Presencia de América Móvil; Incrementaría Presión hacia la Empresa Mexicana y el Futuro Gobierno
- * Unefon Ofreció Servicio de LD Gratis en México, EU y Canadá al Abonar 300 Pesos o Más en Tiempo Aire
- * Telefónica Movistar Ofreció Película Gratis al Comprar un Movistar GSM Desde 333 Pesos más IVA

NEGOCIOS SATELITALES

- * Constellation Capital Modificó su Estrategia para Adquirir Satmex; Negocia Directamente con el Gobierno
- * Concurso Mercantil Sería la Manera Más Adecuada para Enfrentar Problemas de Satmex: Columnista

NEGOCIOS EN LÍNEA

- * Enterasys Comenzará el 2005 con Descuentos; Recompensará la Fidelidad de sus Clientes
- * Secretaría de Educación Capacitará a Maestros para Enciclomedia con Curso de 4 Horas; Continúa Buscando Fondos para el Proyecto
- * HP Estaría Preparando Solución Dirigida al Sector Educativo; Buscará Mayor Interacción con Aplicaciones
- * Star Alliance Presentó su Página de Internet; Busca Apoyar a Usuarios y Agencias de Viajes

TELEVISIÓN Y RADIO

- * Versión de que TV Azteca Depositará 130 mdd del Dividendo por 185 mdd Anunciado
- * Senado Consideró que Aún es Posible Aprobar la Ley Federal de Radio y TV; Intelectuales, Escritores y Periodistas Manifestaron su Apoyo

GENERALES DEL SECTOR

- * Cofetel Publicó en DOF Modificación a Calendario de Licitaciones de Espectro

TELEFONÍA

Prosa entra a IP

Por esa vía Manejará más de 2 Millones de Transacciones Diarias; Será la Mayor Instalación de Telefonía IP en México: en más de 1 mil Puntos Recibirá Llamadas de más de 85 mil Cajeros y Puntos de Venta

El director ejecutivo de Sistemas de Prosa, José Luis Andrade, anunció que su compañía decidió manejar vía IP más de 2 millones de transacciones de tarjetas de crédito y débito diarias.

Andrade explicó que Prosa, empresa especializada en el procesamiento de transacciones electrónicas para terminales punto de venta y cajeros automáticos, implementó una solución de telefonía IP.

Prosa necesitaba implementar un nuevo equipo que pudiera soportar el enorme número de llamadas simultáneas desde diversos puntos de venta alrededor de la república, detalló.

El directivo precisó que **la nueva solución de telefonía IP permite a Prosa recibir llamadas de más de 85 mil puntos de venta y cajeros automáticos a través de México** sin correr ningún riesgo de interrupción de sistema, el cual podría causar a las empresas pérdidas de hasta un millón de pesos por minuto.

La red de telefonía IP conecta más de 1 mil puntos, convirtiéndose en una de las más extensas instaladas hasta ahora en México.

La solución instalada cuenta también con aplicaciones de centro de contacto. Prosa cuenta con un Centro de Contacto con 100 asientos listo para cualquier aclaración de autorización vía telefónica.

Sin embargo, **de las más de 2 millones de transacciones diarias tan solo 1.5% son redirigidas al centro de contacto** para autorización, el resto se conduce de manera automática.

La implementación de la red IP duró tan solo tres meses y, gracias al soporte manejado, la instalación no interrumpió los negocios diarios de Prosa.

José Luis Andrade consideró que, en el futuro, la solución implementada le permitirá a Prosa dejar de utilizar líneas telefónicas para desarrollar sus operaciones, y empezar a utilizar soluciones basadas en Protocolos de Internet en diferentes mercados.

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

- * Sprint se Acercó a Acuerdo para Fusión con Nextel; un Anuncio Formal Podría Surgir esta Semana
- * AT&T Ganó Contrato de Siemens AG por 174 mdd; Solución IP VPN Soporta la Red Central de Siemens con más de 800 Nodos
- * Británica Lógica Ofrecerá Servicio de Tonos de Espera a Operadores Latinoamericanos en 2005
- * En Brasil, Regulador del Sector Determinó que Telefónica No Debe Bloquear Llamadas a Servicios Entregados por One World Interactive
- * Unidad Brasileña de Ericsson Espera Crecimiento de 60% en sus Ingresos Netos de 2004
- * En Brasil, Filial de Hitachi Espera Crecer 40% en su Año Fiscal que Termina en Marzo de 2005
- * Centro de TI de la Cámara de Diputados Brasileña Adoptó Plataforma de Microsoft para Certificación Digital
- * Alianza de Sociedad Brasileña de Software y Cámara de Comercio de España para Aumentar Negocios entre Firmas de TI de Ambos Países
- * Telecom Argentina Debe Reunir a sus Acreedores para Aprobar Acuerdo Preventivo Extrajudicial
- * Más de 40% de Empresas Argentinas Utilizan Software de Fuente Abierta: Trends Consulting
- * Ecuatoriana Andinatel Solicitó Establecer Tarifas de Interconexión para Llamadas de Teléfonos Fijos a Móviles
- * Gobierno de EU Decidió que No se Necesita Cambiar Estructura del Mercado de Telecomunicaciones de Panamá para Signar TLC
- * EU Retiró Exigencia de Privatización del Sector Telecomunicaciones de Colombia para Firma de TLC
- * Gobierno Colombiano Redujo a 25.5 mdd Presupuesto para Programa de Acceso Universal de Compartel en 2005
- * Colombiana Infomedia Obtuvo Certificación ISO 9001:2000
- * Cámara de Diputados de Paraguay Aprobó Proyecto de Ley para Devolver al Congreso Control Presupuestario de Copaco
- * Regulador Chileno del Sector Inicio Consulta Pública para Emitir Decreto sobre Desagregación de Redes y Reventa de Tráfico
- * En Chile, Grupo de Acción Digital Cuenta con 38 mdd de Presupuesto para 2005
- * Tribunal Electoral Chileno Rechazó Uso de Equipos de Votación Electrónica para las Elecciones de Febrero de 2005
- * Autoridades de Barbados Fijaron el 31 de Enero como Último Plazo para que C&WB Permita la Liberalización del Mercado de LD Internacional
- * Lucent Emitió 200 Millones de Bonos de Garantías; Pagará 215 mdd en Arreglo de Demanda Colectiva
- * AT&T e Intel Formaron Equipo para Desarrollar Productos; Juegos de Chip Apoyarán Servicios de VoIP
- * Operador Móvil Holandés Firmó Acuerdo con Huawei; Desplegará Infraestructura de 3G
- * Juez Pospuso hasta Febrero Sentencia para los Ex Líderes de Adelphia; También Entonces se Definirá Posible Indemnización

La solución de Telefonía IP incluye elementos del portafolio Avaya MultiVantage Communications Applications en un Avaya S8700 Media Server (software IP para ambientes multivendor y multilocalización) (Notimex).

Operadoras Móviles Más Afectadas que Telmex con Reducción Tarifa de Interconexión de Línea Fija a Celular: IXE; Cobro Representa Mayor Proporción de sus Ingresos

Un estudio del Grupo Financiero IXE concluyó que de acordarse una reducción en las tarifas de interconexión de línea fija a celular, las operadoras móviles resultarían más afectadas que Telmex.

Indicó que **después de varios años de advertir que se reducirían estas tarifas de interconexión, aparentemente la Cofetel llegó a un acuerdo con las operadoras para reducir los precios.**

El informe precisó que de esta forma, todas las operadoras, tanto de línea fija como celular, reducirían sus tarifas compartiendo la potencial reducción de ingresos, que podría ser de 10% al año en 2005, 2006 y 2007.

Señaló que **esto “está en línea con el razonamiento histórico de Telmex”, debido a que esta firma dijo que aceptaría reducir las tarifas si las empresas celulares hacían lo mismo.**

El reporte comentó que “es difícil predecir el efecto de elasticidad potencial, pero parece evidente una conclusión importante: independientemente de lo que suceda con los volúmenes de tráfico, las compañías celulares serán las que más sufrirán”.

Agregó que **tarifas de líneas fijas a móvil representan mayor proporción de ingresos por servicio a firmas celulares (21% para Telcel y menor entre los participantes pequeños), en comparación con 11% de Telmex.**

El documento cita como ejemplo a Brasil, donde algunas operadoras celulares revelan la división entre ingresos por llamadas entrantes e ingresos por llamadas salientes.

Tipo de Cambio	
Dólar Menudeo	11.4100
Dólar Fix	11.3343
Euro	15.1534

Tasas de Interés	
Cetes 28 Días	8.34%
TIIE	8.9500%
Tarjeta BBVA	37.80%

Mercados Bursátiles	
México IPC	12,260.85 (+1.12%)
NY DJ	10,543.22 (-0.09%)
NY Nasdaq	2,127.35 (-0.08%)

LDA by Mobile

www.lda.bz/mobile



Reciba HET en su Telcel.

envíe **acertada1** por SMS al **22566** y reciba los títulos de Hoy en Telecomunicaciones.

Añadió que queda claro que las tarifas de *El Que Llama Paga* pueden representar hasta 50% de los ingresos por servicio, particularmente entre los usuarios de prepago.

El estudio indicó que **al tercer trimestre de 2004, la base de prepago de Telcel representaba 94% de sus clientes totales, lo que sugiere que la empresa también es vulnerable a las tarifas de tráfico entrante.**

Explicó que por definición, el tráfico de línea fija a celular involucra una parte fija y una celular al mismo tiempo; por lo tanto, cualquier incremento en volumen ayudaría a ambas compañías.

El informe comentó que menores tarifas de fijo a móvil se podrían traducir en menores costos de interconexión para Telmex, lo que compensaría parcialmente su pérdida de ingresos. (Milenio Diario, Pág. 37)

Javier Lozano Calificó de Negociación Gradual e Insuficiente la que Hizo Cofetel para Reducir Tarifa de *El Que Llama Paga*

El ex presidente de la Cofetel, Javier Lozano, se refirió a su columna de la semana pasada en la que informó sobre la aparición en la página electrónica de la Cofetel del folio 4456 con la nueva tarifa de *El Que Llama Paga* a 2.03 pesos el minuto.

Consideró que **desde el momento que la comisión subió a su portal la tarifa, con vigencia a partir del 22 de noviembre, se trataba de un derecho del consumidor.**

El ex funcionario comentó que no puede ni debe la autoridad, así sin más, desaparecer el folio 4456 con la nueva tarifa.

Agregó que **debido a que Telmex se inconformó con esta decisión, el organismo decidió dejar sin efecto la nueva tarifa.**

Lozano refirió que a cambio se negoció una reducción tarifaria gradual a lo largo de 3 años, con disminuciones parciales de 10% al año, comenzando en 2005.

Explicó que **en principio la reducción era al cargo de 60 centavos por minuto que cobra Telmex por facturación y cobranza, pero ahora será repartida entre esta telefónica y las operadoras de telefonía celular.**

Al respecto, el también miembro del IDET enfatizó que la Cofetel se conformó con una negociación gradual e insuficiente.

Indicó que “en medio del silencio, el folio 4456 desapareció y, junto con él, la esperanza de que la autoridad volteara a ver a los consumidores”. (El Universal, Pág. 6F)

SMS Negocio de Casi 1 mil 400 mdp Mensuales; Envío se Incrementó 5 Veces Desde que se Acordó la Interconexión de Operadoras Celulares

Un reportaje de *El Universal* aseguró que el tráfico de mensajes cortos (SMS) representa un negocio para las empresas de telefonía celular estimado en casi 1 mil 400 mdp al mes, o bien casi 17 mil mdp al año.

Datos de la Cofetel precisaron que **el envío de los SMS se incrementó 5 veces desde que se resolvió la interconexión de las redes celulares para este servicio.**

Agregó que esto significa que se cursan alrededor de 1 mil 500 millones de mensajes en un mes a través de los teléfonos móviles.

Según la comisión y datos de la industria, **hasta antes de que fuera posible que los usuarios celulares se comunicarán por medio de estos mensajes con clientes de otras empresas, el tráfico de SMS era de 300 mil al mes.**

Sin embargo, la interoperabilidad y un menor precio frente al tiempo aire de las llamadas incrementaron de manera significativa la demanda de este servicio.

El diario indicó que **a finales de 2003 Telcel y Iusacell permitieron la interconexión de sus redes para SMS y posteriormente Unefon; para enero de 2004 se agregó Telefónica al acuerdo con Telcel.**

Añadió que la penetración de estos servicios ha impulsado el crecimiento en las tasas de tráfico celular, que actualmente es de poco más de 40% cada trimestre. Se estima que existen casi 37 millones de teléfonos celulares en el país.

El rotativo consideró que con esto, **la fiebre por el envío de mensajes se ha observado con mayor intensidad entre los jóvenes, por lo que el mayor tráfico se genera en las noches y los fines de semana.**

Afirmó que también los suscriptores de más edad, y que tienen mayor poder adquisitivo han encontrado en este servicio una opción para comunicarse de manera efectiva y a menor precio.

El periódico manifestó que **este boom ha impulsado a la par la introducción de aparatos telefónicos que facilitan la escritura de los mensajes, como es el caso del Nokia 6820, que integra un teclado con letras.**

Detalló que este dispositivo fue diseñado para usar un teclado y control de cinco direcciones para ayudar a los usuarios a escribir textos de manera más rápida. Con el teclado es más fácil y rápida la escritura, por lo que agiliza los servicios. (El Universal, Pág. 1 y 7F)

Panasonic Mejoró Seguridad y Calidad en Teléfonos Inalámbricos; Presentó Modelos KX-TG5230LAM de 5.8 GHz y KX-TG2700LXS de 2.4 GHz

Panasonic lanzó nuevos modelos de teléfonos inalámbricos para mejorar niveles de seguridad y calidad en equipos de telecomunicación, tanto para la empresa como para el hogar.

Aseguró que se **mejoró la tecnología de 5.8 y 2.4 GHz que permite a estos aparatos no sólo obtener mayor alcance, sino elevar los niveles de calidad y nitidez de sonido junto con aspectos de seguridad.**

La firma presentó sus nuevos modelos KX-TG5230LAM de 5.8 GHz y KX-TG2700LXS de 2.4 GHz.

Destacó que **estos equipos manejan tecnología FHSS (Frequency Hopping Spread Spectrum) o Tecnología de Ancho Espectro con Salto de Frecuencia que funciona al dividir los datos en paquetes de información.**

La empresa indicó que tienen como característica adicional que son paquetes enviados a través de varias frecuencias y no por una sola.

Explicó que este proceso también es conocido como Hopping Pattern, por su patrón de *saltos* que no permite interceptar o interferir llamadas, ya que no sólo bastaría con atinarle a la frecuencia de uso, sino anticipar el cambio a otra frecuencia.

La compañía dijo que **pensando en que la movilidad del teléfono incluye el uso de aspectos como uso en ambientes como el jardín, los equipos cuentan con un borde perimetral de caucho además de manejo de altavoz.**

Agregó que el auricular también está protegido contra salpicaduras accidentales. (Reforma, Pág. 4 Interfase)

Seguridad Pública Inició Pruebas para Bloquear Celulares en Penales de Máxima Seguridad del País

La Secretaría de Seguridad Pública inició desde hace una semana pruebas del sistema de bloqueo de celulares que será instalado en los 3 penales de máxima seguridad del país.

Destacó que **el objetivo es evitar que líderes de cárteles de la droga o secuestradores mantengan contacto con el exterior.**

La dependencia explicó que el sistema que se está probando es capaz de anular las señales de teléfonos celulares barriéndolas en un rango amplio que debe abarcar las emisiones de diversos tipos de aparatos.

Precisó que **en principio las pruebas se hacen en el penal de La Palma, pero también se aplicarán en el de Matamoros, en Tamaulipas, y el de Puente Grande, en Jalisco.**

De acuerdo con *El Universal*, la medida fue adoptada después de que la esta secretaria y la Procuraduría General de la República comprobaron que internos y jefes de bandas mantenían comunicación con grupos delictivos. (El Universal, Pág. A21)

Nextel Destacó que Continúa su Carrera de Innovadora Tecnología; Aseguró que Revolucionó la Industria con Novedosos Productos

En un encarte de *El Economista*, la firma Nextel destacó que continúa su carrera de innovadora tecnología.

Recordó que **se estableció oficialmente en México a partir de 1998 para ofrecer el servicio de *trunking*.**

La firma agregó que desde entonces, el sistema ahora se identifica como *push to talk* se suma a las alternativas de comunicación disponibles en el país.

Afirmó que **en 2004, Nextel de México revoluciona la industria con la introducción de novedosos productos y servicios diseñados para satisfacer las necesidades de los usuarios móviles.**

Asimismo, el encarte de 6 páginas detalla los servicios que cuenta la empresa como *Facturación en Línea* y *Localización al Alcance*, así como la personalización de equipos que incluye tonos *T-Shots* y logos *S-Shots*, además de su cobertura. (El Economista)

Sindicato Uruguayo Solicitó Cancelar Acuerdo de Interconexión de Antel con la Filial de América Móvil

El sindicato uruguayo de trabajadores de telecomunicaciones Sutel -que representa a los empleados de la estatal Antel- apeló para que se cancele el acuerdo de interconexión de Antel con el operador emergente CTI Móvil.

Dijo que debe suspenderse y esperar el resultado de investigación que involucra a la matriz de CTI Móvil, América Móvil, por supuesta interconexión ilegal con la red de Antel antes de firmar un acuerdo.

De confirmarse tal situación, "sería no sólo incoherente, sino peligrosamente irresponsable, que se continuara con la interconexión con una empresa competidora que manejaría tales métodos".

La investigación, que comenzó hace unas semanas, se centra en las actividades del socio de instalación de red de América Móvil, Saceem.

Según Sutel, el papel de Saceem en el mercado es ambiguo e ilógico, dado que la compañía trabaja para Antel y para la competencia. (Notimex)

Central Obrera Uruguaya se Movilizará contra Presencia de América Móvil; Incrementaría Presión hacia la Empresa Mexicana y el Futuro Gobierno

Uniéndose al Sindicato Único de Telecomunicaciones (Sutel), la central obrera dominada por la izquierda resolvió movilizarse contra la presencia de la empresa América Móvil de México, que está lista para ingresar al mercado de la telefonía celular.

La decisión del Plenario Intersindical de Trabajadores-Convención Nacional de Trabajadores (PIT-CNT) **viene a incrementar la presión contra la presencia de la empresa mexicana, y de paso, abre un frente problemático para el gobierno electo de la coalición izquierdista del Frente Amplio** que asumirá en marzo.

Tanto el presidente electo, el socialista Tabaré Vázquez como quien será su ministro de Economía, Danilo Astori, **han asegurado que serán respetados los contratos y las concesiones a inversionistas privados, extranjeros o nacionales.**

Sutel, a través de los dirigentes sindicales Héctor Boffano y Augusto Larrosa presentó ante el directorio de la Administración Nacional de Telecomunicaciones (Antel) un recurso de revocación y anulación del acuerdo de interconexión entre la empresa mexicana y la red del organismo para operar sus segmentos de telefonía celular.

El directorio aprobó ya la interconexión a sus bases de la empresa mexicana.

América Móvil, que **pagó más de 18 mdd en una subasta e invirtió varios millones más en equipamiento y levantamiento de bases de conexión en Uruguay**, está legalmente en condiciones de comenzar a prestar servicio de inmediato.

Antel y América Móvil aceptaron los términos del contrato de concesión, último paso que quedaba para que la gigante mexicana de las telecomunicaciones pudiera comenzar a actuar en Uruguay.

La central obrera dijo en un comunicado que **“la mesa representativa del Pit-Cnt rechaza en todos sus términos la medida de aprobar el reglamento de interconexión con América Móvil en un marco absolutamente ilegal y que configura un avance concreto en la entrega de la empresa a capitales privados”**.

Advirtió que **hará movilizaciones de ser necesario y el sindicato Sutel decretó un paro de actividades** como protesta que, empero, mantendrá los servicios con guardias.

El sindicato enfatizó que un plebiscito de 1992 contra privatizaciones y concesiones en empresas del Estado lo respalda e impide que esos capitales se hagan cargo de sectores de empresas públicas.

América Móvil será la tercera empresa en servicios de telefonía celular. Las otras son Ancel (del Estado) y Movicom Bell South de EU que fue adquirida por la española Telefónica. El estado mantiene el monopolio de la telefonía básica. (The Wall Street Journal)

Unefon Ofreció Servicio de LD Gratis en México, EU y Canadá al Abonar 300 Pesos o Más en Tiempo Aire

En despliegado de media plana Unefon ofreció servicio de LD gratis a México, EU y Canadá al abonar 300 pesos o más de tiempo aire.

No ofreció mayores detalles sobre la promoción.

La operadora explicó que el tiempo aire también puede comprarse en cajeros automáticos o en *Aire desde el teléfono celular.

Asimismo, **promovió su servicio de psíquicos profesionales y para comunicarse con Santa para pedir los regalos de navidad.** (Milenio Diario, Pág. 36)

Telefónica MoviStar Ofreció Película Gratis al Comprar un MoviStar GSM Desde 333 Pesos más IVA

En ampliación a su promoción de la semana pasada, Telefónica MoviStar ofreció una película gratis al comprar un MoviStar GSM desde 333 pesos más IVA con hasta 1 mil pesos de tiempo aire gratis.

Indicó que **la película puede solicitarse en video o DVD.** (Reforma, Pág. 9 Negocios; Milenio Diario, Pág. 11; La Jornada, Pág. 13)

NEGOCIOS SATELITALES

Constellation Capital Modificó su Estrategia para Adquirir Satmex; Negocia Directamente con el Gobierno

El presidente de Constellation Capital, Mark James, informó que la firma decidió modificar su estrategia para adquirir Satmex.

Indicó que **negocia directamente con el gobierno al que ofreció pagarle los 188 mdd que le debe Satmex, así como 30 mdd más por su participación accionaria.**

El directivo comentó que “los accionistas de Satmex en realidad no quieren vender, por lo que negociamos directamente con la administración federal y con los tenedores de bonos y de notas”.

Aseguró que **“el gobierno ha visto con buenos ojos” la propuesta y está a la espera del dictamen de la firma Rothschild, un banco de inversión que asesora a la SCT.**

El ejecutivo dijo que los accionistas de Satmex quieren un pago por adelantado, pero sin que se realice una auditoría previa a la compra.

Consideró que **esta firma satelital “se ha convertido en un elefante blanco y el dinero se le escapa por todos lados”.**

James precisó que detrás de Constellation existen 5 operadores internacionales de satélites, entre los que se encuentra la española Hispasat, que ya iniciaron negociaciones directamente con los acreedores.

Dijo que **para que Satmex sea viable es necesario lograr una buena renegociación del débito total, pues sólo resistiría una deuda menor a los 400 mdd, lo que implicaría reducir la mitad de los 80 mdd que se deben.**

El presidente de Constellation Capital indicó que conforme el plan de reestructuración y el de negocios propuesto “sería posible pasar de números rojos a negros en 12 meses y colocar de nuevo a Satmex como la compañía líder y rentable que fue antes de la privatización”.

Recordó que **Hispasat cuenta con concesión para operar en México y que no existirían conflictos de concentración, debido a que la española aún no cuenta con satélites y operaciones en el país.**

De este modo la nueva oferta de Constellation es de 338 mdd de los que 188 mdd serían para su refinanciamiento, 30 mdd por la participación accionaria y los restantes 120 mdd serían una inyección directa de capital, en efectivo.

Una parte de los 120 mdd servirían para concretar el lanzamiento del Satmex 6 y adquirir una póliza de seguro.

El vicepresidente de Comunicación Externa de Constellation Capital, indicó que si la propuesta es aceptada, el Satmex 6 estaría en órbita a mediados de 2005. (El Financiero, Pág. 1 y 32)

Concurso Mercantil Sería la Manera Más Adecuada para Enfrentar Problemas de Satmex: Columnista

El columnista David Páramo consideró que el concurso mercantil es la manera más adecuada para enfrentar los problemas que tiene Satmex.

Aseguró que **la cuenta regresiva está llegando a su final para Satmex y los accionistas posiblemente incumplirán con el pago de su deuda el 28 de diciembre.**

En opinión del periodista el gobierno enfrentará el incumplimiento del pago desde 2 vías diferentes:

- La primera podría ser la requisita para garantizar la operación de los satélites bajo la vigilancia gubernamental.
- La segunda es presionar, como lo han venido haciendo, para que recurran al procedimiento de suspensión de pago, lo que daría una salida orientada que bien podría terminar en una huelga.

Aseguró que **el gobierno no va a dejar a la empresa satelital al garete, debido a que tiene que proteger las comunicaciones cruciales encomendadas a la empresa.**

Páramo aseguró que el gobierno defenderá a la firma de fondos *buitre* como los que han estado a su alrededor.

Agregó que algunos de éstos son empresas serias y otras más simple y sencillamente están tratando de buscar una oportunidad ante los problemas. (El Economista, Pág. 16)

NEGOCIOS EN LÍNEA

Enterasys Comenzará el 2005 con Descuentos; Recompensará la Fidelidad de sus Clientes

El pasado 28 de noviembre Enterasys Networks cumplió un año de implementar el programa Users Club, con enormes resultados. Por ello, la compañía anunció que recompensará la fidelidad de sus clientes.

Al realizar la reunión anual del Users Club, Enterasys anunció que buscará asegurar un acercamiento directo con el cliente a través de cortesías como descuentos en diferentes equipos.

Los clientes leales de Enterasys reciben diferentes descuentos al comprar nuevos equipos. **Los descuentos son otorgados directamente por el corporativo de Enterasys México y este se suma a la rebaja ya otorgada por el canal.**

Entre los beneficios que obtendrán los clientes destaca el regalo de un chasis N7 ó N3 en la compra de tres tarjetas DFE Platinum. Los descuentos serán válidos del 2 de enero al 31 de mayo del 2005 (Notimex).

Secretaría de Educación Capacitará a Maestros para Enciclomedia con Curso de 4 Horas; Continúa Buscando Fondos para el Proyecto

La secretaria de Educación Pública informó que con un curso de 4 horas capacitará a los maestros de quinto y sexto grados de primaria para que comiencen a utilizar el programa Enciclomedia.

Destacó que **la meta es atender para 2006 a 180 mil maestros, además de directivos y asesores técnicos pedagógicos, por lo que inicio el proceso de formación.**

La dependencia consideró que Enciclomedia es una herramienta para asistir la práctica docente, lo que contribuirá a establecer estándares educativos en escuelas primarias del país.

Información publicada por *Reforma* aseguró que la SEP sigue buscando fondos para el programa que es impulsado por el presidente Vicente Fox, quien solicitó 2 mil 100 mdp del Presupuesto de Egresos y al que no le fueron asignados recursos. (Reforma, Pág. 16A)

HP Estaría Preparando Solución Dirigida al Sector Educativo; Buscará Mayor Interacción con Aplicaciones

De acuerdo con el columnista Rogelio Varela, HP esta preparando una solución dirigida al sector educativo.

Aseguró que **la empresa tiene como objetivo lanzar una solución específica para el sector escolar en el primer trimestre de 2005, a la que ha denominado 4-4-1, siendo México el primer país en donde la probará.**

El periodista indicó que esta solución irá más allá del pizarrón electrónico que opera Enciclomedia, y consiste en instalar en las aulas 4 monitores, 4 teclados y software con diversas aplicaciones, para que más estudiantes puedan interactuar.

Consideró que **el objetivo de HP es crear un ambiente educativo en donde le niño pueda convivir con la Tecnología, pensando que seguramente será una buena herramienta para acceder a más conocimientos e información.**

Varela comentó que HP busca confirmar que quiere ser más que un proveedor confiable de equipo o servicios de consultoría que se concentran en empresas, pese a ser una estrategia que la ha dado buenos dividendos. (El Financiero, Pág. 38)

Star Alliance Presentó su Página de Internet; Busca Apoyar a Usuarios y Agencias de Viajes

La asociación de aerolíneas Star Alliance presentó su página en Internet dirigida al mercado nacional y de habla hispana.

Destacó que **el objetivo es apoyar a usuarios y agencias de viajes con información fresca de cada uno de sus agremiados, así como presentar las rutas que comprenden todos y cada uno de sus destinos.**

Star Alliance destacó que por primera vez presentan contenidos en español, con el interés de que las aerolíneas que tienen en México ofrezcan más información a sus posibles pasajeros. (El Universal, Pág. 3 Computación)

TELEVISIÓN Y RADIO

Versión de que TV Azteca Depositará 130 mdd del Dividendo por 185 mdd Anunciado

El columnista Alberto Aguilar aseguró que TV Azteca anunciará lo que calificó como una buena noticia para sus inversionistas, puesto que depositará 130 mdd del dividendo por 185 mdd que no hace mucho dio a conocer.

Recordó que **de esta suma sólo se habían entregado 55 mdd.**

El periodista consideró que este año ha sido particularmente favorable para la empresa; además de que la dirección financiera ha logrado capitalizar el ejercicio para disminuir los pasivos de alrededor de 100 mdd. (Reforma, Pág. 3 Negocios)

Senado Consideró que Aún es Posible Aprobar la Ley Federal de Radio y TV; Intelectuales, Escritores y Periodistas Manifestaron su Apoyo

El Senado de la República consideró que aún existe la posibilidad de aprobar la nueva Ley Federal de Radio y Televisión.

Explicó que **el pleno podría sesionar también el miércoles próximo, día que concluye oficialmente el periodo ordinario de sesiones, para poder aprobarla.**

El integrante de la subcomisión en la materia, Felipe de Jesús, indicó que el anteproyecto sumó las firmas de la mayoría de los participantes de las comisiones correspondientes.

Agregó que **todo dependerá de que hoy estos grupos de trabajo unidos aprueben el dictamen.**

Por su parte, diversos intelectuales, escritores y periodistas encabezados por Carlos Fuentes, José Emilio Pacheco, José Woldenberg, Cristina Pacheco, Cuauhtémoc Cárdenas, entre otros manifestaron su apoyo a la legislación.

Publicaron un desplegado en el que **reconocen el trabajo legislativo de casi 2 años que concluyó con la iniciativa.**

Los firmantes aseguraron que la iniciativa favorece una mayor competencia en la industria al tiempo que norma el desempeño de los medios de estado. (Milenio Diario, Pág. 12; La Jornada, Pág. 1, 16 y 51)

GENERALES DEL SECTOR

Cofetel Publicó en *DOF* Modificación a Calendario de Licitaciones de Espectro

La Cofetel publicó en el *Diario Oficial de la Federación* la modificación al calendario de licitaciones de espectro.

Explicó que **en para las 4 licitaciones en las diferentes zonas, la entrega de garantía de seriedad será el 5 de enero de 2005 y la entrega de la opinión favorable de la CFC es del 5 a 7 de enero de 2005.**

La comisión precisó que se entregarán constancias el 7 de enero de 2005. (Diario Oficial de la Federación, 1ª Sección Pág. 83)

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

Sprint se Acercó a Acuerdo para Fusionarse con Nextel; un Anuncio Formal Podría Surgir esta Semana

Sprint, el grupo estadounidense de telecomunicaciones, se acercó más en las últimas horas a un **acuerdo por más de 36 mil mdd** para fusionarse con Nextel Communications, y un anuncio formal podría surgir esta misma semana.

El acuerdo propuesto, que se basaría principalmente en un intercambio de acciones, crearía el tercer operador

móvil más grande de EU, con casi 40 millones de suscriptores, y representaría otro gran paso en la consolidación del mercado inalámbrico estadounidense.

Ni Sprint ni Nextel habían confirmado las negociaciones, pero **algunas fuentes dijeron que bajo los términos del plan, la primera cambiaría 1.3 títulos por cada acción de la segunda.**

Sprint ofrecería además a los accionistas de Nextel una cantidad menor en efectivo, la cual daría a la primera una participación ligeramente mayor en la empresa combinada. Con base en los precios actuales de las acciones, **el elemento de la oferta en títulos valuaría a Nextel en unos 31 mil 950 mdd, excluyendo la consideración en efectivo.**

Las acciones de Sprint cayeron 14 centavos, a 24.14 dólares, al cierre del viernes, antes de que surgieran los detalles de los términos propuestos. Los títulos de Nextel bajaron 5 centavos, a 29.76 dólares

Las dos compañías habrían también acordado el liderazgo del grupo combinado. **Gary Forsee, el director general de Sprint, sería el líder de la nueva empresa, y Timothy Donahue, su homólogo de Nextel, asumiría como presidente ejecutivo del consejo de administración.**

El acuerdo propuesto tiene el potencial de cimbrar el atestado mercado móvil estadounidense, con la creación del tercer operador inalámbrico más fuerte. El nuevo grupo sería capaz de desafiar a Cingular, que tiene 46 millones de suscriptores, y a Verizon Wireless, que cuenta con 42 millones.

Juntos, los tres operadores tendrían aproximadamente 75 % del mercado móvil estadounidense.

Cingular superó a Verizon Wireless como el mayor operador móvil de EU el mes pasado, cuando completó su compra de AT&T Wireless, por 41 mil mdd.

El hecho de que Cingular, propiedad conjunta de SBC Communications y BellSouth, sólo haya cumplido con algunas concesiones mínimas para obtener la aprobación de los reguladores a su transacción parece haber alentado a Sprint y Nextel para acelerar sus negociaciones.

Varios analistas y abogados de la industria consideran que Sprint y Nextel enfrentarían pocos problemas para obtener la aprobación. Empero, es probable que Sprint tenga que escindir sus operaciones de línea fija tradicional.

En general, los analistas han considerado sensata la posible operación, pues aportaría beneficios a ambas compañías, y más ampliamente a los inversionistas en el sector inalámbrico estadounidense.

Aunque todavía es posible que otro postor ingrese a la puja, ello parecía cada vez menos probable el viernes.

Los operadores rivales, incluido T-Mobile, Verizon Wireless y Vodafone, analizaban los sucesos. Sin embargo, algunas fuentes empresariales indicaron que ninguno presentaría una oferta.

Verizon Wireless, un proyecto conjunto entre Verizon y Vodafone, tendría poco interés en presentar una oferta por cualquier operador móvil, en parte por las preocupaciones de las autoridades antimonopolio. Vodafone, que fracasó este año en su intento por controlar AT&T Wireless, correría el riesgo de asustar más a su base de accionistas.

Además, de acuerdo con fuentes cercanas a la compañía, **Vodafone no percibe sinergias tecnológicas en una adquisición de Nextel o Sprint**, dado que ambos operadores tienen redes en tecnologías distintas a GSM, el estándar que emplea el operador británico en sus operaciones mundiales. (Financial Times; The Wall Street Journal; Reforma, Pág. 14 Negocios)

AT&T Ganó Contrato de Siemens AG por 174 mdd; Solución IP VPN Soporta la Red Central de Siemens con más de 800 Nodos

AT&T anunció que ganó un contrato de conectividad global por 174 mdd, de Siemens AG, uno de los proveedores de manufactura y tecnología más importantes.

El contrato de 4 años amplía y prorroga la relación de largo plazo que han sostenido estas dos compañías.

AT&T es el principal proveedor de servicios de conectividad de Siemens en América del Norte y el Sur, Asia Pacífico, el Medio Oriente, África y parte de Europa, y **provee una solución de red privada virtual bajo IP VPN**, basada en una red estandarizada de más de 800 nodos.

Conforme a los términos del nuevo contrato, AT&T entrega una solución integrada que soporta la estrategia de la central de red Siemens Network eXchange (SNX), aprovechando toda la capacidad y el alcance continuo global de la familia de servicios IP de AT&T.

El director de la Oficina de Información Corporativa de Siemens, Volkhart P. Matthaus, manifestó que el soporte y la comprensión que tiene AT&T de nuestros complejos requisitos de conectividad, así como el respaldo de su robusta red global y la buena relación comercial que existe entre las dos compañías, han sido factores clave para el éxito del proyecto.

Siemens Network eXchange (SNX) es una infraestructura de red de siguiente generación, que establece el fundamento para el nuevo modelo de comunicación en todo Siemens y sus socios de negocios.

AT&T ha respondido a los requisitos de la compañía con una solución administrada de IP VPN, basada en la plataforma global MPLS de AT&T.

AT&T le ofrecerá a Siemens un marco de administración sencillo y efectivo, mediante el portal de Internet BusinessDirect, recientemente galardonado.

El vicepresidente y director de información de infraestructura de Siemens, Edmundo Ruiz, señaló que los objetivos principales que se ha trazado Siemens para su infraestructura como la flexibilidad, el desempeño pronosticable y confiable y los costos eficientes, se satisfacen íntegramente con los servicios de AT&T.

Edmundo Ruiz añadió que el portal BusinessDirect de AT&T permite que nuestra comunidad interactúe directamente con AT&T para la administración diaria de la red, por lo que nuestro equipo corporativo de directores de información podrá realizar eficazmente su función al tener acceso instantáneo a la información que necesita (Notimex).

Británica Lógica Ofrecerá Servicio de Tonos de Espera a Operadores Latinoamericanos en 2005

La británica LogicaCMG ofrecerá un servicio de tonos de espera a operadores latinoamericanos en 2005

El director de soluciones de LogicaCMG Brasil, Marcos Malzone, indicó que **la empresa ya tiene un servicio disponible en Brasil.**

Los tonos de espera sustituyen el tono de discado estándar que escucha quien hace una llamada por sonidos

personalizados como música, bromas o mensajes de voz.

Malzone comentó que **“ya hemos efectuado presentaciones para clientes y nos estamos asociando con un proveedor de tecnología. Hemos puesto el producto en el mercado”**.

LogicaCMG espera introducir el servicio de tonos de espera en el mercado y a captar al menos 2 grandes clientes en Latinoamérica en 2005.

El directivo comentó que **“sería bueno si obtuviéramos dos clientes grandes el próximo año, uno en Brasil y otro fuera”**.

Dentro de Latinoamérica, LogicaCMG se centrará en oportunidades en Argentina, Ecuador, Colombia, Chile y Venezuela.

El ejecutivo señaló que **la empresa ya se ha acercado a operadores en Venezuela y Chile y planea presentar solicitudes formales para proyectos de implementación el próximo año**.

Indicó que los operadores no tendrán que invertir en una solución o en infraestructura. El modelo de negocios se justifica debido a la concentración del servicio en el mercado de consumo.

El usuario selecciona la música y configura el servicio a través de un sistema automático de autoservicio que facilita la adopción del servicio y evita que el operador invierta en servicio de Contact Center.

Malzone dijo que el servicio de tonos de espera apunta básicamente al mercado masivo compuesto por gente joven a la que le gusten los servicios nuevos, en especial la música.

Agregó que **también podría orientarse al mercado corporativo, especialmente a las pequeñas empresas que puedan utilizar el servicio para fines publicitarios**.

La compañía proporciona gestión de contenido, lo que permite asociarse con diversos proveedores de contenido.

La plataforma de LogicaCMG también ofrece a los operadores perfiles de usuario o informes de uso del servicio que se integran fácilmente a las soluciones de asistencia al cliente. (Notimex)

En Brasil, Regulador del Sector Determinó que Telefónica No Debe Bloquear Llamadas a Servicios Entregados por One World Interactive

El regulador brasileño de telecomunicaciones, Anatel, dictaminó que el operador de línea fija Telefónica no debe bloquear las llamadas a servicios entregados por el especialista en contenidos digitales One World Interactive.

Un vocero de Telefónica aseguró que la operadora pretende apelar la decisión basándose en justificaciones legales.

El abogado demandante, Guilherme Ieno Costa, explicó que Telefónica ha estado impidiendo a sus usuarios el acceso a los servicios de valor agregado de One World desde mayo de 2004.

Precisó que **un servicio de valor agregado se define como un servicio que añade información o contenido al servicio de telecomunicaciones, pero que no es un servicio de telecomunicaciones en sí mismo**.

El servicio de valor agregado “usa la red de telecomunicaciones para acceder a la información, pero no es lo

mismo que el servicio de telecomunicación. Un ejemplo es el servicio de voz, donde uno llama a un número que entrega información, entretención o resultados deportivos”.

De acuerdo con el abogado, **el operador móvil Claro no tiene aprensiones para permitir el acceso al servicio de One World, por el cual los usuarios no pagan más que la tarifa de una llamada móvil normal.**

Agregó que si estas llamadas no son terminadas, entonces Claro no recibe cargos de interconexión.

Costa indicó que **Telefónica, sin embargo, está terminando las llamadas para su rama operativa móvil Vivo, con lo que crea condiciones de mercado injustas.**

Aseguró que cerca de 20 millones de suscriptores de Sao Paulo no pudieron acceder al servicio desde una línea fija, pero sí lo hicieron a través de teléfono móvil.

Telefónica debe probar que cumple con las disposiciones dentro de los 5 días siguientes a la notificación de Anatel entregada el pasado lunes 6 de diciembre. (Notimex)

Unidad Brasileña de Ericsson Espera Crecimiento de 60% en sus Ingresos Netos de 2004

La unidad brasileña de la sueca Ericsson espera un crecimiento de 60% en sus ingresos netos de este año, para facturar 2 mil mdr (720 mdd), en comparación con los 1 mil 300 mdr de 2003.

Según el diario local *Valor Economico*, el presidente de Ericsson Brasil, Anders Runevad, previó crecimiento de 10% cuando asumió el control de la filial en enero.

Sin embargo, **dadas las aceleradas ventas de teléfonos móviles durante los meses posteriores, la proyección fue ampliada a 30%.**

El ejecutivo comentó que “fue una agradable sorpresa”, además de que la unidad está además “prácticamente sin deudas” luego de que las oficinas centrales de la empresa convirtieran su deuda de 227 mdr en patrimonio en agosto.

A fines de 2003, la filial había registrado una deuda total de aproximadamente 500 mdr.

Ventas móviles de Ericsson en Brasil estuvieron limitadas a modelos Sony Ericsson desde 2000, cuando ambas firmas se asociaron, pero Ericsson continúa trabajando sola en contratos de infraestructura para ampliar redes de operadores móviles.

Runevad **atribuyó las ventas del 2004 a la expansión de los operadores móviles GSM Claro y TIM, además de los negocios con el operador móvil CDMA Vivo.**

Citó además solicitudes de la recientemente lanzada Brasil Telecom GSM y de dos operadores, Telemig y Amazônia Celular, que migraron parte de su red a GSM.

El fabricante cerrará su segundo año consecutivo con utilidades, tras 2 años de pérdidas. En este período, el sector registró una baja mundial y Ericsson, en especial, tuvo que reestructurarse para poder crecer nuevamente.

El 2003, la unidad de la empresa registró 83.7 mdr en utilidades, mientras que los ingresos netos llegaron a 675 mdr. (Notimex)

En Brasil, Filial de Hitachi Espera Crecer 40% en su Año Fiscal que Termina en Marzo de 2005

HDS Brasil, la filial de la japonesa Hitachi Data Systems (HDS), estimó un crecimiento de 40% en los ingresos su año fiscal que termina en marzo de 2005 (AF05).

El diario local *Gazeta Mercantil* indicó que **el crecimiento de la empresa en 2004 se vio impulsado por los bancos, que representaron 40% del negocio de HDS.**

El presidente de HDS Brasil, Paulo Castanheira, indicó que “hemos tenido un crecimiento por sobre el promedio en el mercado de almacenamiento, que es de entre 6 y 7%”.

Siguiendo ejemplo de competidores, HDS Brasil creó división de canales para ofrecer hardware y soluciones -combinación de hardware, software y servicios- a través de asociaciones con firmas de software.

Según el directivo, HDS Brasil realiza 100% de sus negocios mediante canales.

La empresa busca a crear relaciones más estrechas con más de 100 grandes clientes en 4 categorías: telecomunicaciones, gobierno, finanzas e industria. (Notimex)

Centro de TI de la Cámara de Diputados Brasileña Adoptó Plataforma de Microsoft para Certificación Digital

El diario brasileño *Gazeta Mercantil* informó que el centro de TI de la Cámara de Diputados de Brasil, Cenin, adoptó una plataforma de Microsoft para su proyecto de certificación digital.

Cenin planea utilizar la certificación digital para garantizar la autenticidad de los documentos que circulan en forma interna, así como también de aquéllos enviados entre el Congreso y las entidades gubernamentales.

Los 15 mil usuarios de la cámara, comenzando con sus 513 diputados, podrán firmar digitalmente sus mensajes a partir del próximo año.

Los correos electrónicos utilizados para controlar tareas administrativas y respaldar las propuestas legales también deben ser certificados digitalmente por las autoridades que se encargan de la infraestructura de clave pública del país (ICP-Brasil).

Para el proyecto de certificación digital, Cenin instaló Windows Server 2003 en tres servidores que emiten certificados.

Además, **los servicios de correo electrónico y casillas de mensajes se configuraron para otros nueve servidores con el software Server 2003.**

El software de correo electrónico Microsoft Outlook 2003 se instaló en 5 mil estaciones de trabajo del Congreso. La actualización del sistema de correo electrónico demoró un mes. (Notimex)

Alianza de Sociedad Brasileña de Software y Cámara de Comercio de España para Aumentar Negocios entre Firmas de TI de Ambos Países

La sociedad brasileña de excelencia de software Softex y la Cámara de Comercio de España suscribieron un acuerdo para aumentar negocios entre las empresas brasileñas y españolas de TI.

La coordinadora General de Softex, Djalma Petit, dijo que **“este es un acuerdo de cooperación, pero queremos definir las acciones en forma inmediata”**.

Las primeras reuniones entre las empresas participantes están previstas para comienzos del próximo año.

Petit dijo que **las reuniones se centrarán en la creación de sociedades que faciliten la venta de productos brasileños en el mercado europeo y la exportación de software y servicios de TI de alto valor agregado a España.**

Agregó que la asociación entrega una oportunidad para que las empresas españolas ahorren dinero al externalizar proyectos de TI a tarifas competitivas y al mismo tiempo mantener una excelente calidad de servicio Petit.

Por otra parte, **las compañías brasileñas tendrán la oportunidad de incrementar su mercado potencial. Se centrarán en sectores que son importantes en España, como telecomunicaciones, servicios y turismo.**

La directivo señaló que “nuestro sector de software de telecomunicaciones está bastante avanzado debido a la masiva presencia de firmas de telecomunicaciones en Brasil con aplicaciones sofisticadas, por lo que esos productos se pondrán a disposición de empresas españolas”.

Inicialmente, 95 firmas brasileñas participarán en el acuerdo. En su mayoría corresponden a Pymes, pero el grupo también incluye a 12 empresas de gran envergadura.

Softex apunta a aumentar finalmente el número de compañías locales participantes. Aún no se conoce el número de empresas españolas que participarán.

Softex espera que el acuerdo incremente las exportaciones de software brasileño, pero no prevé un objetivo específico de exportaciones.

El gobierno brasileño busca aumentar las exportaciones de software y TI a 2 mil mdd para 2007. (Notimex)

Telecom Argentina Debe Reunir a sus Acreedores para Aprobar Acuerdo Preventivo Extrajudicial

El juzgado argentino a través del que Telecom Argentina coordina un programa de reestructuración de deuda solicitó a la empresa que reúna a sus acreedores para ratificar los consentimientos y aprobar el Acuerdo Preventivo Extrajudicial (APE).

El juzgado debe seguir involucrado debido a que sólo 82.35% de los acreedores han declarado su consentimiento y el umbral para que un APE sea realmente extrajudicial es de 95%.

La asamblea deber efectuarse dentro de los próximos 90 días y Telecom pronto fijaría la fecha y el lugar para esta reunión.

Esta asamblea exigida por el juzgado hará más lento el proceso de aprobación y la emisión de nuevos bonos.

Una vez ratificados los consentimientos de los acreedores, el juzgado analizará el programa de reestructuración de deuda.

Los acreedores que han expresado su consentimiento representan 94.47% del total de la deuda.

La empresa busca reestructurar una deuda por 6 mil 140 mdp (2 mil 50 mdd) y el plan del APE comprende 3 opciones.

- La primera consiste en el canje de deuda por obligaciones negociables con una tasa de interés de entre 5.53% y 8% al año con vencimiento el 2014.
- La segunda contempla obligaciones negociables que vencen el 2011 con tasas de interés de entre 9% y 11% con una reducción de 20% en el capital.
- En la tercera alternativa, 700 dólares se pagarían en efectivo.

Del total de la deuda, 728 dólares serán cambiados por el primer tipo de obligaciones y 995 mdd, por el segundo tipo. (Notimex)

Más de 40% de Empresas Argentinas Utilizan Software de Fuente Abierta: Trends Consulting

La consultora argentina Trends Consulting indicó que las empresas argentinas están mostrando más interés en adoptar software de fuente abierta, debido a que 42% ya lo está utilizando y 4% lo está probando.

Según el diario local *El Cronista*, la consultora **realizó el estudio en el primer semestre del año entre 115 empresas.**

De las firmas que usan Linux, 4.5% planea migrar todos sus sistemas a Linux en el corto plazo, 16% planea adoptarlo sólo para nuevas aplicaciones y 79.5% contempla analizar cada aplicación y decidir caso a caso.

El director de Trends Consulting, Raúl Bauer, dijo que **entre los usuarios de fuente abierta, “solo 7% de las empresas usa como proveedores a las grandes firmas como Novell o Red Hat, la mayoría capacita a su personal o contratan a profesionales independientes”.**

Estadísticas de la consultora internacional IDC , señalan que Linux es el sistema operativo de más rápido crecimiento en el mundo, con una penetración que aumenta en un 60% al año en Latinoamérica. (Notimex)

Ecuatoriana Andinatel Solicitó Establecer Tarifas de Interconexión para Llamadas de Teléfonos Fijos a Móviles

El operador estatal ecuatoriano de línea fija, Andinatel, solicitó al administrador del sector de telecomunicaciones, Senatel, que intervenga en el proceso de establecer tarifas de interconexión para llamadas de teléfonos fijos a móviles.

La ley ecuatoriana de telecomunicaciones especifica que los operadores pueden solicitar la intervención de Senatel si no logran llegar a un acuerdo dentro de 60 días de negociaciones.

Senatel ahora tiene la decisión final sobre la tarifa de interconexión y cuenta con 45 días para estudiar los informes de Andinatel y los operadores móviles.

Debe utilizar esta información para efectuar una propuesta, que requerirá entonces de la aprobación de todas las partes involucradas.

El actual acuerdo de interconexión venció el 29 de abril y desde entonces Andinatel ha estado en conversaciones con los operadores móviles Porta y BellSouth Ecuador sin alcanzar acuerdos sobre las condiciones generales.

A principios de octubre, Andinatel redujo las tarifas de llamadas de teléfonos fijos a móviles de 0.29 a 0.20 dólares el minuto, con una tarifa de interconexión de 0.23 dólares.

Andinatel estableció la nueva tarifa luego de que analistas locales sugirieran que la nueva debería ser de entre 0.18 dólares y 0.22 dólares, de acuerdo con las tarifas regionales.

Sin embargo, no ha habido ningún acuerdo respecto del porcentaje de este cargo que iría a parar a Andinatel y el que se destinaría a los operadores móviles.

El operador de línea fija quiere recibir los mismos 0.06 dólares que cobraba cuando la tarifa completa era de 0.29 dólares el minuto, pero según los operadores móviles, las tarifas en la región sugieren que Andinatel debería recibir 0.01 dólares. (Notimex)

Gobierno de EU Decidió que No se Necesita Cambiar Estructura del Mercado de Telecomunicaciones de Panamá para Signar TLC

El gobierno de EU decidió que la actual estructura del mercado de las telecomunicaciones de Panamá no requiere un cambio inmediato como condición previa para signar un Tratado de Libre Comercio (TLC).

Ambos gobiernos acordaron que Panamá debe subastar dos licencias PCS en 2008, medida que los operadores dominantes Cable and Wireless y BellSouth -ahora unidad de Telefónica Móviles- consideraron justa.

El equipo negociador de EU no manifestó preocupación alguna por el escenario regulatorio para la telefonía de línea fija a pesar del continuo dominio de la ex predominante Cable and Wireless. (Notimex)

EU Retiró Exigencia de Privatización del Sector Telecomunicaciones de Colombia para Firma de TLC

El Gobierno de EU retiró su exigencia de que Colombia privatizara sus operadores estatales como prerrequisito para la firma de un Tratado de Libre Comercio (TLC) entre ambos países,.

En la última ronda de negociaciones que tuvo lugar en Lima, EU manifestó que Colombia debería vender las participaciones del Estado en los operadores Telecom, EPM y ETB.

Argumentó que el gobierno no podría actuar como regulador del mercado y al mismo tiempo ser propietario de los actores del sector, porque esto podría afectar el desarrollo normal del mercado.

El gobierno colombiano respondió diciendo que el regulador del sector, CRT, es un organismo independiente sin su intervención directa.

La delegación estadounidense desistió de la solicitud, luego de que los negociadores colombianos explicaran cómo funciona CRT.

A fines de noviembre, EU también solicitó al gobierno ecuatoriano que privatizara las empresas locales de telecomunicaciones Pacifictel y Andinatel, como prerrequisito para un TLC.

Ambas empresas de telefonía fija operan según las leyes diseñadas para firmas privadas, pero su único accionista es el Estado a través del holding estatal ecuatoriano Fondo de Solidaridad (FS). (Notimex)

Gobierno Colombiano Redujo a 25.5 mdd Presupuesto para Programa de Acceso Universal de Compartel en 2005

El gobierno colombiano autorizó presupuesto por 62 mil mdp (25.5 mdd) para programa de acceso universal Compartel 2005, una reducción respecto de los 69 mil mdp adjudicados en 2004.

El gerente general de Compartel, Mauricio Agudelo, dijo que **el descenso sólo se relaciona con las políticas para asignar presupuestos para cada ente público.**

Agregó que se reciben recursos del fondo de comunicaciones del gobierno, que desarrolla varios proyectos de inversión en comunicaciones sociales a través de programas como Compartel.

Para financiar todos los proyectos, el fondo de comunicaciones recibe pagos de operadores de LD, valor agregado, telefonía móvil y *trunking*, además de las contribuciones por el uso de espectro.

El presupuesto de Compartel para el próximo año estará 100% orientado a ampliar el programa existente para llevar conectividad de banda ancha a 3 mil escuelas públicas, 624 municipios, 120 hospitales públicos y 30 instalaciones militares.

Agudelo precisó que **el proyecto completo tiene un costo total de 115 mil mdp pesos y el objetivo es tener 8 mil escuelas en línea, otorgando conectividad a casi 75% de la población.**

Para este proyecto, Compartel publicó una solicitud de información para establecer requerimientos y planes económicos y técnicos para emitir bases de licitación preliminares a principios de 2005 a objeto de lanzar una licitación completa en marzo.

El directivo dijo que **apoya los planes de negocios orientados a desplegar infraestructura para llevar conectividad de banda ancha a las escuelas públicas con velocidades de acceso superiores a 128 Kbps.**

Para esta primera etapa, el Ministerio de Comunicaciones y el Fondo Financiero de Proyectos de Desarrollo (Fonade) adjudicó al operador estadounidense de telecomunicaciones Comsat International un contrato para prestar servicios de Internet de banda ancha a las organizaciones públicas en el departamento de Magdalena, lo que otorgaría cobertura a 24 municipios durante el próximo año.

Compartel también está trabajando en un proyecto de 20 mdd para reemplazar la infraestructura de telefonía por nuevas redes que faciliten la transmisión de datos de banda ancha.

Este proyecto apunta a resolver problemas relacionados con el acceso universal por medio de las telecomunicaciones a zonas rurales y de escasos recursos.

Durante 2004, Compartel desarrolló proyectos relativos a Internet y telefonía rural, lo que elevó la cobertura en el país a 60%.

En una primera etapa de este proyecto, Compartel pudo implementar 7 mil 15 centros de telefonía pública, 670 de los cuales incluyen acceso a Internet.

Agudelo agregó que en la segunda fase, planean instalar y operar 3 mil nuevos centros en el mismo número de comunidades, los que deben estar listos para iniciar las operaciones a mediados de febrero.

Actualmente existen 1 mil 440 telecentros o centros comunitarios de acceso a Internet, y para 2005 Compartel espera desplegar 50 telecentros adicionales de última generación y 300 nuevas líneas telefónicas rurales. (Notimex)

Colombiana Infomedia Obtuvo Certificación ISO 9001:2000

La colombiana de telecomunicaciones e integración de sistemas de TI Infomedia calificó para la certificación ISO 9001:2000.

La certificadora local Icontec entregó la calificación, que exige dos años de preparación.

Infomedia tiene una unidad de servicios internacional, Infomedia Service Corporation, que brinda servicios a clientes en EU, Centroamérica y Sudamérica, entre ellos Chile y Argentina. (Notimex)

Cámara de Diputados de Paraguay Aprobó Proyecto de Ley para Devolver al Congreso Control Presupuestario de Copaco

La Cámara de Diputados de Paraguay aprobó un proyecto de ley que devuelve al Congreso el control presupuestario las empresas estatales de telecomunicaciones, Copaco, y de agua Essap.

Según el diario local *ABC Color*, **cuando ambas entidades se convirtieron en 2000 en compañías limitadas públicas, previo a su posible privatización que no se concretó, sus presupuestos ya no dependieron del gobierno.**

Según el informe, los legisladores aprobaron el proyecto de ley debido a la falta de avance en la futura dirección de las compañías.

El proyecto de ley ahora se enviará al Senado para su votación y, de ser aprobado, pasaría al Ejecutivo para su promulgación.

De promulgarse, las empresas tendrían 30 días de plazo para presentar al Congreso sus presupuestos para 2005.

Por su parte, el presidente de Essap, Manuel López Cano, comentó que la legislación entorpecería los planes de transformar la empresa para que recupere su salud financiera. (Notimex)

Regulador Chileno del Sector Inicio Consulta Pública para Emitir Decreto sobre Desagregación de Redes y Reventa de Tráfico

El regulador chileno de telecomunicaciones, Subtel, inició a un período de consultas públicas por 2 semanas para recoger opiniones que usará en la publicación de un decreto final sobre la desagregación de redes y la reventa de tráfico.

Espera que el decreto aumente competencia e impulse a la innovación tecnológica en el mercado de las telecomunicaciones, lo que permitiría una mayor variedad de servicios y el ingreso de nuevos operadores.

El regulador también espera fomentar las inversiones en este sector mediante la simplificación del uso de la infraestructura existente para nuevos proyectos y servicios. (Notimex)

En Chile, Grupo de Acción Digital Cuenta con 38 mdd de Presupuesto para 2005

El organismo chileno de promoción de TI, Grupo de Acción Digital, cuenta con un presupuesto de 38 mdd para 2005 gracias a aportes estatales y a un crédito del Banco Interamericano de Desarrollo (BID).

De acuerdo con el diario local *El Mercurio*, el grupo de 50 instituciones públicas y privadas del sector, **utilizará los fondos para implementar diferentes programas en el marco del proyecto gubernamental Agenda Digital.**

La agenda estipula objetivos como aumentar la penetración de Internet para finalizar 2005 con conexiones de banda ancha en 75% de las escuelas locales, un alza respecto de 25% actual.

La organización **también planea incrementar el número de Infocentros o cabinas públicas de acceso a Internet.**

Otras metas para el año próximo son la conectividad plena en el sector de salud y la habilitación de la licencia médica online, la simplificación de otros procedimientos online que las empresas deben efectuar con el gobierno y la consolidación del portal de la Tesorería y del sitio de compras públicas Chilecompra.

En Chilecompra, hay 688 instituciones que demandan productos y servicios, además de 90 mil proveedores.

El titular de Grupo de Acción Digital y subsecretario de Economía, Carlos Álvarez, dijo que **“la meta inicial del proyecto era cerrar 2004 con 60 mil proveedores”.**

Agregó que Chilecompra está trabajando para incorporar a todos los municipios locales al proyecto, pero el portal aún requiere implementar una aplicación que permita subastas inversas, que generarían ahorros para el sector público.

El programa Agenda Digital logró varios objetivos el 2004, de los cuales el más notable fue la implementación de boletas electrónicas. (Notimex)

Tribunal Electoral Chileno Rechazó Uso de Equipos de Votación Electrónica para las Elecciones de Febrero de 2005

El Tribunal Supremo Electoral (TSE) de Honduras falló contra el uso de equipos de votación electrónica en las elecciones de febrero del 2005 a pesar de los esfuerzos de la estadounidense SmartMatic por demostrar ahorros por dicho sistema.

Si bien el sistema permite ahorrar hasta 15 millones de lempiras (808 mil dólares) eliminando la preparación, el transporte y la impresión de los votos, el TSE actualmente no puede costear la compra del sistema de votación electrónica. Sin embargo, el arriendo del sistema es otra opción.

Ejecutivos de SmartMatic presentaron una perspectiva de cómo el sistema de votación electrónica ha funcionado en Perú, Venezuela, Ecuador y Paraguay en aproximadamente 38 elecciones en esos países.

Aseguró que **el sistema ha garantizado la transparencia y la seguridad.**

Los equipos de votación muestran la fotografía de cada candidato en una pantalla sensible al tacto a través de la cual los electores presentan su voto.

Mediante conexiones de línea fija, móviles o satelitales con una red de control y un centro de cómputos, los resultados se pueden dar a conocer media hora después de cerrados los comicios. (Notimex)

Autoridades de Barbados Fijaron el 31 de Enero como Último Plazo para que C&WB Permita la Liberalización del Mercado de LD Internacional

El primer ministro de Barbados, Owen Arthur, fijó el 31 de enero como el “nuevo y último” plazo para que el operador dominante de telefonía fija Cable and Wireless (C&WB) permita la liberalización del mercado de LD internacional.

Las negociaciones entre C&WB y el regulador de servicios públicos FTC han impedido la entrega de licencias operacionales para eventuales proveedores de servicios de LD.

El memorando de entendimiento de 2001, mediante el cual C&WB acordó poner fin a su monopolio para 2011, especificaba que la compañía tendría el derecho a prepararse para competir con los ajustes tarifarios.

La compañía pretende que FTC establezca precios máximos para dichos ajustes.

Arthur advirtió tanto a C&WB como a FTC que **el gobierno “tomaría dichas medidas, porque van en beneficio del país” para asegurar que las nuevas licencias de LD entren en vigor en la fecha señalada.**

El gobierno ya ha liberalizado los sectores de telefonía móvil y local. (Notimex)

Lucent Emitió 200 Millones de Bonos de Garantías; Pagará 215 mdd en Arreglo de Demanda Colectiva

Lucent Technologies emitió el viernes 200 millones de bonos de garantías y pagará 215 mdd en enero, como parte de un arreglo en una demanda colectiva presentada por los accionistas.

Cada garantía da a su tenedor el derecho de comprar una acción de Lucent en 2.75 dólares, después de tres años.

Hasta el 30 de septiembre, las garantías estaban valuadas en unos 252 mdd.

Los pagos son **parte de un acuerdo alcanzado por Lucent en marzo de 2003, para pagar 315 mdd en efectivo y títulos, más la emisión de 200 millones de garantías, para solucionar 54 demandas que la acusaban de recurrir a un fraude** financiero para sostener su crecimiento durante el auge de las telecomunicaciones.

La compañía pagó ya 100 mdd en acciones a un fondo, como parte del arreglo, y sus aseguradores accedieron también a pagar 148 mdd.

En un comunicado de prensa emitido el viernes, Lucent informó que pagaría los 215 mdd restantes al fondo de arreglo, en enero.

Una portavoz dijo que la compañía **espera que el pago sea en efectivo, pero que también podría efectuarse en acciones.**

Los títulos de Lucent cerraron el jueves en 3.84 dólares en la Bolsa de Valores de Nueva York. (The Wall Street Journal)

AT&T e Intel Formaron Equipo para Desarrollar Productos; Juegos de Chip Apoyarían Servicios de VoIP

AT&T formó equipo con la gigante de los chips Intel, para **trabajar en desarrollo e investigación**, así como para fabricar algunos productos.

El portavoz de Intel, Mark Miller, dijo que la fabricante de semiconductores se unió a AT&T como una forma de mejorar su presencia en el mercado de las comunicaciones.

La **alianza surge en un momento en que las telecomunicaciones convergen con el cómputo.** Por ejemplo, la tecnología de voz sobre protocolo de Internet (VoIP) cobra popularidad como un medio de hacer llamadas telefónicas mediante la Internet.

Como parte del acuerdo firmado hace seis meses, Intel y AT&T trabajarán juntas para producir un "chipset" que permita al operador lanzar servicios.

El "chipset", **que podría llegar a celulares y asistentes personales digitales, permitiría que los usuarios seleccionen un ícono de AT&T para hacer llamadas por Internet.**

AT&T, de Bedminster, Nueva Jersey, e Intel, de Santa Clara, California, se negaron a revelar cuánto invertirán en la iniciativa. (The Wall Street Journal)

Operador Móvil Holandés Firmó Acuerdo con Huawei; Desplegará Infraestructura de 3G

El operador móvil holandés Telfort firmó un acuerdo con Huawei Technologies, sobre tecnologías de tercera generación.

El convenio **permitiría que la empresa de telecomunicaciones ofreciera servicios inalámbricos de alta velocidad a sus consumidores.**

Telfort informó que eligió a Huawei por los progresos y bajos precios de esa fabricante china de equipo tecnológico.

Los talentos “tecnológicos e innovadores de Huawei son realmente impresionantes”, dijo el director general de Telfort, Ton Aan de Stegge. Añadió que las condiciones financieras del acuerdo son “muy atractivas” para Telfort, aunque no dio detalles.

Una fuente cercana al convenio dijo que el pedido **tiene un valor de entre 200 y 400 mde.**

El acuerdo de infraestructura móvil representa el primer contrato relevante de 3G en Europa para Huawei, una fabricante de equipo de bajo costo. **El mercado europeo es dominado por Ericsson, Nokia, Siemens, Alcatel y por la canadiense Nortel.**

La empresa china ha construido redes de 3G para Emirates Tecomunications, en Emiratos Árabes Unidos; Sunday Communications, en Hong Kong; Emtel, en Mauricio, y Telekom Malaysia, en Malasia.

Aan de Stegge dijo que otra ventaja del acuerdo con Huawei reside en que Telfort es el principal cliente de la empresa china en Europa.

Añadió que **un participante pequeño, como Telfort, probablemente no sería un consumidor importante para los proveedores grandes de red.** Huawei comenzará a desplegar la red 3G de Telfort antes del verano. (The Wall Street Journal)

Juez Pospuso hasta Febrero Sentencia para los Ex Líderes de Adelphia; También Entonces se Definirá Posible Indemnización

Un juez federal pospuso hasta el 23 de febrero la sentencia para el fundador de Adelphia Communications, John Rigas, y para su hijo, Timothy, a fin de **dar a los abogados el tiempo de definir si la parte acusada tendrá que pagar una indemnización por haber planeado y realizado una serie de fraudes.**

El retraso, buscado por los abogados de ambas partes, se deriva también de la **incertidumbre sobre algunos parámetros federales de sentencia**, dijo Paul Grand, defensor de Timothy Rigas.

Esa incertidumbre se agravó en junio, después de que la Corte Suprema determinó que los jueces estatales no podían alargar las sentencias de prisión con base en evidencias no escuchadas por el jurado.

Aunque ese dictamen se refería a un caso estatal, no federal, algunos **jueces han dicho que la opinión se aplica también a los tribunales nacionales.**

La Corte Suprema decidiría pronto si esa interpretación es correcta. El retraso en la sentencia de los Rigas da más tiempo a la corte para esclarecer el asunto, que podría incidir sobre la pena para los acusados (The Wall Street Journal).