

HOY EN TELECOMUNICACIONES

Informe Diario de los Negocios de Telecomunicaciones en México

un servicio de la decisión acertada, s. c.

Viernes 8 de Octubre, 2004 ◇ www.ladecisionacertada.com ◇ Tel 5768-1018 ◇ Fax 5768-0437

LDA by Mobile

www.lda.bz/mobile



Reciba HET en su Telcel.

envíe **acertada1** por SMS al **22566** y reciba los títulos de Hoy en Telecomunicaciones.

Resumen:

TELEFONÍA

- * Maxcom Concluyó Oferta de Intercambio y Capitalización de su Deuda; 98.1% de sus Tenedores Aceptaron la Reestructura
- * Filial Mexicana de Equant y Temsa Desarrollarán Soluciones IP; Serán Comercializadas por Firms Mexicanas
- * TV Azteca Rechazó Irregularidades en Caso Codisco-Unefon; Podría Alcanzar Acuerdo con la SEC; Analistas; Morgan Stanley Redujo Recomendación para Acciones de la Televisora
- * Nortel Networks Entrega Soluciones de Telefonía IP a Gobiernos Estatales y Locales; Tlaxcala es una de las Beneficiadas
- * Telmex Aclaró Publicidad de Tarifas por Servicio Adicional del 040
- * En Nuevo León Detuvieron a Presunto Responsable de Robar Cable de Telmex; Podría Ser Sentenciado a Más de 6 Años de Prisión

NEGOCIOS SATELITALES

- * Oferta de Reestructura de Satmex No Contemplaría los 188 mdd que Adeuda al Gobierno Federal

NEGOCIOS EN LÍNEA

- * Versión de que ToditoCard Ampliará su Negocio a Pagos por Internet; La Tarjeta servirá para Pagar Compras en Línea
- * Canieti Realizará *TI@mericas & Prosoft: Cumbre Internacional de la Industria del Software*; Oportunidad para que Firms Participen en el Crecimiento y Desarrollo del Sector
- * CB Richard Ellis Desarrollará Parque Tecnológico en Azcapotzalco; Invertirán Más de 100 mdd

TELEVISIÓN Y RADIO

- * Fox a Favor de la Reforma a la Ley Federal de Radio y TV; No se Debe Afectar la Libertad de Expresión ni la Seguridad Jurídica: CIRT

LICITACIONES PÚBLICAS

- * VPN
- * Telefonía Local y LD
- * Estaciones Telefónicas
- * Teléfonos a Prueba de Explosión
- * Sistema de Comunicación
- * Equipo de Radio
- * Videoconferencia y Switches

INFORME ESPECIAL

En 4Q04 Operadores Definirán Postura hacia Datos

Nortel Networks Espera que Operadores de Telefonía de AL Ofrezcan Más Servicios de Datos a Fines de 2004

La canadiense Nortel Networks espera que operadores latinoamericanos de telefonía ofrezcan más servicios de datos hacia fines del 2004.

El vicepresidente de Nortel para Latinoamérica y el Caribe, Kevin Taylor, dijo que **“la aplicación más importante sigue siendo voz, que lleva la punta en crecimiento en muchas de estas redes en Latinoamérica”**.

Consideró que no obstante **“poco a poco vemos que los datos van ganando espacio entre estos operadores”**.

El directivo consideró que **el cuarto trimestre será interesante porque en ese momento veremos a muchos operadores entrar en una etapa de definición**.

Agregó que **“no sólo como actores del segmento de voz, sino también en la manera en que evolucionan a datos”**.

Taylor señaló que **los operadores han comenzado a tomar más en serio las tecnologías de transporte de datos tales como EV-DO y EDGE**.

Las campañas de marketing comienzan a mostrar que las tecnologías de datos son más que el envío de mensajes cortos.

El ejecutivo dijo que **“en eso estamos orientados, en ayudar a operadores a entender mejor el mundo de los datos y posicionarse de mejor manera, haciendo que EDGE llegue a GSM y que EV-DO llegue a CDMA”**.

Añadió que en definitiva, a eso vamos a llegar. Que sea el 2005, el 2006 o el 2007 dependerá en gran medida de los entes reguladores de cada país, pero se viene”. (Notimex)

- * Rutedores y Switches
- * Equipo Satelital
- * Servidores y Equipo Informático
- * Soporte Equipos de Cómputo

PERSPECTIVA DE NEGOCIOS

* Malas Noticias del Sector Farmacéutico y Minorista Afectaron a la Bolsa; Dow Jones Perdió 114 Puntos y Nasdaq 1.1%

* Programa Americas Linkage de Miami se Extenderá Europa y Asia; Acerca Oportunidades de Negocios a Empresarios de AL y El Caribe

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

* Palm Espera Aumentar Participación de Mercado con Lanzamiento de Tungsten T5 en Latinoamérica

* En Brasil, Transit Telecom Busca Aumentar a 60 Mil su Cartera de Clientes de LD para Fines de 2004

* Brasil Telecom GSM Reportó Venta de Altos Volúmenes de Líneas de Pospago

* Firmas Brasileñas de Telecomunicaciones Reportaron Baja de 3.3% a Septiembre de 2004: Economática

* Incubadora Brasileña de Firmas de Tecnología Espera Generar Ingresos por 14 mdd en 2004

* Brasileña Cone Consulting Busca Generar Ingresos por 2.8 mdd en los Próximos 12 Meses con Apoyo de ProClarity

* Ecuatoriana Corta Solicitó Aclarar Condiciones para SMS entre los 3 Operadores Móviles del País

* En Colombia, Orbitel Espera Captar 200 Clientes Corporativos para su Servicio de Voz, Datos e Internet IP para Fines de 2005

* Filial Colombiana de Diveo Aumentará 50% Capacidad de Servicio de su Data Center

* Sistema Peruano de Salud Pública Lanzará Licitación para Suministro de Equipos de TI

* En El Caribe, Centennial Wireless Aumentó 12% sus Ingresos en su 1º Trimestre Fiscal

* En Trinidad y Tobago, TSTT Iniciaré Programa de Retiro Voluntario para Reducir en 700 el Número de sus Trabajadores

* AT&T Asumirá Cargos por 1 mil 100 mdd; Reflejaría Principalmente el Costo de 7 mil Liquidaciones

* Sólidas Ventas de Procesadores de 64 Bits Apoyaron Ganancias de AMD; Compensaron Mal Desempeño del Negocio de Memoria Flash

* Hutchison Recaudó 890 mdd al Fijar Precio de Oferta Pública Inicial; Se Ubicó en el Límite Inferior de un Margen ya Reducido

* Qualcomm Conversa con Fabricantes Japoneses de Teléfonos que Trabajan para NTT DoCoMo; Les Proporcionaría Chipsets para 3G

* Industria Discográfica Presentó Primeras Demandas contra Piratas en Gran Bretaña; Suman 28 Procesos Civiles

TELEFONÍA

Maxcom Concluyó Oferta de Intercambio y Capitalización de su Deuda; 98.1% de sus Tenedores Aceptaron la Reestructura

De acuerdo con la información de ayer del columnista Alberto Aguilar, Maxcom confirmó que concluyó la oferta de intercambio y capitalización de su deuda emitida en los mercados internacionales con vencimiento en 2007.

Destacó que **con ello su endeudamiento neto se redujo en 71%, al pasar de 179.2 mdd a 52.8 mdd.**

La firma consideró que la recalendarización de los vencimientos de deuda le permitirá atraer más inversiones.

Dijo que 98.1% de los tenedores participaron en la oferta para intercambiar su deuda por acciones de Maxcom y extender el vencimiento canjeándola por nuevos bonos de interés escalonado y vencimiento en 2009.

Asimismo, les permitirá tan sólo dar su consentimiento para la modificación de las obligaciones y restricciones financieras, sin necesidad de capitalizar o extender el vencimiento de sus bonos en 2007. (El Universal, Pág. 6F; Reforma, Pág. 3 Negocios)

Filial Mexicana de Equant y Tamsa Desarrollarán Soluciones IP; Serán Comercializadas por Firms Mexicanas

La filial mexicana del operador global de redes Equant y el integrador mexicano de sistemas de telecomunicaciones Tamsa signaron un acuerdo para desarrollar soluciones en conjunto.

Crearán soluciones que apoyen la convergencia de voz, datos y video a través de infraestructura IP. Sus soluciones compartidas serán comercializadas a firmas mexicanas.

Según Equant una solución de convergencia de red puede ayudar a identificar nuevas formas de reducir costos y simplificar la infraestructura de TI.

El director general de Equant México, Hernán Garza Villarreal, dijo que "Equant ha llevado a cabo una alianza significativa, la cual nos permitirá ofrecer a nuestros clientes una red integral global de datos con especialización mundial". (Notimex)

Tipo de Cambio	
Dólar Menudeo	11.4200
Dólar Fix	11.2874
Euro	14.0399

Tasas de Interés	
Cetes 28 Días	7.65%
TIIE	7.9900%
Tarjeta Ixe	26.88%

Mercados Bursátiles	
México IPC	11,097.96 (+0.06%)
NY DJ	10,125.40 (-1.12%)
NY Nasdaq	1,948.52 (-1.14%)

TV Azteca Rechazó Irregularidades en Caso Codisco-Unefon; Podría Alcanzar Acuerdo con la SEC: Analistas; Morgan Stanley Redujo Recomendación para Acciones de la Televisora

El director de Comunicación y Asuntos Públicos de TV Azteca, Jorge Mendoza, aseguró que no hubo irregularidades en el caso Codisco-Unefon.

Precisó que las operaciones que realizó el presidente de TV Azteca, Ricardo Salinas, se ajustaron perfectamente a la ley en la materia.

El ejecutivo enfatizó que la empresa cuenta con “suficientes elementos para demostrar la legalidad de esas operaciones”.

Al respecto, analistas del sector consideraron que la televisora podría alcanzar un arreglo con la Comisión de Valores de EU (SEC) antes de que ésta lleve el caso ante las autoridades judiciales.

El experto de Deutsche IXE, René Pimentel, dijo que **“de acuerdo con abogados, la SEC generalmente otorga las Wells Notices y después permite a las partes presentar su caso antes de emprender acciones legales.**

No obstante, Mendoza afirmó que “no tenemos que llegar a ningún acuerdo; solamente la verdad”.

Comentó que “se ha dicho que hubo irregularidades; yo puedo asegurar que no fue así. En este caso se iniciara un juicio que sería de carácter civil y habrá un periodo para demostrarlo”.

La empresa tiene un plazo determinado para explicar la forma en que actuó su presidente, Ricardo Salinas Pliego.

Mientras tanto, durante 2 días consecutivos, el mercado ha castigado el precio de las acciones de TV Azteca.

Al cierre de la jornada de ayer en la Bolsa Mexicana de Valores las acciones de la compañía pasaron de 7.23 a 6.98 pesos, lo que implicó una caída de 3.46%.

Por su parte, Morgan Stanley decidió reducir la recomendación para los títulos de la televisora de Ponderación Igual a Mercado a Ponderación Menor a Mercado, por temores a una posible acción en contra de la firma por parte de la SEC.

La analista de la correduría, Vera Rossi, comentó que **“estamos bajando a TV Azteca dados los recientes acontecimientos de la SEC”.**

La SEC planea demandar civilmente a Salinas Pliego por presuntas violaciones a las leyes de valores de EU, lo que podría ocasionar una multa para la empresa.

En contraparte, el columnista Darío Celis comentó que **“a estas alturas ya nadie duda que hubo fraude en la compra de deuda de Unefon y que los cargos que se preparan serán civiles y puede que hasta penales”.**

Consideró que “de ahí los recientes movimientos, con el sorpresivo pago de dividendos por 210 mdd, que coincide con la cifra denunciada. (El Financiero, Pág. 1 y 16; Reforma, Pág. 3 y 6 Negocios; El Economista, Pág. 31; Milenio Diario, Pág. 26; Excélsior, Pág. 2F; La Jornada, Pág. 28)

Nortel Networks Entrega Soluciones de Telefonía IP a Gobiernos Estatales y Locales; Tlaxcala es una de las Beneficiadas

Nortel Networks informó que proveerá soluciones de telefonía IP a 5 gobiernos estatales y locales.

Destacó que con ello **demuestra el continuo compromiso por mejorar las comunicaciones y promover la respuesta y preparación contra desastres por medio de la entrega de soluciones de red integrales y confiables.**

Estas soluciones complementan una implementación que se dio a conocer en Australia para el Nuevo Departamento de South Wales de la Industria Primaria para continuar con el éxito de la firma en el mercado global de redes de comunicación gubernamental.

Los nuevos clientes del sector público que ahora utilizan las soluciones de telefonía IP de Nortel Networks incluyen: Tlaxcala, México; el Condado Montgomery, Penn; la unión Commonwealth de Kentucky; el Departamento de Transportes de Iowa, y Washington.

El compromiso de Nortel Networks con los clientes gubernamentales forma parte de su iniciativa de Empresa Virtual.

Entregará soluciones multimedia de IP que permitan compartir información y aumentar capacidades de colaboración a través de servicios que permiten una mayor satisfacción y lealtad por parte de los clientes.

El vicepresidente de Soluciones de la Industria a Nivel Mundial para Nortel Networks, Dan Young, dijo que “la visión de Nortel Networks para el sector gubernamental está enfocado en la personalización de soluciones”.

Agregó que estas **permitirán a las agencias comunicarse de forma transparente al mismo tiempo que protegen su información y continúan siendo operacionales sin importar las condiciones externas.**

El directivo aseguró que “nuestro objetivo es brindarles las herramientas necesarias para dar un mejor servicio a los componentes, las empresas y los socios, en los sectores tanto público como privado”.

Nortel Networks ayuda a los gobiernos estatales y locales a seguir la huella de una migración exitosa hacia la telefonía IP, al mismo tiempo que mejoran las comunicaciones y la colaboración para ayudarles a ofrecer un mejor servicio a sus componentes.

Las soluciones de telefonía IP de Nortel Networks también están ayudando a estos gobiernos a ofrecer los medios para proteger tanto la infraestructura como la información para la continuidad empresarial en situaciones de emergencia.

El gobierno de Tlaxcala eligió la solución de telefonía IP de Nortel Networks para aumentar su productividad y reducir los costos operativos.

Esta solución, basada en Nortel Networks Communication Server 1000, fue elegida por su facilidad de implementación y por el hecho de que aprovecha y evoluciona los servicios al mismo tiempo que preserva las inversiones en el equipo existente.

El coordinador de la Red de Información del Gobierno de Tlaxcala, José Luis Rosas Lezama, dijo que **“fue la solución más confiable y segura para los servicios que requeríamos”**.

Tlaxcala también planea migrar todas sus oficinas a la solución IP de Nortel Networks en un futuro cercano, por medio de la implementación de nuevos servicios, como centros de contacto, redes virtuales privadas (VPNs) y aplicaciones IP móviles.

El Condado Montgomery eligió la Solución Government Convergence, basada en switches Optical Ethernet, para completar una migración transparente, sin interrupciones, de redes separadas de voz y datos a una sola red multimedia de alto desempeño.

A través de la solución de Nortel Networks, la unión Commonwealth de Kentucky, con sus más de cuatro millones de residentes, ahora pueden ofrecer de una forma segura, privada y rápida, los servicios críticos gubernamentales que sus componentes necesitan.

Para ofrecer sistemas y servicios de transporte modernos y seguros a quienes viajan en Iowa, el Departamento de Transportes de Iowa (IaDOT) está trabajando con Nortel Networks para implementar una Solución Secure Government Infrastructure.

Mientras que para permitir que los ciudadanos tengan acceso a los beneficios de una forma conveniente y segura, y para asegurar el cumplimiento de los mandatos estatales, el Departamento de Seguridad Laboral del Estado de Washington implementó una solución de centro telefónico basado en Nortel Networks Symposium con un sistema integrado de respuesta de voz.

Telmex Aclaró Publicidad de Tarifas por Servicio Adicional del 040

En carta a *Reforma*, el Director de Alianzas Estratégicas, Comunicación y Relaciones Institucionales de Telmex, Arturo Elías Ayub, informó que el servicio de "completación" en 040 inició el 1 de abril de 2003 a nivel nacional.

Aseguró que **la publicidad se ha hecho en encartes en todos los recibos telefónicos al momento de su lanzamiento.**

El directivo agregó que también se ha informado en 1 millón 500 mil tarjetas Ladatel, 500 mil Flyers en tiendas Telmex, 350 mil caballetes en cajas de pago, grabación en 040.

Precisó que **la grabación en el 040 sobre esta información estuvo operando desde el lanzamiento del servicio adicional hasta el 18 de junio de 2004, un total de 14 meses.** No se ofrecieron más detalles. (Reforma, Pág. 3 Negocios)

En Nuevo León Detuvieron a Presunto Responsable de Robar Cable de Telmex; Podría Ser Sentenciado a Más de 6 Años de Prisión

La Agencia Federal de Investigaciones, en coordinación con la Policía Estatal de Nuevo León y personal de seguridad de Telmex detuvieron a Baltasar Reyna Guajardo por cortar y robar cable telefónico de cobre.

Indicaron que **el detenido podía ser sentenciado a una pena de más de 6 años de prisión.**

Los informantes explicaron que esta persona fue sorprendida en flagrancia con entre 3 y 5 personas más, mismas que se dieron a la fuga en la Avenida Eugenio Garza Sada, entre Avenida del Estado y Bachilleres en la Colonia Tecnológico.

Aseguraron que **cuentan con información suficiente para localizar a las otras personas que se fugaron y detener a 9 personas en total involucradas en estos ilícitos.**

Las autoridades indicaron que Reyna Guajardo proporcionó datos suficientes de los establecimientos en donde vendían el cable telefónico de cobre, por lo que realizarán cateos en domicilios particulares, industrias y negocios. (El Universal, Pág. A 14; Milenio Diario, Pág. 14)

NEGOCIOS SATELITALES

Oferta de Reestructura de Satmex No Contemplaría los 188 mdd que Adeuda al Gobierno Federal

De acuerdo con el columnista Darío Celis, Satmex presentó hace unos días un planteamiento para reestructurar su deuda de alrededor de 713 mdd.

Consideró que **“es muy difícil que vaya a prosperar, toda vez que no contempla en ningún lado el menoscabo de 188 mdd contraídos con el gobierno federal”.**

El periodista señaló que UBS se aboca principalmente a los tenedores de bonos, que representan otros 525 mdd y Rothschild es el asesor gubernamental. (Reforma, Pág. 6 Negocios)

NEGOCIOS EN LÍNEA

Versión de que ToditoCard Ampliará su Negocio a Pagos por Internet; La Tarjeta servirá para Pagar Compras en Línea

De acuerdo con el columnista Rogelio Varela, ToditoCard decidió extender su negocio a los pagos por Internet.

Aseguró que **Todito.com identificó una oportunidad en el e-Commerce al habilitar a partir de este mes sus tarjetas de acceso a Internet para que sirvan también como medio de pago para compras en línea.**

El periodista consideró que la ventaja de las tarjetas de Todito es que tiene un monto acotado que se podrá descontar en una o varias compras.

Señaló que **con este lanzamiento la firma refuerza su estrategia de dar más valor agregado a sus tarjetas de prepago.**

Varela opinó que Todito está contribuyendo a crear un nuevo entrono para las empresas que piensan en Internet, donde se aleja la idea de que todo lo que pasa por la red es gratis, y por el contrario, puede implementar la gestión de los canales tradicionales de venta.

Indicó que **la expectativa es atender un mercado de 27 millones de usuarios de Internet, cerca de 14 millones en México y el resto entre la población hispana de EU.**

Según el columnista, Todito calcula que para 2005 las ventas en lía vía sus tarjetas le generarán 200 mdp, es decir que apuesta a duplicar su negocio base.

Explicó que **el siguiente paso de Todito ha sido firmar convenios con proveedores de servicios en línea, como Mediarling.com y Dialpad.com, que están en el negocio de VoIP.**

El periodista enfatizó que de este modo Todito consolida una oferta para las ventas en línea que impulsarán el comercio electrónico en México. (El Financiero, Pág. 24)

Canieti Realizará TI@mericas & Prosoft: Cumbre Internacional de la Industria del Software; Oportunidad para que Firms Participen en el Crecimiento y Desarrollo del Sector

La Cámara Nacional de la Industria Electrónica, de Telecomunicaciones e Informática (Canieti) anunció la realización del *TI@mericas & Prosoft: Cumbre Internacional de la Industria del Software*.

Indicó que **esta segunda edición de la cumbre busca forjar la infraestructura humana y tecnológica en México para presentar una oferta explotable de desarrollo de software y TI.**

La cámara precisó que el evento incluye conferencias magistrales, seminarios, talleres y mesas de negociación y se realizarán del 27 al 29 de octubre en Tijuana, Baja California y San Diego, California.

Precisó que **el evento es organizado junto con el Prosoft, la Asociación de Distribuidores de Tecnología Informática y Comunicaciones.**

La organización consideró que esta cumbre representa una excelente oportunidad para que las empresas mexicanas de TI tomen parte en el crecimiento y desarrollo potencial del país en el sector y aporten su experiencia y creatividad.

La presidenta de la Canieti, María Teresa Carillo Prieto, aseguró que **la cámara participa activamente en iniciativas y programas de impulso al sector como el Prosoft.**

Destacó que cifras de Select indican que el mercado de software en México podrá crecer hasta 4% a 695 mdd en 2004 y alcanzar 7.2% en 2005, por un total de 745 mdd.

La directiva aseguró estar convencida de que nuestro país cuenta con un gran potencial para desarrollar la industria del software por lo que industria y gobierno trabajando juntos lograran que el impulso que el sector requiere.

CB Richard Ellis Desarrollará Parque Tecnológico en Azcapotzalco; Invertirán Más de 100 mdd

El presidente de CB Richard Ellis en México, Agustín Alvarado, informó que la compañía desarrollará un Parque Tecnológico en Azcapotzalco.

Precisó que **se invertirán 100 mdd en el Tecnoparque que tendrá como características principales un ambiente de campus universitario donde se alojarán las empresas.**

El directivo aseguró que tendrá edificios con buena iluminación y dispositivos que permiten el ahorro de energía eléctrica, favorecen la comunicación y la eficiencia.

Precisó que **su primer cliente es el banco HSBC**, que eligió el Tecnoparque como una central de administración y operación. (El Financiero, Pág. 22)

TELEVISIÓN Y RADIO

Fox a Favor de la Reforma a la Ley Federal de Radio y TV; No se Debe Afectar la Libertad de Expresión ni la Seguridad Jurídica: CIRT

El presidente Vicente Fox se pronunció a favor de una reforma a la Ley Federal de Radio y Televisión.

Indicó que ésta debe nacer de **“un diálogo libre, abierto, en el que todos sean escuchados”**.

Como parte de la 46 Semana Nacional de Radio y Televisión, el mandatario aseguró que su gobierno comparte la preocupación de la industria “por hacer que el marco jurídico de la radio y la televisión se ajuste a la nueva realidad democrática del país”.

Dijo que **en el debate sobre esta reforma “es preciso asumir el interés nacional de manera corresponsable, privilegiando el diálogo y la discusión libre, abriendo espacio a la razón democrática”**.

Por su parte, el actual presidente saliente de la Cámara Nacional de la Industria de Radio y Televisión (CIRT), Jorge Mendoza, recordó que “en estos últimos días la industria ha manifestado su acuerdo sobre la conveniencia para actualizar la ley de radio y televisión”.

Consideró que esta reforma **tendrá que hacerse con el cuidado de no afectar la libertad de expresión y la seguridad jurídica de nuestros concesionarios**.

Mendoza comentó que “la industria, a través de su consejo, mantiene una relación abierta y constructiva con los nuevos actores políticos del país; sin embargo, algunas veces nos hemos topado con intereses individuales o de grupo que por encima del interés nacional”.

En tanto que el senador panista Javier Corral comentó que **“por primera vez en muchos años hay una coincidencia para iniciar una reforma legal”**.

Agregó que “hay una conciencia generalizada de la necesidad de una modernización para la industria; en el Senado podremos retomar la invitación a generar un diálogo franco y fructífero, no será la primera que lo hagamos”.

El legislador consideró positivo que “haya diálogo y apertura por parte de la industria pues me parece fundamental que en este periodo y a más tardar los primeros meses del que sigue debemos decidir sobre una reforma electoral que necesariamente atraviesa a los medios de comunicación”.

En tanto que el coordinador de los senadores priístas, Enrique Jackson, se refirió al desplegado publicado por intelectuales y comunicadores con la exigencia de apertura de nuevas redes nacionales de televisión,.

Garantizó que sobre el tema habrá una discusión en extremo seria, cuidadosa, prudente, con gran responsabilidad para que no se afecten derechos e intereses de la industria.

El senador manifestó la necesidad de que “haya reglas de participación en el conjunto nacional, pero fuera de eso no hay intención, soy muy claro ahí, de acotar o reducir el espacio y la acción de los medios de comunicación”.

Mientras que el coordinador de la fracción del PRD en el Senado, Jesús Ortega, consideró **necesario revisar dicha ley, en particular el régimen de concesiones**.

Invitó a los miembros de la industria y de sectores interesados a plantear propuestas en la materia. (Milenio Diario, Pág. 25; El Universal, Pág. A1 y A17; El Economista, Pág. 42; Excélsior, Pág. 2F; Reforma, Pág. 1 y 9 Negocios; El Financiero, Pág. 16 y 17)

LICITACIONES PÚBLICAS

VPN

La secretaría del Medio Ambiente y Recursos Naturales convocó a participar en su licitación número 00016057-016-04 para la contratación de red privada virtual con un presupuesto mínimo de 25 mdp y máximo de 40 mdp. La fecha límite para adquirir las bases es el 15 de octubre de 2004 y el acto de presentación de proposiciones y apertura de propuestas se técnicas se efectuará el 21 de octubre de 2004 a las 10:30 horas. (DOF, 1ª Sección Pág. 55)

Telefonía Local y LD

La SCT convocó a participar en su licitación número 00009077-001-04 para una aportación no recuperable de bandas de frecuencia de espectro radioeléctrico, para apoyar la construcción de infraestructura para el servicio público de telefonía básica local y de LD tipo residencial y a través de caseta pública de vivienda y de caseta en vía pública. Que cuenta con 98 mil 426 líneas con aportación no recuperable y bandas de frecuencia y 37 mil 136 líneas únicamente con bandas de frecuencia. La fecha límite para adquirir las bases es el 15 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 1ª Sección Pág. 62)

Estaciones Telefónicas

El Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática convocó a participar en su licitación número 06131001-026-04 para la compra de 35 estaciones telefónicas, 57 switches LAN. La fecha límite para adquirir las bases es el 20 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 2ª Sección Pág. 96)

Teléfonos a Prueba de Explosión

Pemex Refinación convocó a participar en su licitación **internacional** número 18576033-025-04 para la compra de 30 teléfonos a prueba de explosión. La fecha límite para adquirir las bases es el 22 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 2ª Sección Pág. 25)

Sistema de Comunicación

La secretaría de Turismo convocó a participar en su licitación **internacional** número 00211001-006-04 para la implementación y puesta en marcha de un sistema de comunicación. La fecha límite para adquirir las bases es el 20 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 1ª Sección Pág. 64)

Equipo de Radio

El Instituto Nacional de Antropología e Historia convocó a participar en su licitación **internacional** número 11151001-013-04 para la compra de 5 radio base de 4 canales en la banda UHF. La fecha límite para adquirir las bases es el 15 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 3ª Sección Pág. 1)

Videoconferencia y Switches

La Comisión Federal de Electricidad convocó a participar en su licitación número 18164043-015-04 para la compra de 10 equipos de videoconferencia, 1 equipo de control multipunto y 1 switch 24 puertos. La fecha límite para adquirir las bases es el 21 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 1ª Sección Pág. 74)

La secretaría de salud convocó a participar en su licitación **internacional** número 00012001-10-04 para la compra de 13 paquetes de videoconferencias. La fecha límite para adquirir las bases es el 11 de noviembre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 1ª Sección Pág. 69)

Rutedores y Switches

La Casa de Moneda de México convocó a participar en su licitación número 06362001-001-04 para la compra de 2 ruteadores, 3 switches, tarjetas troncales IP, equipo central de procesamiento de llamadas y computadoras. La fecha límite para adquirir las bases es el 15 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 1ª Sección Pág. 70)

Equipo Satelital

El gobierno del estado de Guanajuato convocó a participar en su licitación **internacional** número 40051001-034-04 para la compra de 1 paquete de transmisión satelital y 1 paquete transmisor de TV. La fecha límite para adquirir las bases es el 12 de octubre de 2004. (El Universal, Pág. A14)

Servidores y Equipo Informático

El Instituto Nacional de Estadística, Geografía e Informática convocó a participar en su licitación número 06131001-025-04 para la compra de 16 servidores, 1 mil 605 computadoras y 250 computadoras portátiles. La fecha límite para adquirir las bases es el 20 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 2ª Sección Pág. 95)

La Comisión Federal de Electricidad convocó a participar en su licitación número 18164043-016-04 para la compra de 3 servidores, 33 computadoras portátiles y 77 estaciones de trabajo. La fecha límite para adquirir las bases es el 16 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 1ª Sección Pág. 74)

El Instituto de Seguridad y Servicios sociales de los Trabajadores del Estado convocó a participar en su licitación número 00637145-012-04 para la compra de 1 servidor, 12 switches de redes locales, 216 computadoras personales y 7 computadoras portátiles. La fecha límite para adquirir las bases es el 12 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 2ª Sección Pág. 48)

La Universidad Autónoma de Aguascalientes convocó a participar en su licitación número 29025001-005-04 para la compra de 1 servidor 40 computadoras ensambladas y 11 portátiles. La fecha límite para adquirir las bases es el 28 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 3ª Sección Pág. 17)

La Policía Federal Preventiva convocó a participar en su licitación número 22100003-002-04 para la compra de 440 computadoras personales y 20 computadoras portátiles. La fecha límite para adquirir las bases es el 21 de octubre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 3ª Sección Pág. 15)

Soporte Equipos de Cómputo

Pemex Gas y Petroquímica convocó a participar en su licitación **internacional** número 18577001-029-04 para la contratación de 1 servicio de soporte preventivo y correctivo a PC's y periféricos. La fecha límite para adquirir las bases es el 10 de noviembre de 2004. (Jueves 7 de Octubre, DOF, 2ª Sección Pág. 19)

PERSPECTIVA DE NEGOCIOS

Malas Noticias del Sector Farmacéutico y Minorista Afectaron a la Bolsa; Dow Jones Perdió 114 Puntos y Nasdaq 1.1%

Una serie de malas noticias sobre el sector farmacéutico y minorista, así como la nueva alza en el precio del petróleo determinaron el rumbo de los títulos estadounidenses durante el jueves, cuando las ligeras pérdidas registradas en la mañana se agravaron posteriormente.

Los **participantes del mercado se preparaban también para el reporte de empleo previsto para el viernes**, a fin de determinar si las recientes muestras de repunte económico se estaban reflejando en nuevas contrataciones.

Al cierre, el Promedio Industrial **Dow Jones perdió 114.52 puntos o 1.1%, a 10 mil 125.40.**

El Standard & Poor's retrocedió 11.40 unidades, 1%, a 1 mil 130.65, y el índice compuesto **Nasdaq bajó 22.51 puntos o 1.1%, a 1 mil 948.52.**

Las mayores perdedoras dentro del Dow Jones fueron Pfizer y Merck, con 3.8% y 2.2 %, respectivamente, a 29.99 y 30.98 dólares

Las grandes acciones farmacéuticas experimentan aún los efectos de la decisión tomada la semana pasada por Merck, para retirar del mercado la droga Vioxx contra la artritis.

Un reporte del New England Journal of Medicine sugirieron también que el medicamento Celebrex de Pfizer podría causar problemas cardiovasculares parecidos a los que llevaron al retiro de Vioxx.

Los descensos de Pfizer y Merck representaron casi 20 % de la caída del Dow Jones.

Sirius Satellite aumentó 3.3%, a 4 dólares, luego que los inversionistas recibieron bien la noticia de que la estrella de la radio Howard Stern había firmado un contrato de exclusividad con la compañía satelital. (Financial Times)

Programa *Americas Linkage* de Miami se Extenderá Europa y Asia; Acerca Oportunidades de Negocios a Empresarios de AL y El Caribe

La Cámara de Comercio del Gran Miami (GMC), Enterprise Florida y el Departamento de Comercio de EU preparan la quinta fase nacional del programa anual *Americas Linkage* que se realizará los próximos 28 y 29 de octubre y que extenderá su alcance a Europa y Asia.

Empresarios de América Latina y El Caribe visitarán Miami para buscar oportunidades de negocio con compañías de Florida.

Americas Linkage se ha convertido en una parte integral de la Red de Servicios Internacionales de la Cámara de Comercio del Gran Miami.

El presidente de Comité de Iniciativas Globales de la Cámara, Tony Santos, señaló que “por 5 años consecutivos, empresarios de América Latina, el Caribe y la Florida se han reunido para establecer contactos y nuevas relaciones de negocios”.

Destacó que “**este año los participantes también tendrán oportunidad de explorar nuevos mercado en Europa y Asia**”.

El directivo comentó que “la posición geográfica estratégica de Florida, unida a su excelente infraestructura, su oferta de servicios profesionales y su ambiente de negocios internacionales, brinda una plataforma de lanzamiento para compañías que están buscando expandirse a cualquier lugar del mundo”.

Para mayor información el URL es: <http://www.efloridabusiness.com>

AMÉRICA LATINA Y EL MUNDO

Palm Espera Aumentar Participación de Mercado con Lanzamiento de Tungsten T5 en Latinoamérica

La estadounidense Palm espera aumentar levemente su participación de mercado de 80% en Latinoamérica con el lanzamiento de su último modelo, Tungsten T5.

La directora de Marketing de Palm Latinoamérica, Valeria Cole, indicó que “cuando se tiene 80% de participación se habla más bien de mantenimiento”.

Agregó **“yo creo que aun con este nuevo producto y con el tema de que recién estamos haciendo esfuerzos en teléfonos inteligentes, creo que aún hay oportunidad de avanzar un poquito”**.

Según cifras de IDC, durante el primer trimestre del 2004, Palm vendió 124 mil 687 unidades, mientras que sus dos competidores más cercanos comercializaron 26 mil 179 unidades en conjunto en Latinoamérica.

México es el mercado latinoamericano más importante para estos 3 fabricantes y, en el caso de Palm Latinoamérica, representa entre 7 y 10% de las ventas mundiales.

El modelo Tungsten T5 -para usuarios corporativos, incluye un disco duro de 256 Mb y no es vulnerable a la pérdida de información cuando la batería está baja.

La unidad también puede servir como memoria flash cuando se conecta a un computador mediante un cable USB.

La ejecutiva explicó que la x compañía decidió catalogar este producto como una computadora de mano ya que **“permite hacer más con tu información que la PDA”**.

En cuanto a conexión, la nueva computadora de mano incluye tecnología Bluetooth para acceso a Internet y comunicaciones con otros productos con esta tecnología.

Dentro de la oferta de Palm, existe un solo producto que no incluye funcionalidades de conexión. (Notimex; El Economista, Pág. 42)

En Brasil, Transit Telecom Busca Aumentar a 60 Mil su Cartera de Clientes de LD para Fines de 2004

La brasileña Transit Telecom busca a aumentar su cartera de clientes de LD a 60 mil para fines de año, frente a los 40 mil con que cuenta actualmente.

El operador, que utiliza el código 17, promete ahorrar hasta 20% en las llamadas de LD.

Para aumentar la cartera de clientes y fortalecer su posición en este segmento, Transit se encuentra en la etapa final de planificación de una nueva campaña de marketing.

La firma **expandió operaciones a diversas regiones del país en una apuesta por perder el título de “operador espejo” que se da a los operadores que adquieren licencias para ciudades con menos de 200 mil habitantes.**

El director de TI de Transit, Alexandre Alves, dijo que **“nacimos como operador espejo, pero superamos ese concepto hace un tiempo”**.

Aseguró que **“supimos explorar las carencias del mercado en los últimos años y hemos experimentado un verdadero auge en nuestro negocio”**.

En los últimos dos años, Transit se ha expandido a 600 ciudades del estado de Sao Paulo, en tanto que el regulador de telecomunicaciones Anatel la ha autorizado para operar en otros 1 mil 120 municipios .

El operador apunta a aumentar la cantidad de canales de distribución indirectos a 100 hacia fines del 2004, frente a los 70 que tiene ahora.

En la actualidad, Transit ofrece servicio telefónico a 10 mil hogares y a 12 mil compañías que generan un total de 10 millones de llamadas al mes.

La compañía ya ha invertido gran parte de los 20 mdr (7 mdd) destinados a inversión para este año, que incluyen 3.5 mdr para comercialización y publicidad. (Notimex)

Brasil Telecom GSM Reportó Venta de Altos Volúmenes de Líneas de Pospago

La recién lanzada rama móvil de Brasil Telecom -BrT GSM- registró resultados “sorprendentes” con un alto volumen de línea de pospago.

Consideró que **este resultado representa una rentabilidad superior al promedio del mercado.**

BrT GSM debiera revelar sus cifras de ventas de líneas luego de los primeros 30 días de operación, que comenzó el 27 de septiembre.

La compañía atribuye su éxito inicial a las promociones como Pula-Pula, donde los suscriptores que ya son clientes de línea fija, quienes pagan una cuenta en un mes y al siguiente tienen un descuento equivalente al monto de la factura anterior. (Notimex)

Firmas Brasileñas de Telecomunicaciones Reportaron Baja de 3.3% a Septiembre de 2004: Economatica

De acuerdo con un estudio de Economatica, las 18 compañías brasileñas de telecomunicaciones que operan en la bolsa de valores de Sao Paulo reportaron baja en el valor combinado de sus acciones de 3.3% en promedio en lo que va del año.

Precisó que **Si un inversionista hubiese puesto 100 reales en las acciones de estas 18 compañías a comienzos de año, habría perdido 3.3% del valor de la inversión total.**

El estudio se basó en el valor de las acciones registrado el 5 de octubre.

El sector de las telecomunicaciones fue el único que registró una baja en la rentabilidad entre los 17 segmentos que figuran en el estudio de Economatica.

El peso del sector de las telecomunicaciones fue suficiente para disminuir el crecimiento del índice general Bovespa a 8.9%, a pesar del crecimiento de 70.5% del sector automotor y el 62% del sector de la maquinaria industrial.

De hecho, los 16 sectores que registraron crecimiento positivo lograron aumentos de rentabilidad superiores al 8.9% del índice Bovespa. (Notimex)

Incubadora Brasileña de Firmas de Tecnología Espera Generar Ingresos por 14 mdd en 2004

La incubadora brasileña de firmas de tecnología Coppe, operada por la Universidad Federal de Río de Janeiro (UFRJ), espera generar ingresos por 40 mdr (14 mdd) este año, más del doble de los 15 mdr reales facturados en 2003.

Coppe ha trabajado con un total de 23 compañías y planea llamar a licitación hacia fines del 2004 para aceptar 4 nuevas empresas, además de la creación de una incubadora de industrias de diseño.

En septiembre, Coppe recibió tres nuevas empresas como resultado de una licitación que lanzó en junio.

Los criterios de evaluación fueron: factibilidad técnico-económica, perfil del grupo, grado de innovación, efecto modernizador en la economía y posibilidad de interacción de la compañía con actividades de investigación desarrolladas en la universidad.

La incubadora, clasificada como base de tecnología, fue creada para dar impulso a los empresarios mediante el traspaso de conocimiento generado en la investigación académica al mundo de los negocios, lo que logra a través de nuevos productos y servicios.

Las compañías que conforman la cartera de Coppe han creado más de 70 productos de tecnología y 350 puestos de trabajo directos, más de un tercio de los cuales son ocupados por estudiantes de maestrías y doctorados que acaban de graduarse.

La incubadora de industrias de diseño es un proyecto piloto que implica sumar un edificio para dar cabida a las seis compañías provenientes de los sectores de joyería, muebles y embalaje. El piloto se desarrolla en sociedad con la asociación de pequeñas empresas Sebrae.

Brasileña Cone Consulting Busca Generar Ingresos por 2.8 mdd en los Próximos 12 Meses con Apoyo de ProClarity

La consultora brasileña Cone Consulting pretende aumentar sus ingresos en 8 mdr (2.8 mdd) durante los próximos 12 meses mediante la distribución de productos fabricados por la estadounidense ProClarity.

El presidente de Cone Consulting, Herton Götz, dijo que **las ventas de ProClarity representan aproximadamente 50% del total de ingresos de Cone Consulting.**

Aseguró que la compañía formó un grupo de 4 revendedores y 8 representantes interesados en vender productos ProClarity.

Los revendedores y representantes constituyen 60% de las ventas de ProClarity para Cone, en tanto que 40% restante lo cubren las ventas directas.

Cone Consulting, fundada hace un año, comenzó a operar en Brasil con una inversión inicial de 1 mdr. (Notimex)

Ecuatoriana Corta Solicitó Aclarar Condiciones para SMS entre los 3 Operadores Móviles del País

La ecuatoriana Porta solicitó al regulador de telecomunicaciones, Senatel, que aclare ciertas condiciones fijadas para el intercambio de mensajes de texto entre los tres operadores móviles del país.

Senatel fijó el 11 de octubre como plazo para que Porta y BellSouth faciliten la interconexión de SMS con el operador PCS Alegro, con una tarifa de 0.018 dólares por mensaje.

El vicepresidente de asuntos regulatorios de Porta, Daniel Bernal, manifestó que los 3 operadores llegaron a un acuerdo preliminar y a partir de ese documento la Senatel fijó las condiciones necesarias para implementarlo.

Sin embargo, el regulador modificó algunos puntos.

Alegro aceptó de palabra las tarifas de interconexión de 0.04 dólares en el acuerdo anterior.

Bernal indicó que **existen condiciones como las instalaciones técnicas o la dimensión de las plataformas que necesitan revisión, así como analizar la tarifa de interconexión.**

Agregó que si la Senatel quiere el cruce de mensajes con la estatal Alegro, exigirán trato y condiciones iguales para todos los operadores.

BellSouth apelará la decisión de la Senatel argumentando que el proceso se debe desarrollar de manera legal y coherente, respetando los acuerdos y la ley.

Añadió que la compañía quiere que una firma independiente se encargue de la plataforma de intercambio de mensajes.

De acuerdo con Bernal **la orden de Senatel exige a Porta y BellSouth que se interconecten con Alegro, sin embargo, no pide específicamente a las primeras dos compañías que se interconecten entre sí, aunque tienen un acuerdo inicial.**

Para que tanto los usuarios de BellSouth como de Porta crucen SMS, ambas compañías necesitan suscribir este acuerdo inicial y hacer compatibles sus tecnologías, lo que no debiera tardar mucho, informó la prensa local.

Una vez que el mandato de la Senatel entre en vigor, los mensajes enviados de las terminales de Alegro con destino a usuarios de Porta o BellSouth pasarán por un nuevo portal, que Alegro adquirió mientras los tres operadores trabajaban en el acuerdo. (Notimex)

En Colombia, Orbitel Espera Captar 200 Clientes Corporativos para su Servicio de Voz, Datos e Internet IP para Fines de 2005

La colombiana de LD Orbitel espera cerrar 2005 con 200 clientes corporativos para su servicio de voz, datos e Internet basado en IP, frente a los 100 clientes con que cuenta en la actualidad.

El vicepresidente de Servicios Internacionales, Juan Guillermo Vélez, indicó que **la cartera de clientes IP está compuesta principalmente por empresas locales con operaciones en todo el país o con oficinas en el extranjero.**

La solución integra diferentes productos, tales como voz pública, voz corporativa, Internet corporativa, servicio de hosting, Webmail, *roaming* y *Web reporting* en un solo paquete.

El servicio también es parte de la plataforma que Orbitel usa para entregar transmisión de datos, redes corporativas y acceso a Internet de banda ancha.

Vélez agregó que sus clientes pueden tener acceso a la red corporativa desde fuera de la oficina y en un ambiente seguro.

Orbitel lanzó el servicio en Colombia hace 4 meses y está semana comenzó a entregarlo a empresas con oficinas en EU.

El principal mercado objetivo lo componen las grandes firmas con más de una oficina, sea en Colombia o en EU, y conexiones permanentes con empresas de toda Latinoamérica. (Notimex)

Filial Colombiana de Diveo Aumentará 50% Capacidad de Servicio de su Data Center

La filial colombiana del proveedor latinoamericano de banda ancha Diveo está haciendo una gran inversión para duplicar el espacio físico de su Data Center y aumentar la capacidad de servicio en 50%.

La gerente de marketing de la compañía, Natalia Gutiérrez, dijo que **ya han comenzado con las modificaciones en su Data Center y esperan terminar durante el primer semestre del 2005.**

Sin embargo, no pudo entregar cifras sobre la inversión.

La empresa también planea aumentar la confiabilidad de los servicios de respaldo y del sistema de energía eléctrica.

Al mismo tiempo, **está renovando un centro alterno de desastres para atender los planes de contingencia de los clientes en caso de emergencia.**

Diveo de Colombia usa el Data Center para ofrecer hosting exclusivo y compartido, ordenación con varios niveles de conectividad, servicios de seguridad y de externalización. (Notimex)

Sistema Peruano de Salud Pública Lanzará Licitación para Suministro de Equipos de TI

El sistema peruano de salud pública, Essalud, lanzará una licitación dentro de las próximas semanas para el suministro de equipos de TI a fin de centralizar la información e interconectar sus oficinas en todo el país.

El presidente ejecutivo de la institución, José Luis Chirinos, dijo que **con esta licitación, Essalud espera actualizar los historiales clínicos, las interconsultas y las citas recurrentes, entre otros servicios.**

Dijo que “por ejemplo, si un paciente de Pucallpa o de otro lugar es transferido a cualquier hospital de Lima, sus datos estarán actualizados, y su transferencia confirmada, en tiempo real” ejecutivo.

Essalud necesita agilizar el tiempo que toman los trámites asistenciales y administrativos, en especial luego de la entrega de los equipos médicos adquiridos en las últimas semanas. (Notimex)

En El Caribe, Centennial Wireless Aumentó 12% sus Ingresos en su 1º Trimestre Fiscal

En El Caribe los ingresos del operador móvil estadounidense Centennial Wireless provenientes llegaron a 83 mdd en el primer trimestre fiscal, un alza de 12% frente a igual trimestre del año pasado.

El gerente general de la empresa, Michael Small, dijo que **Centennial cerró el trimestre con 516 mil 700 suscriptores inalámbricos en el Caribe**.

Agregó que la compañía tiene una participación cercana a 20% del mercado inalámbrico de Puerto Rico, y una cuota de 30% del mercado de pospago.

El ejecutivo indicó que **“en pospago, en especial entre los clientes que gastan más de 50 dólares todos los meses, estimamos que tenemos más del 30% del mercado. Nos enfocamos en el usuario frecuente”**.

Consideró que “el cliente de pospago promedio en Puerto Rico usa más de 1 mil 300 minutos al mes”.

Las redes caribeñas de Centennial se encuentran en República Dominicana, Puerto Rico y las Islas Vírgenes Estadounidenses. (Notimex)

En Trinidad y Tobago, TSTT Iniciará Programa de Retiro Voluntario para Reducir en 700 el Número de sus Trabajadores

La dominante trinitense de telecomunicaciones TSTT planea comenzar un programa de retiro voluntario conocido como VSEP para reducir en 700 personas su fuerza de trabajo antes de marzo próximo.

A los 3 mil 500 empleados se les está ofreciendo indemnizaciones en una apuesta por reducir el tamaño de la compañía y hacerla más competitiva antes de que el sector se abra a la competencia el próximo año.

El vicepresidente de Eficacia Organizacional de la empresa, Oliver Flax, dijo que reorganizar la estructura de la compañía de manera que pueda defender su participación de mercado provocará un excedente de personal.

Las empresas de telecomunicaciones con un negocio similar al de TSTT promedian cerca de la mitad de la cantidad de empleados que tiene la compañía, y advierten la necesidad del VSEP.

Flax consideró que “hay un grado de urgencia en ello”.

En tanto que el sindicato de trabajadores de las comunicaciones CWU amenazó con tomar medidas legales contra el VSEP, que a su juicio es ilegal. (Notimex)

AT&T Asumirá Cargos por 1 mil 100 mdd; Reflejaría Principalmente el Costo de 7 mil Liquidaciones

AT&T informó el jueves que asumirá un cargo de aproximadamente 1 mil 100 mdd por reestructuración, en el tercer trimestre, que reflejaría principalmente el costo de unas 7 mil liquidaciones.

La iniciativa **revaloraría también a la baja sus activos, en 11 mil 400 mdd**. Sigue a la decisión de la compañía, de dejar de comercializar los servicios tradicionales de telefonía para consumidores domésticos.

La empresa, que lucha por redefinirse como un proveedor de servicios de comunicaciones empresariales, en medio de la **oleada de cambios en la industria estadounidense de las telecomunicaciones, informó que espera ahora superar considerablemente su meta estimada de reducción de empleos**. La meta era de 8% para 2004.

Entretanto, AT&T informó que una revisión previamente anunciada de sus activos derivaría en un cargo sustancial durante el tercer trimestre.

Como resultado, asumiría un cargo de unos 11 mil 400 mdd en el tercer trimestre, reduciendo su gasto de depreciación en unos 1 mil mdd durante la segunda mitad de 2004.

La empresa, que comenzó el año con 61 mil 600 empleados, pronosticó que reducirá su nómina en más de 20% durante 2004.

Sin embargo, enfatizó que unas tres cuartas partes de los trabajadores afectados recibieron ya la notificación o dejaron la compañía.

“En respuesta a los recientes hechos de regulación y a un mercado cada vez más competido, hemos tomado algunas decisiones duras para reducir nuestra fuerza de trabajo y nuestros costos”, dijo Dave Dorman, el director general.

AT&T anunció que dejaría de comercializar servicios de telefonía tradicional a consumidores residenciales, hace dos meses.

La decisión surgió luego de que el gobierno estadounidense decidió no desafiar una decisión de la corte, que revocó las reglas de la Comisión Federal de Comunicaciones sobre cuánto deben cobrar las compañías locales a AT&T y otros operadores de LD por el acceso mayorista a líneas. (Financial Times; The Wall Street Journal; El Financiero, Pág. 29; Reforma, Pág. 4 Negocios)

Sólidas Ventas de Procesadores de 64 Bits Apoyaron Ganancias de AMD; Compensaron Mal Desempeño del Negocio de Memoria *Flash*

Las sólidas ventas de los procesadores poderosos a 64 bits permitieron que Advanced Micro Devices cumpliera con las expectativas de ganancias para el tercer trimestre, pese a los resultados decepcionantes en su negocio de memoria “flash”.

AMD es el **único competidor significativo de Intel en el mercado de procesadores para computadoras personales**.

El Opteron de 64 bits, usado en servidores, ha sido este año uno de los productos más exitosos en el cómputo corporativo.

Los embarques de procesadores de 64 bits, principalmente el Opteron pero también el Athlon empleado en algunos sistemas de alto desempeño, se incrementaron casi al doble durante el segundo trimestre.

Para el grupo en general, los ingresos durante los tres meses concluidos en septiembre fueron de 1 mil 240 mdd, un alza de 30% respecto del año pasado, pero un descenso secuencial de 2%.

El lunes, AMD advirtió que las ventas podrían quedar abajo de lo esperado, debido a la debilidad de la memoria "flash". La empresa esperaba que los ingresos mostraran un incremento secuencial.

Las ventas de memoria representaron 538 mdd, un alza de 27% respecto del año pasado, pero un descenso de 20% entre un trimestre y otro.

Las ventas de procesadores en general sumaron 672 mdd, un incremento de 21% en forma secuencial, y de 34% en comparación con el año anterior.

Las ganancias netas fueron de 44 mdd o 12 centavos por acción, un alza respecto de los 9 centavos en el segundo trimestre y de una pérdida de 9 centavos en el tercer trimestre de 2003.

AMD consideró que sus **ventas de procesadores seguirían sólidas en el cuarto trimestre. La memoria "flash" permanecería al menos plana.**

El resultado mostraría un incremento generalizado en los ingresos del grupo, según ejecutivos.

Además de sus líneas Opteron y Athlon, AMD lanzó recientemente Sempron, una serie de procesadores de bajo costo dirigidos a fabricantes de PC's en mercados emergentes, como China.

Los chips Sempron compiten directamente con los procesadores Celeron de Intel, (Financial Times)

Hutchison Recaudó 890 mdd al Fijar Precio de Oferta Pública Inicial; Se Ubicó en el Límite Inferior de un Margen ya Reducido

Hutchison Telecommunications International recaudó 890 mdd, tras fijar el precio de su oferta pública inicial, en la parte baja de un rango ya reducido ante una **tibia respuesta del mercado.**

La unidad de telecomunicaciones de Hutchison Whampoa para mercados emergentes **fijó su precio de oferta pública inicial en 6.01 dólares de Hong Kong (0.77 dólares) por título, de acuerdo con Goldman Sachs Group**, el patrocinador de la operación.

La compañía podría haber recaudado 1 mil 40 mdd, si su precio se hubiera ubicado en la parte superior de su gama de precios más reciente.

Los precios en la parte alta del rango original hubieran recolectado hasta 1 mil 120 mdd.

El precio más reciente dará a la compañía una capitalización de mercado de aproximadamente 3 mil 470 mdd.

Hutchison Telecom planea enlistar sus ADRs el 14 de octubre y lanzar sus títulos en Hong Kong al día siguiente. (The Wall Street Journal)

Qualcomm Conversa con Fabricantes Japoneses de Teléfonos que Trabajan para NTT DoCoMo; Les Proporcionaría *Chipsets* para 3G

Qualcomm, la empresa de tecnología inalámbrica, informó que sostiene conversaciones con varios fabricantes japoneses de electrónicos, para proporcionarles “chipsets” que serán usados en los teléfonos móviles de NTT DoCoMo.

La empresa, con sede en San Diego, **busca lanzar los “chipsets”, para su desarrollo dirigido al servicio de tercera generación y alta velocidad de DoCoMo, en el segundo semestre e 2005.**

Qualcomm no ha proporcionado antes sus “chipsets” a los fabricantes de aparatos para DoCoMo.

La tecnología representa un componente clave que controla las comunicaciones, uso de energía y otras funciones en los teléfonos móviles.

Sin embargo, la compañía es una de las mayores proveedoras de la unidad inalámbrica Au, de la rival KDDI.

Los vínculos potenciales de negocios con los fabricantes de DoCoMo impulsarían las operaciones japonesas de Qualcomm en Japón, dado que el operador controla 56% del mercado interno de telefonía móvil. (The Wall Street Journal)

Industria Discográfica Presentó Primeras Demandas contra *Piratas* en Gran Bretaña; Suman 28 Procesos Civiles

La industria discográfica presentó las primeras demandas contra “piratas” en Gran Bretaña y rechazó la acusación de que sus tácticas son excesivas.

Veintiocho demandas civiles, en busca de indemnizaciones y órdenes judiciales, fueron presentadas contra los usuarios más intensos de los servicios de descarga o uso compartido de música.

La iniciativa representa una escalada de la campaña mundial contra la piratería de música en la Internet, a la que se ha atribuido parte de un descenso de cuatro años en las ventas de CD's.

Es parte de la mayor oleada de demandas lanzada fuera de EU desde que la industria comenzó a emprender litigios dentro de Europa, seis meses atrás.

La táctica endurecida de la industria generaría controversia. Las acciones legales en otros países, como EU, han representado una fiera batalla en los medios y en los tribunales.

En uno de los casos más conocidos, la madre de una niña neoyorquina de 12 años, pagó 2 mil dólares para llegar a un acuerdo extrajudicial (Financial Times).